



# İZSİAD

YIL:2 SAYI:5  
EKİM - KASIM - ARALIK 2014

İZMİR SANAYİCİ VE İŞADAMLARI DERNEĞİ YAYIN ORGANİDİR

**İZSİAD'dan  
Anlamlı Kampanya**

**İzmir İş Sağlığı  
ve Güvenliği Zirvesi**

**BAĞIMLI OLMA, ÖZGÜR OL**

hTC Desire 610'u  
keşfetmek için  
Mağazalarımıza  
bekliyoruz.

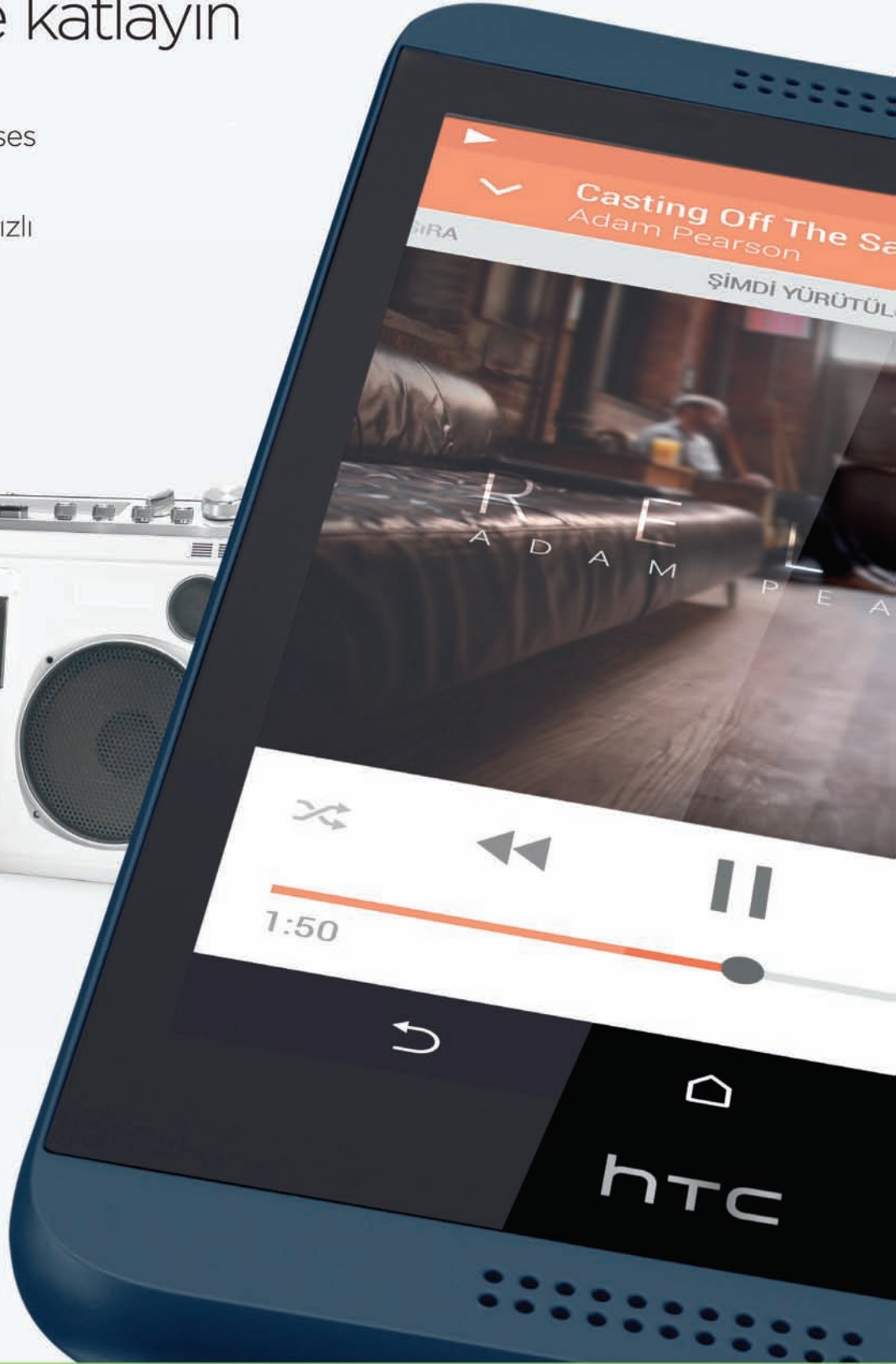
## hTC Desire 610

Daha yüksek ses için  
hoparlörleri ikiye katlayın

- HTC BoomSound™ ile inanılmaz ses
- Çarpıcı 4,7 inç ekran
- Dört çekirdekli işlemci ile süper hızlı
- Işık hızında 4G LTE



**0 532 501 5500**



 **Taykon Çelik®**

*"Siz hayal edin, biz yapalım"*

 İzmir'den Dünyaya...



[www.taykon.com.tr](http://www.taykon.com.tr)

# İÇİNDEKİLER



- 6 İzmir İş Sağlığı ve Güvenliği Zirvesi
- 10 Müşterilerimizle mutluluk paylaşıyoruz
- 22 "Orta Gelir Tuzağı"na dikkat!
- 24 Her binanın bir kimliği olmalı
- 34 Çelik Sektörü'ne de bir babayiğit lazım
- 38 İZSIAD Bağımlılığa savaş açtı
- 40 Bağımlılık ömür boyu süren bir beyin hastalığıdır
- 42 KARBEM öğrencilerine bağımlılık semineri
- 52 İzmir'de yapılacak daha çok iş var
- 58 AB kriterleriyle çalışıyoruz
- 62 Kadın komisyonu yazaya veda etti
- 66 Torba Yasası'nın getirdikleri

İZSİAD

İzmir Sanayici ve İşadamları Derneği adına;  
İmtiyaz Sahibi  
Hasan KÜÇÜKKURT

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü ve  
Yayın Koordinatörü  
Cengiz YAVAŞ

Yayın Kurulu  
Hasan KÜÇÜKKURT  
Cengiz YAVAŞ  
Mukaddes ÇELİK

Yönetim Yeri  
Şair Eşref Bulvarı No: 27/2 Huzur İş Hanı  
K:8 D:801 Çankaya - İZMİR  
Telefon/Fax: 0 232 4223242 - 4224080  
izsiad@izsiad.org.tr www.izsiad.org.tr

Dergi Hazırlık ve Baskı  
F.T Basın Yayın Limited Şirketi  
Tel: 0 232 4450012 Fax: 4450092

Editöryal Yönetmen  
Ercan PALA

Grafik Tasarım  
Rahşan AKSOY

Basım Yeri:  
Lamineks Matbaacılık San. ve Tic. Ltd. Şti.  
5627 Sok. No:37 Çamdibi/İZMİR  
Tel: 0 232 433 33 55  
Faks: 0 232 457 30 33  
e-posta: info@lamineks.com.tr

İZSİAD, İZSİAD'ın yayın organıdır.  
Dergide yayınlanan görüşler yazarlara ait  
olup İZSİAD'ın görüşlerini yansıtmaz.  
İzinsiz alıntı yapılamaz.

Baskı Tarihi:

Yerel süreli yayın: 3 ayda bir yayınlanır.

## BAŞKAN'DAN

Sevgili İZSİAD Dostları,

İZSİAD Dergisi'nin Değerli Okurları,

Dergimiz 1 yaşını doldurdu ve 5. Sayımızı da sizlerle buluşturmanın kıvançlı içindeyiz. Aradan geçen 3 aylık süre içerisinde İZSİAD olarak yine dopdolu günler yaşadık. Nihayet Cumhurbaşkanlığı seçimleri de geride bıraktık ve gündem de yavaşta olsa siyasetten, ekonomiye doğru kayıyor. Yaz ve tatil de geride kaldı, iş ve eğitim hayatı da yeniden yoğunluk kazanıyor.

İZSİAD Ailesi olarak bizler de kısa süreli tatiller yapsak da faaliyetlerimiz hiç durmadı. Ramazan ayı süresince ara verdiğimiz Çarşamba Toplantıları'na bayram sonrası tekrar başladık. Bu kez konuğumuz TÜRKONFED –Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Süleyman Onatça'ydı. Değerli Başkan, özellikle Türkiye'nin de risk altında olduğu "Orta Gelir Tuzağı" hakkında katılımcılarımızı aydınlattı. Ekonominin yaşadığı durağanlığa dikkat çeken Sayın Onatça'nın, "Artık gündem ekonomi olmalı" çağırısına bizlerde yürekten katılıyoruz.

Bu arada Türkiye'nin kanayan yaralarından biri olan ve tehlikenin her geçen gün daha da arttığı "Bağımlılık" konusuna dikkat çekmek, toplumsal bilinç yaratmak, özellikle gençlerimizi ve aileleri uyarmak, eğitmek adına "Bağımlı Olma-Özgür Ol" kampanyasını başlattık. Bu çağırımıza kulak verip, kampanyaya destek veren başta İzmir Büyükşehir Belediye Başkanımız Sn. Aziz Kocaoğlu olmak üzere, tüm ilçe belediye başkanlarımıza, basınımızın değerli temsilcilerine ve gönüllü olarak verdiği seminerlerle kampanyanın eğitim ayağını üstlenen sevgili kızım Uzman Klinik Psikolog Özge Küçükkurt'a çok teşekkür ediyorum.

Eylül ayındaki Çarşamba Toplantılarını da bu konuya ayırdık. Bu kez Uzman Klinik Psikolog Özge Küçükkurt'un yanı sıra konunun uzmanlarından Terapist Jale Kerimol Johnson, üyelerimizi ve konuğumuz olan milletvekillerimizi, belediye başkanlarımızı, siyasi partilerimizin il başkanlarını aydınlattı. Kampanyanın sürekliliği ve daha geniş kitlelere ulaşması için eğitim ve çalışmalarımızı sürdürüyoruz.

İZSİAD olarak toplumsal bir başka yaramız iş sağlığı ve güvenliği konusunda da elimizi taşın altına soktuk. Yüreklarımızı dağılayan Soma maden felaketinin, ardından İstanbul'daki asansör faciasının bize bir kez daha hatırlattığı iş sağlığı ve güvenliği konusunu masaya yatırmak için 16-17-18 Ekim tarihleri arasında İzmir İş Sağlığı ve Güvenliği Zirvesi'ne ev sahipliği yapacağız. Türkiye'de bir işveren örgütünün ilk kez düzenlediği zirvede iş sağlığı ve güvenliği alanındaki başarılı çalışmalarıyla bilinen kuruluşlar iyi çalışma örneklerini sunup, deneyimlerini paylaşacak. Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi'nde gerçekleştirilecek zirveye destek veren Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, İş Sağlığı ve Güvenliği Genel Müdürlüğü, İzmir Büyükşehir Belediyesi, İzmir Ticaret Odası, Ege Bölgesi Sanayi Odası, BASİFED, TÜRKONFED, TÜSİAD, TÜSAG, SEDEFED, DİSK, TÜRK-İŞ ile 6 aydır geceli-gündüzlü çalışan organizasyon komitemize canı gönülden teşekkür ediyorum.

Zirvenin ülkemizin kanayan sorununa bir nebze olsun ilaç olmasını, ortak bir bilinç oluşturmaya fayda sağlamasını temenni ediyorum.

İZSİAD'lı günlerde buluşmak dileğiyle...

Sevgi ve saygıyla...



**Hasan KÜÇÜKKURT**  
İZSİAD Yönetim Kurulu Başkanı



# TASARIMIN OSCAR'I CEMER'İN OLDU

Almanya'da düzenlenen dünyanın en prestijli tasarım yarışmalarının başında gelen Reddot'da, Türk rüzgârı esti. İzmirli Cemer firması en iyi oyuncak tasarımıyla birinci oldu

**A**lmanya'da düzenlenen dünyanın en prestijli tasarım yarışmalarının başında gelen Reddot'da, Türk rüzgârı esti. İzmirli Cemer firması en iyi oyuncak tasarımıyla birinci oldu. Çocuklarda obeziteyle mücadele için tasarlanan tırmanma modülü, tasarım dünyasının Oscar'ı kabul edilen "Red Dot"ta dünya birinciliği getirdi.

## ÇOCUKLARIN GELİŞİMİNE FAYDALI

Yazıbaşı firması Cemer Kent Mobilyaları, 53 ülkeden 4 bin 815 proje ile yarıştı ve dünyada bu ödülü alan ilk Türk firması oldu. Elektronikten, mobilyaya, küçük ev aletlerinden spor malzemelerine kadar onlarca farklı kategoride binlerce ürünün katıldığı yarışmada kent mobilyaları ve çocuk oyun alanı ürünleri kategorisinde İzmirli Türk firması Cemer Kent Ekipmanları 2014 yılı birincisi seçildi. Kent Ekipmanları ve çocuk oyun Grubu üretiminde 20.Yılıni dolduran Cemer Kent Ekipmanları, tasarım ofisi daha önce de iki ulusal tasarım yarışmasında birincilik ödülü almıştı. 2014 birincisi ürün, tek

kalıpta üretilen polietilen parçaların, birleştirilerek oluşturduğu modüler tırmanma yapısına sahip. Dışarıdan bakıldığında piramit gibi görünen tırmanma oyuncuğu kendi içerisinde de geçiş ve tırmanma alanları sunuyor. Ürün, çocukların hızlı düşünme, problem çözme ve vücut koordinasyonunu güçlendirmeyi hedefliyor. 2 ile 8 yaş arası bütün çocukların rahatlıkla oynayabileceği oyuncak, yetişkinlerinde ilgisini çekiyor. 53 ülkeden, 4815 projenin katıldığı yarışmada, Gordon Bruce, Patrick Chia, Young Kil Cho, Prof. Martin Darbyshire, Prof. Lutz Fügener, Tapani Hyvönen, Prof. Cheng-Neng Kuan, Prof. Xiaobo Lu, Prof. Dr. Ken Nah, Nils

Toft, Takashi Yamada, Kazuo Tanaka, Prof. Vesna Popovic, Rajesh Nandan, Prof. Danny Venlet, Prof. Stefan Diez, Prof. Masayo Ave, Vivian Wai-Kwan Cheng, Wolfgang K. Meyer-Hoyaz ve Prof. Dr. Jure Miklavc'dan oluşan jüri topluluğu değerlendirdi.

## TIRMANMA MODÜLÜ

Cemer Genel Müdürü Fuat Eroğlu, "Çocukların obeziteye karşı hareket etmesini istedik. Çocukların eğlenceli vakit geçirmesinin yanı sıra, bedenlerini kullanmayı öğrenmeleri, güçlerinin farkına varabilmeleri, el ayak koordinasyonunu öğrenerek, motor becerilerini gelişimlerine katkı sağlama adına yardımcı oluyor. Modüler olarak tasarlanan oyun grubunda, iki ana parça üst üste veya yan yana olmak üzere farklı kombinasyonlarda bağlanarak, istenen büyüklükte ve değişik varyasyonlarda bir tırmanma modülü elde ediliyor. Deltoik serbest düşüş imkânı vermeyen yapısı ile çocukların güven içinde tırmanırken, özgür bir şekilde eğlenmelerini, hızlı düşüncelerini, problem çözmelerini ve vücut koordinasyonunu güçlendirmeyi hedefliyor. Bir tırmanma elemanı olan Deltoik, bilimsel araştırmalar ışığında erkek ve kız çocuklarının eşit oranda ve aynı zamanda her yaş grubunun aynı modül üzerinde zaman geçirmelerini sağlayan bir oyuncudur" şeklinde konuştu.



# Fark Yaratan “ARTI”lar

The pluses make the difference



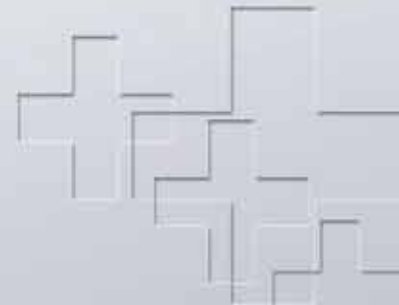
**İş geliştirme gereksinimlerinizi destekleyebilecek yapıya sahip, adanmış, işinizi yaşayarak öğrenmiş, kararlı ve motive bir uzman topluluğu arıyorsanız...**

- + ŞİRKET BİRLEŞMELERİ VE SATIN ALMALAR
- + HALKA ARZ - SERMAYE PİYASALARINA AÇILMA
- + KURUMSAL FİNANSMAN HİZMETLERİ
- + KURUMSALLAŞMA ve AİLE İŞLETMELERİ DANIŞMANLIĞI
- + BAĞIMSIZ DENETİM, ŞİRKET DEĞERLEME, KREDİ RİSK ANALİZİ
- + KURUMSAL YÖNETİM DANIŞMANLIĞI
- + ULUSLARARASI PAZARLARA AÇILMA
- + GEÇİŞ SÜRECİ YÖNETİMİ - BAĞIMSIZ Y.K. ÜYELİKLERİ

**IMC Integral Uluslararası Yönetim Danışmanlık Hizmetleri A.Ş.**

DAP Royal Center, Altayçeşme Mahallesi, Çam Sokak  
No:16 B Blok D:67 Maltepe (İstanbul) | Türkiye  
M: +90 (532) 607 77 57

[info-tr@imc-consultancy.com](mailto:info-tr@imc-consultancy.com)  
[www.imc-consultancy.com](http://www.imc-consultancy.com)



# İZMİR İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ ZİRVESİ

İzmir Sanayici ve İşadamları Derneği (İZSİAD) 16 / 17 / 18 Ekim tarihlerinde, Türkiye’de bir sivil toplum kuruluşunun ilk defa düzenlediği “İzmir İş Sağlığı ve Güvenliği Zirvesi” ne ev sahipliği yapacak



**I**ZSİAD’ın Türkiye’de bir ilk gerçekleştireceği “İŞ İŞTEN GEÇMEDEN” temasıyla emeğe değer verenleri buluşturmayı hedefleyen zirve, Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi’nde gerçekleştirilecek. Özellikle son zamanlarda Türkiye’de artış gösteren iş kazalarına dikkat çekmek, iş sağlığı ve güvenliği iyi örneklerini katılımcılarla paylaşmak amacıyla düzenlenen zirvede “ İş Sağlığı ve Güvenliği” tüm yönleri ile masaya yatırılacak. Acısı halen hissedilen Soma felaketinin izleri geçme-

den İstanbul’da yaşanan asansör faciası iş sağlığı ve güvenliği alanındaki eksiklikleri bir kez daha gözler önüne serdi.

Her yıl bini aşkın insanı yitirdiğimiz iş kazalarına dikkat çekmek için İzmir İş Sağlığı ve Güvenliği Zirvesi’ni düzenleme kararı alan İZSİAD-İzmir Sanayici ve İşadamları Derneği, bunun toplumsal bir sorumluluk olduğunun bilincinde. İZSİAD konunun ve sorunun tarafı olan tüm kuruluşları da çözüm için çaba harcama çağırıyor.

## AMACIMIZ ORTAK BİLİNÇ OLUŞTURMAK

Konuyla ilgili düzenlenen tanıtım toplantısında konuşan İZSİAD Başkanı Hasan Küçük Kurt, “Amacımız İş Sağlığı ve Güvenliği Kültürü oluşturmak. İZSİAD olarak ev sahipliği yapacağımız zirve için Organizasyon Komitesi 6 aydır çalışıyor. İş sağlığı ve güvenliği alanındaki başarılı çalışmalarıyla bilinen kuruluşların iyi çalışma örneklerini sunacağı ve deneyimlerini paylaşacağı İZMİR İŞ SAĞLIĞI



ve GÜVENLİĞİ Zirvesi'ne Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanlığı, İş Sağlığı ve Güvenliği Genel Müdürlüğü, İzmir Büyükşehir Belediyesi, İzmir Ticaret Odası, Ege Bölgesi Sanayi Odası, BASİFED, TÜRKONFED, TÜSİAD, TÜSAG, SEDEFED, DİSK, TÜRK-İŞ destek veriyor. Zirvenin ülkemizin kanayan sorununa bir nebze olsun ilaç olmasını, ortak bilinç oluşturmaya fayda sağlamasını diliyorum” diye konuştu.

## ZİRVE'DE BİNİ AŞKIN KATILIMCI YER ALACAK

İzmir İş Sağlığı ve Güvenliği Zirvesi, 10 moderatör, 30 konuşmacı, 1 özel eğitmenin yanı sıra 2 çalıştay eğitmeni ağırlayacak.

Zirveyle birlikte düzenlenecek fuarda iş güvenliği alanında faaliyet gösteren firmaların standlarında yeni teknolojik ürün ve hizmet tanıtımlarına yer verilecektir. Bini aşkın katılımcının izleyeceği zirve çok yönlü ve zengin programı ile İş Sağlığı ve İş Güvenliği alanında önemli bir buluşma platformu olmayı hedefliyor.



İZMİR | İŞ SAĞLIĞI  
ZİRVESİ | GÜVENLİĞİ

# İŞ İŞTEN GEÇMEDEN

16-17-18 EKİM 2014

İZMİR İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ ZİRVESİ

İZMİR İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ ZİRVESİ

İZMİR OCCUPATIONAL HEALTH AND SAFETY SUMMIT

İZMİR İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ FUARI

İZMİR OCCUPATIONAL HEALTH AND SAFETY EXHIBITION

İZMİR TEPEKULE KONGRE VE SERGİ MERKEZİ

İZMİR TEPEKULE CONVENTION AND EXHIBITION CENTRE

16-17-18 EKİM 2014

16-17-18 OCTOBER 2014

www.izmirisgzirvesi.com



## Başkan seçilen Mutlu'ya ziyaret...

İZSİAD yönetimi, oda seçimlerinden zaferle çıkan İzmir Esnaf ve Sanatkarlar Odası Başkanı Zekeriya Mutlu'yu ziyaret ederek, başarılar diledi. İZSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Küçük-kurt, önceki dönemlerde başarılı çalışmalar yapan Mutlu'nun, yeni dönemde bunu artırarak sürdüreceğine inandıklarını belirtti. İzmirli esnaf ve sanatkarların daha iyisini hak ettiğine değinen Mutlu, "Ben ve yönetim kurulundaki arkadaşlarım gece gündüz çalışmayı sürdüreceğiz. Bu bağlamda İZSİAD'ında katkıları bekliyoruz" diye konuştu.



## ESİAD Başkanı Güçlü'ye tebrik



Son genel kurulda ESİAD Başkanı seçilen Mustafa Güçlü'yü ziyaret eden İZSİAD yönetimi, Güçlü ve yeni yönetimi tebrik ederek başarılar diledi. Sıcak bir ortamda geçen ziyarette, iki derneğin kardeş kuruluşlar olduğu vurgulandı. İzmir iş dünyasını temsil eden iki derneğin, sorunları dururmada ve sosyal projelerde ortak hareket etmesinin yararlı olacağını belirten Başkanlar Güçlü ve Küçük-kurt, bundan İzmir'in kazançlı çıkacağına inandıklarını söyledi.

## Demirtaş'tan İş Güvenliği Zirvesi'ne destek

İZSİAD'ın 16-17-18 Ekim tarihleri arasında ev sahipliği yapacağı İş Güvenliği Zirvesi'ne İzmir Ticaret Odası Başkanı Ekrem Demirtaş'ta destek verdi. Demirtaş'ı ziyaret ederek zirve konusunda bilgi veren İZSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Küçük-kurt ve İZSİAD Genel Sekreteri Cengiz Yavaş, Türkiye'de ilklerden olacak zirvenin sonuçlarını hayata geçirilmesi için çalışacaklarını belirtti. İş Güvenliği'nin yaşanan acı olaylarla daha da önem kazandığına değinen Demirtaş, Oda olarak her türlü desteği vermeye hazır olduklarını, insan hayatının her şeyden kutsal olduğunu söyledi.





HİZMETLERİMİZ  
**TIKIRTIKIR**  
İŞLER

Temizlik Hizmetleri • Tesis Yönetim Hizmetleri • Teknik Bakım Hizmetleri • Bahçe Bakım Hizmetleri  
Pest Kontrol Hizmetleri • Ofis Destek Hizmetleri • Güvenlik Hizmetleri • Depo Destek Hizmetleri • Catering Hizmetleri



Tesis ve Temizlik Hizmetleri  
*since 1996*

[www.fmsservisgrup.com](http://www.fmsservisgrup.com)

info@fmsservisgrup.com ■ iletişim: 0850 211 0 367

“ İzmir’in çikolata markası Gusto’yu Bostanlı’ya kazandıran Banu Barkut Yalçın, işinin en güzel tarafının aile üyesi gibi gördüğü müşterilerinin mutluluklarını, özel anlarını paylaşmak olduğunu söylüyor ”



Banu Barkut Yalçın

# MÜŞTERİLERİMİZLE MUTLULUK PAYLAŞIYORUZ

**S**uyun öbür yakasından Girit’ten göçen bir ailenin doğma-büyüme Bostanlı-Karşıyakalı bir iş kadını Banu Barkut Yalçın. Doğayı çok sevmesi nedeniyle Jeoloji Mühendisliği’nde okumuş. Ancak o günkü şartlar, ailesinin izin vermemesi nedeniyle çok sevdiği mesleğini hiç yapamamış. Mesleğinden çok farklı bir sektörde, nakliyecilikte (taşımacılıkta) en alttan başlayarak, basamakları yavaş yavaş çıkmış. Bu arada “Çocukta yaparım, kariyerde” sözünü de ispatlamış. Bir yandan işinde yükselirken, diğer yandan evlenmiş, bir kız, ikiz



oğlan üç çocuğu da hayatlarına katmış. Hem de hayallerini hiç bırakmadan. Ve o hayallerden, “kendi işinin patronu olma” yı 8 yıl önce gerçekleştirmiş.

İzmir’in çikolata markası Gusto’yu, ardından Alaçatı’nın ünü dünyaya ulaşan dondurma markası Veli Usta’yı, Bostanlı’ya kazandırmış. Her şeyin bir arada olduğu cafe ve pastanelere inat butik bir konsepti sevdiyen Yalçın, hedefinde ikinci şube var. İzmir ve Atatürk aşığı Banu Barkut Yalçın’dan hem iş hayatının hikayesini, hem de çikolatanın inceliklerini dinledik.

**- Öncelikler sizi biraz tanıyarak başlayalım?**

Bostanlı-Karşıyaka'da 23 Şubat 1971'de doğdum. Jeoloji Mühendisiyim. Mustafa Reşit Paşa, ardından TEB Koleji'nde okudum. Sonrada Dokuz Eylül Üniversitesi Jeoloji Mühendisliği'nden mezun oldum. Aslında Jeoloji'yi çok severek okudum. Tekrar dünyaya gelsem yine aynı bölümü okurum. Fakat o günün şartlarında yapamadım. Çok mütevazı bir aileden geldiğim için dağ-bayır dolaşmama izin vermediler. Bende mecburen farklı bir sektöre girdim. Alsancak'tan gelip-geçerken hep limandaki konteynırları merak ederdim, 'burada neler oluyor, neler yapılıyor?' diye. Ve bu merak beni bir gümrük komisyoncusunda işe başlattı. Orada beyanname yazarak TIR'ların, kamyonların içinde işi öğrendim. Deniz yolu nakliye firmalarında çalıştım ve çok güzel şanslar elde ettim.

**- Güzel şanslar derken neyi kastettiniz?**

Deniz yolu nakliyatta Cattoni ile başladım ki sektörün en iyilerindedir. Yabancı bir müdürümüz vardı Bay Bayotto, bizlere çok şey öğretti. Kısa sürede satış-pazarlamaya geçtim, müşterilerle direkt görüşmelere başladım. Buradan transfer olarak Dünya Konteynır taşımacılığa geçtim orada da Handron Duti ile çalışma olanağım oldu. Bu firmada da 8 sene çalıştım. Oradan Piandre Androd'a geçtim. Kariyerim süresince ilerledim. İlk satış müdürü oldum, müşteri hizmetleri müdürlüğü ve genel müdür yardımcılığı yaptım. Bu arada "Çocukta yaparım, kariyerde" klasiğini de gerçekleştirdim. 96 yılında evlendim, 98'de kızım oldu, 2005'te de ikiz oğullarım oldu.

**- Allah bağışlasın, hem çocuk hem kariyer yapmayı başarmışsınız, fakat çalıştığınız sektörle şu anda ki işiniz farklı, bu geçiş nasıl oldu?**

İş hayatım süresince çok yurtdışına çıktım. Oralarda çikolata dükkanları hep ilgimi çekti. Bu zamanla hayale dönüştü. 2007 sonlarına doğru kararımı verdim ve İzmir'in çikolata markası olan Gusto'nun Bostanlı Şubesi'ni açtım. O anlamda da gururluyum çünkü Alsancak'tan bir markayı Bostanlı'ya ilk getirenlerden biriyim. Ve 8 senemizi doldurduk, çok şükür ilerleyerek de gidiyor. Çünkü müşteri memnuniyeti benim için çok önemli. Bir kere satmak değil, hep devamını getirmek istedik. Dükkanı açtığım dönemde halen çalışıyordum. İlk eşimin üzerine açtık burasını. Kendisi makine mühendisidir ve rüzgar enerjisi üzerine



çalışıyordu. İstanbul'dan bir teklif aldı ve orada çalışmaya başladı. Bende çalıştığım firmadan ayrılıp işin başına geçtim.

**- Genelde bu tarz yerler kafe ve pastane konsepti içinde siz daha butik kalmayı özellikle mi seçtiniz?**

Benim yapmak istediğim buydu, burada öncelik zaten çikolata da. Ben bir hayalimi gerçekleştirdim. Bir de doğma-büyüme buralıyım, Karşıyaka aşığı bir insanım. Gusto'da bir İzmir firması, onu Bostanlı'ya kazandırmış oldum. Bu butik bir ürün ve en önemlisi herkesi mutlu eden, herkesin mutlu gününde hizmet ettiğiniz bir ürün.

**- Çikolata'nın binlerce çeşidi var, Gusto'yu özel ve farklı kılan nedir?**

Bizim çikolatalarımızda katkı maddesi yok ve fıstığı da, bademi de özel. Ben bu işe girdikten sonra bir çok ayrıntıyı, çikolatanın bu kadar özel bir ürün olduğunu öğrendim. Çikolata n çok hassas bir ürün. Nemde, ısıdan, klimadan etkileniyor. Üretmesi de hiç o kadar kolay değil. Çok iyi soğutulması gerekiyor, orada yapılacak en küçük bir hata ve eksik hemen ürüne yansır, hem şekilsel, hem tad olarak ürüne yansır.

**- Çikolatanın en iyisinin bitter olduğu söylenir, siz de katlıyor musunuz?**

Doğrudur, en ideal çikolata bitterdir. Tabii ki bitterinde çeşitleri var. Avrupalılara bakarsanız kakao oranı yüzde 80'lerde, 90'larda olanlar bile var. Ki

“Çikolata kişiye özel bir ürün, kişinin damak tadına, zevkine hitap eden bir ürün. Ondan dolayı herkes farklı bir çeşidini daha çok sevebilir”

bu orandaki bitterlerin tadı bayağı acıdır. Direkt kakaonun tadını alırsınız. Bizde daha çok bu oran yüzde 70'lerdedir. Bence de çikolatanın gerçek tadıdır. Fakat çikolata biraz kişiye özel bir ürün, kişinin damak tadına, zevkine hitap eden bir ürün. Ondan dolayı herkes farklı bir çeşidini daha çok sevebilir. Mesela çikolataya portakal çok yakışır. Hatta denemeyenlere tavsiye ederim.

**- Çikolata aynı zamanda bir hediye ürünü, doğal olarak özel günlerde, bayramlarda, yılbaşında iş yoğunluğunuz artıyor mu?**

Hem de çok, bayramlarda, yılbaşında çok yoğun oluyoruz. Birde ben siparişleri müşterilerime kendim götürürüm, buda yorgunluğu artırıyor, ancak mutlulukta veriyor. İnsanların mutlu günlerinde,



özel günlerinde onlara güzel bir şeyler vererek, o anı birlikte yaşadığımızı düşünüyor ve mutlu oluyorum. Mesela bir söz tabağı yaptığımızda, o özel anda ağızlar tatlandığında bizden bahsediliyor olması bile bana haz veriyor. Birde müşterilerimizin, 'söz tabağımızı sizden yaptırmıştık, nişan tabağımızı da yapar mısınız' diye geri dönüşleri tüm yorgunluğu da unutturuyor.

**- Çikolatanın yanında başka bir İzmir-Alaçatı markası Veli Usta'nın dondurması var gördüğüm kadarıyla, bunun yanı sıra konseptte eklemek istedikleriniz var mı?**

Benim en başından beri oturtmak istediğim, çikolata-kahve konsepti. Bostanlı, hatta Karşıyaka ve İzmir'de öyle, çoğunlukla cafe tarzı her şeyin bir arada olduğu mekanlar var. Dolayısıyla bunu oturtmak zaman alıyor. Dondurma da çikolatayla uyumlu bir ürün. Onda da en iyi ve en kalitelisini Bostanlı'ya kazandırmak istedim. Biliyorsunuz



Veli Usta, Türkiye'de ilk 10'a giren bir firma. Uzun uğraşlardan sonra onunda temsilciliğini alarak, Bostanlı'ya getirdim. Nisan'dan bu yana çikolata- kahve- dondurma üçlüsüyle müşterilerimize hizmet veriyoruz. Bu tarzın, konseptin beğenildiğini görüyorum, bunun daha da benimseceğini de düşünüyorum.

**- Yeni bir konsept yaratmış gibi görünüyorsunuz, başka bir şube açıp, işi daha da büyütmeyi düşündünüz mü, düşünüyor musunuz?**

Evet, 1 veya 1.5 yıl içinde Karşıyaka'da da aynı konseptte bir yer açmayı düşünüyorum. Ama hem bu kaliteyi, hem de bu konsepti koruyarak. Butik çikolata hani isim vermek istemiyorum ama Gusto 23 yıllık bir marka ve çizgisi hep aynı. Ben bunu bu işe girmeden öncede biliyordum. Benimde nişanımda, bebeklerimde, bayramlarda hep Gusto vardı. O günden bu yana değişen sadece çeşitler, ne tadı, ne kalitesi değişmedi. Mesela. Alsancak' ta birkaç tane butik çikolata firması daha varı. Ama zaman içinde kayboldular. Ya da tarzlarını değiştirdiler.

**- Gusto'nun özel olduğunu bende düşünüyorum, biraz daha açarsak onu özel yapanlar, farkları nelerdir?**

Bizim özel kılan ve devamlılığımızı sağlayan şey öncelikle ürünlerimizin el imalatı olarak, usta ellerce hazırlanması. Ve tabii ki kullandığımız malzemelerin kalitesi. Bademi, fıstığın en iyisini kullanmamız. Ve aynı kalitede yeni çeşitleri kazandırmak. Yeni bir ürün müşteriye sunulmadan önce defalarca deniyor, en iyi karışımında seri üretime geçiliyor. Çikolata da en önemli şey yerken midenizin, boğazınızın yanmamasıdır. Bunu yapanda

pladin'dir. Biz hiç kullanmayız. Bu ve buna benzer makine imalatı ürünlerde olan katkı maddelerinin hiçbir bizim ürünlerimizde yoktur.

**- Gusto, İzmir'den başka hangi şehirlerde var?**

Ankara 'da, Adana' da, Bursa' da, Bodrum 'da var. Giderekte artıyor. Ben önümüzdeki 10 yıl içinde böyle organik ve butik ürünlerin daha çok çoğalacağını ve işletme sayılarının artacağını düşünüyorum. Herkes ağzının tadını biliyor, sağlığına da daha çok dikkat ediyor. Bu da butik çizgisini koruyan ve kalitesini hiç bozmayan firmaları önemli hale getiriyor.

**- Kaliteden ödün vermemek adına zorlandığınız zamanlar oluyor mu?**

Genelde toplu alımlarda buna benzer durumları yaşıyoruz. Bazı firmalar, özellikle bayram veya yılbaşlarında personeline dağıtmak üzere fiyat teklifi istiyorlar. Tabii ki bizim fiyatlarımız yüksek geliyor. Onların istediği fiyatla ürün vermekte kolay, ancak bu kalitede olmaz. Fakat biz bunu asla yapmıyoruz. Burada müşterilerimize neyi sunuyorsak, o kutularda da aynı kalitenin olması lazım. Biz, "bir kilo, yarım kilo yerine 250 gramlık hediyeler verin, ama hem kaliteli hem de daha sağlıklı olsun" teklifini sunuyoruz. Sadece fiyata endekslenenlerle de genelde çalışmıyoruz. Birde ekonomi durgunluk dönemine girdiğinde bizi de etkiliyor. İnsanlar sadece temel ihtiyaçlara yöneliyor.

**- Üyesi olduğunuz İZSİAD'ın çalışmalarını nasıl buluyorsunuz?**

İlk önce eşim üyeydi, o zamanda toplantılara, etkinliklere katıldım. Daha sonra bayrağı ben devraldım. Özellikle Hasan Bey'in başkan olmasıyla, yeni yönetimdeki arkadaşlarımız derneği daha aktifleştirdi. Farklı bir bakış getirdiler. Hem üyelerin kaynaşması adına, hem de sosyal sorumluluklar adına güzel etkinlikler yapılıyor. İZSİAD'da olmaktan çok mutluyum. Bende elimden geldiğince daha üzerime düşen görevleri yapmaya çalışıyorum. Önümüzdeki yıllarda da derneğimizin daha da büyüyeceğine ve daha da etkinleşeceğine gönülden inanıyorum.

**- Son olarak eklemek istediğiniz bir şeyler var mı?**

Kendi adıma Karşıyaka'ya , İzmir'in gururu 2 markayı kazandırmaktan mutluyum. Benim gibi girişimcilerin farklı markaları Karşıyaka'ya, Bostanlı'ya kazandıracağını düşünüyorum.

# SABİT

Teknik Hırdavat & Civata

SABİT TEKNİK HIRDAVAT CİVATA MAKİNA VE GIDA SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

**ALIAĞA ŞUBEMİZLE DE HİZMETİNİZDEYİZ...**

**DORZA**

*Herşey Elinizde...*



Merkez: Halkapınar Mah. 1376 Sk. No: 2/C Keremoğlu İş Merkezi Yenışehir / İZMİR / TÜRKİYE

Tel: +90 232 459 57 21 - 458 94 53 - 457 18 19 Fax: +90 232 459 57 75

Şube: Bakırçay Sanayi Sitesi 1254 Sk. No: 4/E Aliağa - İZMİR

Tel: +90 232 618 00 46 - 47 Fax: +90 232 618 00 48

info@sabitteknik.com www.sabitteknik.com



Hakan GÖNCÜ  
DEÜ Arkeoloji Bölümü Araştırma Görevlisi



# KADİFEKALE

**K**adifekale, yaklaşık 2400 yıl öncesinden günümüze kadar İzmir'in birçok dönemine tanıklık etmiş ve bu dönemlere ait barındırdığı kalıntı ve izlerle kentin sembol alanlarından biri haline dönüşmüştür. İzmir Körfezine ve kente gelen yollara hakim bir konuma sahip olan yapının bulunduğu alanın isminin yüksek tepe anlamına gelen "Pagos" olarak anıldığını antik kaynaklardan öğrenmekteyiz.

Kalenin günümüzdeki adının kökeni ise İzmir kültür tarihi açısından önemli folklorik değerlere sahip bazı kayıtlar sayesinde anlaşılmaktadır. Bunlardan en eski ve önemlisi 17. yüzyılda yaşamış ünlü gezgin Evliya Çelebi'nin "Seyahatname" eserindeki notlarında yer almaktadır. Gezgin, kaleyi inşa ettiren olarak kudretli bir kraliçeden ve onun kale kapısında yer alan mermer büstünden bahseder. Gezgin o kraliçenin ismini Kaydafa olarak tanıtmaktadır.



"Batı kapısının iç kısmındaki kulenin iki adam boyu yüksek bir noktasında ve bir küçük kemer altında Kaydafa'nın beyaz saf mermerden sureti bulunmaktadır. Canlı gibi ne tarafa dönersen o tarafa bakar, gülersen güler gibi ağlarsan ağlar gibi bakar."(Evliya Çelebi-Seyahatnamesi)

Bazı kaynaklarda Kıdafa olarak da geçen Kaydafa ismi olasılıkla morfolojik olarak zaman içerisinde dönüşerek kadife olmuş ve kale kelimesiyle birleştirilerek Türkçe Kadifekale ismi türetilmiştir.

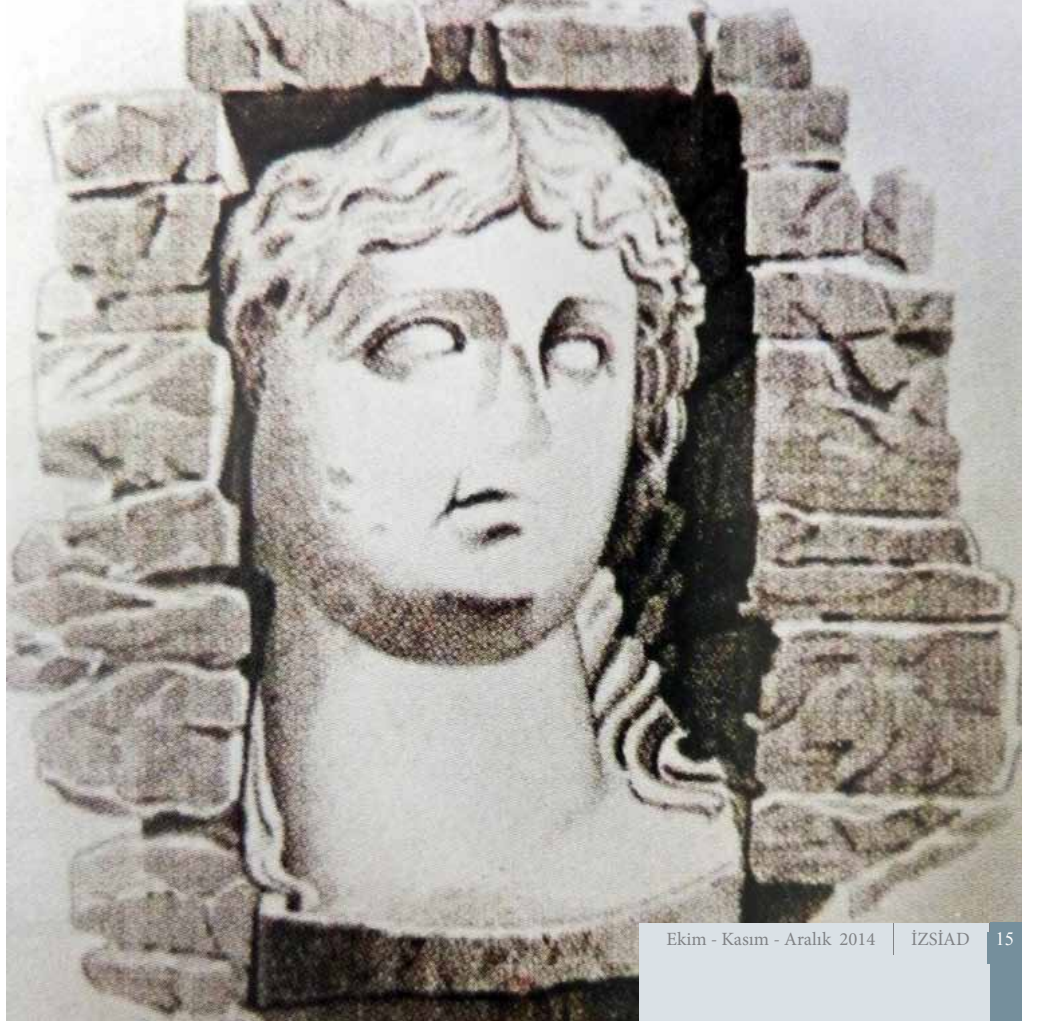
Evliya Çelebi'nin dışında Avrupalı birçok misyoner ve gezgininde bahsettiği bu büstle ilgili en doğru bilgiler, 1856 yılında Sultan Abdülmecid Han için bir İzmir haritası hazırlamanın yanında, topografyayı da inceleyerek 1857 yılında yayınlayan Luigi Storari'nin eserinden elde edilmektedir. Storari, gezginler tarafından bir Amazon veya Apollon büstü olarak tartışılan eserin dönemin İzmir valisinin emriyle hükümet konağına taşındığını anlatmıştır.





## İSKENDER'İN EMRİYLE SMYRNALILAR YERLEŞTİ

Kadifekale (Pagos) eteklerindeki İzmir'den önce eski kent (Arkaik Dönem kenti) Bayraklı'da yer alıyordu. Antik kaynaklarda yer alan sınırlı bilgilerden yola çıkarak, MÖ 600'lü yıllarda gerçekleşen Lidyalıların istilası ile kentlerini kaybeden ve Meles Çayı'nın suladığı coğrafyada küçük köy tarzı yerleşimlerde hayatlarını sürdürdükleri ileri sürülen Smyrnalılar, MÖ4. yüzyıl sonlarında Büyük İskender'in buyruğuyla günümüz Kadifekale'sinin zirvesi ve eteklerinde yeni kurulan kente yerleştirildiler. Rivayetlere göre eğitmeni Aristoteles'ten öğrendikleriyle Homeros'a derin bir hayranlık duyan Büyük İskender, Pers seferi sırasında Smyrnalı Ozan'ın doğduğu toprakları görme arzusu duyar. Antik yazarlardan Pausanias'ın aktardıklarına göre; Smyrna'ya gelen kral o zamanlar ormanla kaplı olan Pagos tepesi sırtlarında avlanır. Yamaçta yer alan Çifte Nemesisler Tapınağı'nın yakınında dalları bir pınarın sularına uzanan ulu bir çınarın altında dinlenirken uyuklar ve rüyasında Nemesisleri görür, tanrıçalar ondan üzerinde uyuduğu bu





tepenin yamaçlarında yeni bir kent kurmasını ve Smyrnalıları bu kente yerleştirmesini isterler. Bunun üzerine kral elçilerini kahin Tanrı Apollon'un Klaros kentinde yer alan tapınağına gönderir, Apollon rahiplerinin verdiği cevap: "Kutsal Meles'in ötesinde, Pagos'ta yaşayacaklar üç veya dört kez kutsanacaktır" olur. Roma Dönemi'nin çeşitli evrelerine ait bazı sikkelerin arka yüzlerinde de yer alan İskender'in rüyasının illüstrasyonu göstermektedir ki kuruluşundan asırlar sonra bile en sevilen ve kabul gören kuruluş efsanesi budur.



yerleşim olarak konumunu koruduğu anlaşılmaktadır. Roma İmparatorluğu'nun MS 4. yüzyılın sonunda Doğu – Batı olarak ayrılmasının ardından kent artık Bizans İmparatorluğu olarak tanıdığımız Doğu Roma'ya bağlıydı. Dağılan güven ortamının yanında siyasi karışıklıklarla geçen bu dönemde şüphesiz kentin yukarı kalesi artık daha da önemli bir konuma sahipti. Bizans Dönemi boyunca yapının önce Arap akınları, sonrasında ise Türk akınları nedeniyle birçok kez tahribe maruz kaldığını, onarım ve eklemelerle ise kullanımına devam edildiğini bilmekteyiz.

## ARKEOLOJİK VERİLERDE EFSANEYİ DOĞRULUYOR

Efsaneler bir yana son dönem arkeolojik verileri de Kadifekale'nin ilk inşasına İskender'in seferinin hemen sonrasında başlanıldığını göstermektedir. Hellenistik Dönem içerisinde yeniden düzenlenen diğer kentlerde göz önüne alındığında şüphesiz ki Pagos, zirvesi ve İzmir Körfezi'ne uzanan yamacıyla hem savunma anlamında hem de ticari anlamda bir kentin gelişebilmesi için mükemmel bir konuma sahipti. Düzgün kesilmiş ve harç kullanmaksızın yerleştirilmiş iri an-

dezit bloklardan oluşan bu döneme ait kalıntılar Kadifekale'nin özellikle güney bölümündeki sur hattında ve bazı kulelerin temel seviyesinde günümüzde de görülebilmektedir.

Smyrna, Roma Dönemi'nde Küçük Asya'nın en önemli kentlerinden birisiydi. Dönemin başlarında Romalı tarihçi, coğrafyacı ve filozof Strabon "Geographika" adlı eserinde Smyrna'yı "İonya'nın en güzel kenti" olarak anmıştır. Coğrafyacının kenti tarif ederken bir bölümü yukarda ve surlarla çevrilidir demesinden yola çıkarak günümüz Kadifekale'sinin Roma Dönemi'nde de önemli bir

Yapı bugün tespit edebildiğimiz şekline ise Orta Bizans dönemi sonlarında İmparator III. Ioannes Vatatzes (İ.S. 1222-1254) döneminde kavuşmuştur. Kale surlarını büyük ölçekte yeniden inşa ettiren imparatorun döneminde güneybatı köşeye birde iç kale inşa edilmiştir. Günümüzde bir bölümü ayakta olan bu dönem sur kalıntıları, barındırdığı dekoratif cephe düzenlemeleriyle yapının tipik bir Ortaçağ kalesi olarak karşımıza çıkmasını sağlamaktadır. Ayrıca kale içine günümüzde de hala ayakta olan ve kullanımda kaldığı dönem içerisinde Smyrna ahalisinin su ihtiyacının önemli

bir bölümünü karşıladığı tahmin edilen büyük sarnıç inşa edilmiştir.

## AYDINOĞULLARI İLE TÜRKLERİN ELİNE GEÇTİ

Aydınoğlu Mehmed Bey, uzun uğraşlar sonucunda en geç 1317 yılında Kadifekale'yi ele geçirmiştir ve Pagos'daki kale artık bir Türk yerleşimi haline dönüşmüştür. Türk hakimiyetinin başladığı bu yüzyıl Kadifekale ve güney yamaçlara hakim olan Aydınoğulları Beyliği ile Latinler arasındaki mücadeleyle geçmiştir. Yapı 1389 yılında Yıldırım Beyazid (1360-1403) yönetiminde Osmanlı kontrolüne girmiş ancak 1402 yılına gelindiğinde Anadolu'yu işgal eden Timur'un ordusu tarafından tahrip edilmiştir. Liman kalesini de fethederek şehrin birleşmesini sağlayan Timur kentin kontrolünü yeniden Aydınoğulları'na vererek İzmir'den aynı yıl içerisinde çekilmiştir.

Timur sonrası dönemde ise Aydınoğlu Musa Bey, ardından Cüneyt Bey kente ve kaleye hakim oldular. Bu dönemlere tanıklık etmiş olan tarihçi Ducas'ın aktardıklarına göre Aydınoğlu Cüneyt Bey kent surlarını Osmanlı tehlikesine karşı büyük bir özenle sağlamlaştırmıştı. Ancak, 1415 yılına gelindiğinde Çelebi Mehmet 10 günlük bir kuşatmanın ardından kenti ve kaleyi ele geçirmiş ve kent surlarını yeniden kullanılmasını engellemek için büyük ölçekte tahrip ettirmiştir.

Kadifekale'nin surları 15. yüzyıla gelindiğinde II. Mehmet (Fatih Sultan) döneminde tekrar onarılmıştır. Evliya Çelebi'nin aktardıklarına göre; bu dönemde kalenin batı bölümünde hem şehrin güvenliği için hem de ahalinin kıymetli eşya ve servetlerinin muhafazasında kullanılacak olan ve Orta Bizans Dönemi iç kalesini de içine alan daha büyük bir iç kale inşa edilmiştir. Kanuni Sultan Süleyman dönemine gelindiğinde ise artık kalenin sadece bugün iç kale olarak tanımlı bölümünün kullanılmakta olduğu bilinmektedir. 16. yüzyıl sonlarına doğru önemini yitirmeye başladığı anlaşılan kalenin 17. yüzyıl sonlarına kadar şeklini koruduğu tahmin edilmektedir.

Bazı bölümleri 19. yüzyıl sonlarına kadar çeşitli yapılaşma faaliyetlerinde kullanılmak üzere tahrip edilmiş olan yapının, bazı bölümleri ise bakımsızlık nedeniyle kendiliğinden çökmüştür.



Daha çok onarım ve küçük çaplı eklemeler olarak sur duvarlarında takip edilebilen Osmanlı Dönemi kalıntıları içerisinde en önemlisi bazı bölümleri hala ayakta olan kale mescididir. Evliya Çelebi Kadifekale ziyareti sırasında yapının kitabesini okumuş ve 1308-1309 yılları arasında İzmir Kale Kadısı, Ahmetoğlu İlyas Bey tarafından inşa edildiğini günümüze aktarmıştır.



### KAYNAKÇA:

- A. Ersoy., Smyrna (İzmir), International Earth Science Colloquium on the Aegean Region, IES-CA, 2012-1-5 October İzmir, 2012.
- A. Ersoy, D. Talun., İzmir'in Tacı: Kadifekale, İzmir Kültür ve Turizm Dergisi, Yıl 2, Sayı 9, 2011.
- Evliya Çelebi Seyahatnamesi., (Haz. Y. Dağlı, S. A. Kahraman, R. Dankoff) Yapı Kredi yayınları, Cilt II- IX, İstanbul, 2006.
- E. Doğer., Ersin. İzmir'in Smyrna'sı: Paleolitik Çağ'dan Türk Fethine Kadar, İletişim Yayınları, İstanbul, 2011.
- İ. Pınar, Hacılar, Seyyahlar, Misyonerler ve İzmir (Yabancılar Gözüyle Osmanlı Döneminde İzmir: 1608-1918), İ.B.B. Kültür Yayınları, İzmir, 2001
- J. S. Cadoux., İlkçağ'da İzmir: Kentin, En Eski Çağlarından İ.S. 324'e Kadar Tarihi, (Çev. Bilge Umar), İletişim Yayınları, İstanbul, 2003.

- L. Storari, Guide duVoyager a SmyrneouAperçuHistorique, Topographique et Archeologique, Paris, 1857.
- N. Sevgen., Anadolu Kaleleri 1. Cilt, Ankara, 1959.
- N. Ülker., "Kadifekale", Bilim Birlik Başarı, Sayı: 38, 1983.
- Strabon, Geographika, "Antik Anadolu Coğrafyası, Arkeoloji Sanat Yayınları, İstanbul, 2005, XIV.1.37,
- Ş. Tül., Kraliçe Kidefa'nın Suretleri, "Ege Defteri", Sayı 3, İzmir, 2012
- G. Weber., Die Wasserleitungen von Smyrna 1-2. Jahrbuch des Kaiserlich Deutschen Archäologischen Instituts, Bant XIV, P 4-25, 1899.
- W. M. Wiener., Die Stadtbefestigungen von Izmir. Sigacik und Candarli: Bemerkungen zur Mittelalterlichen Topographie des nördlichen Ionien. istMitt, 12: 59-114, 1962.

# REKABET GÜCÜMÜZÜN ARTTIRILMASI LAZIM

Teşvik ve desteklerin yetersiz olduğunu söyleyen Mustafa Dirin, “Türk sanayicisi kalite ve teknoloji olarak dünya ile yarışıyor, fiyatta da rekabet edebilmemiz için üstümüzdeki yükler azaltılmalı” diyor



*- Hem sizi biraz daha yakından tanıyalım, hemde İzmir'in sayılı firmalarından olan Dirin Makine'nin öyküsünü bir de sizden dinleyerek başlayalım.*

Aslında ben kendimi tanıtmayı, anlatmayı çok seven birisi değilim. Ama İZSİAD Dergisi'nin hatırına anlatacağım. İzmir doğumluyum. Hatta ailemizin üçüncü kuşak İzmirliyim. Bizler gerçek bir İzmir sevdalısız, sevdalısım. Babaannem Saraybosnalı 1901'de burada doğmuş. Dedem Makedonyalı. Anne tarafımda, dedem Konyalı. Ama onlarda Kırım'dan göç etmişler. O zamanlar savaş zamanı.

Ülkede çok fukaralık var. Babamlarda 6 kardeş. Babaannem çok akıllı bir kadındı. Fukaralıktan çocuklarını okutamıyor ancak hepsinin bir meslek sahibi olmasını istiyor. Babamı tornacıya çırak vermişler, bir amcam inşaatçı, diğer amcam marangoz, mobilyacı. Babam askerlik çağı gelinceye kadar iyi bir torna ustası olmuş. Asker dönüşü kendi torna dükkanını açma düşüncesinde ama sermaye yok. Yeniden eski ustasının yanına giriyor. O sıralarda da ben 1951'lerde doğmuşum. Bizim mahallenin de bekçisi var Osman Konak , o da oğlunun bir meslek sahibi olmasını istiyor. Bakıyor o zamanlarda en şık giyinenler, en elit tabaka tornacılar. O da bir tornacı ustası arayışına giriyor. Usta ortak olsun, işi oğluna öğretsin istiyor. Babamı Cemal Usta'yı tavsiye ediyorlar. Kardeşimin doğduğu yılda 1952'de ortaklık kuruluyor ve babamla, Osman Amca'nın oğlu Süleyman Amca dükkanında çalışmaya başlıyorlar. Karşılıklı güvenle yıllarca

**T**orna Ustası babası Ahmet Cemal Dirin'in küçüçük bir dükkanda başladığı serüvende onunla birlikte yol alan ve bugün İzmir ve Türkiye'nin alanındaki en güçlü firmalarından

Dirin Makine'ye dönüştüren Mustafa Dirin'in hayatı iş. Demir talaşların arasında geçen çocukluğu, onun iş hayatını da belirlemiş. Kendisini "İzmir sevdalısı" olarak adlandıran Mustafa Dirin'i daha yakından tanırken, sanayicinin sorunlarını dinledik, çözüm önerilerini öğrendik, başarısını ipuçlarını aldık.



çalıştılar.Ölünceye kadar da birbirine saygı ve sevgilerini yitirmediler.

#### **- Babanız ne zaman Dirin Makine'nin temel- lerini atmış. Kendi dükkanını kurmuş?**

Süleyman Amca askerden geldikten sonra babam ortaklıktan ayrılarak kendi dükkanını açtı. Ama yıllarca karşılıklı dükkanlarda çalıştık. O dönemde daha çok dingil, şaft ve kovan tamirleri yapılıyordu. O zaman bu işlerin merkezi Kalearkası, bugünkü Topçu'nun olduğu bölgeydi. Ben 2 yaşlarında demir talaşlarının arasında dolaşıyordum. Orada büyüdüm. Daha sonra biz Karşıyaka'ya taşındık. Ben sönestr, yaz tatillerinde hep dükkandaydım. Amcam, dayımlarda dükkanda çalışıyordu. Hiç unutmuyorum, 6 yaşlarında falanım, daha okula gitmiyorum. Ama halam evde bana okuma yazma öğretiyor. Saat okumayı öğretiyor. Bizim dükkanın iki sokak arkasında İsmail'in kahvesi var, vitrinde iki yanında çan olan bir saat. Bir gece babam eve gitmiş, amcamlar dayımlar mesai yapıyor, çalışıyor. Dükkanda da en küçük benim. Kimse de de saat yok, 'koş İsmail'in kahveye saati sor' dediler. Bende giderken, kendi kendime 'ben saat okumayı biliyorum' diyerek gittim. Hala gözümün önünde kafamı saate bakmak için kaldırdım. Ama saatten önce vitrindeki bardağın içinde İsmail amcanın takma dişlerini gördüm, herşeyi unuttum. Başladım ağlamaya. Dükkandan benden biraz büyük çırak beni almaya gelince farkına vardım, geçen vaktin. Hala o günlerden en net hatırladığım hatıradır. Ortaokul ve liseyi Mithatpaşa Endüstri Meslek Lisesi'nde okudum, Tor-



na Tesviye Bölümü'nde. O zamanda özel yüksek okullar vardı. Buca'da paralı yüksek okula gittim, 8 yılda filan bitirmişimdir. İşten okula gitmeye vakit bulamıyorduk. Dersler akşam olmasına rağmen yetişemiyordum çoğu zaman, o zaman böyle vasıta imkanları da yok. Babam sert adamdı, bir gün okula için yarım saat erken çıktığımı görünce, 'Nereye, buradaki adamların canı yok mu, mesai 6'da biti-

yor' diye beni fırçaladı, o oldu. Ben ancak imtihandan imtihana gide gide 8 yılda zar zor da olsa bitirebildim.

#### **- Büyümeye, oradan da makine üretmeye ne zaman başladınız?**

1967'lerde ki kriz bizi sanayici yaptı. O dönemde istiap hadleri kondu, ağır vasıtalar için. Bu da bizim işimiz azalttı. Boş boş oturmaya başladık. Bir gün babam yazıhane de dalgın dalgın oturuyor. Bende gittim, 'Hayırdır baba düşüncelisin' diye sordum. O da rahmetli, 'Boş boş oturuyoruz. Bir şeyler yapmalı' dedi. O zaman bizim kullandığımız yurtdışından gelmiş, planya makinemiz vardı. Birde daha büyüğü vargel. Babama 'Biz bunu yapamayız mı' dedim, 'Yaparız' dedi. Sonra bir hafta gitti geldi, projeler çizdirdi. Baktım, planya değil vargelin çizimi, 'Ben daha küçük diye planyayı yapalım dedim, sen vargel yapıyorsun', babam ilkokul mezunu ama hem ileri görüşlü hem de çok iyi bir usta. Bana, 'Oğlum, biz de iki planya var, boş yatıyor. Bu gece-gündüz çalışıyor. Bunu yapacağız, satamazsak da biz çalıştırırız' dedi. Biz başladık çalışmaya, geceli gündüzlü, 1968 İzmir Fuarı'na yetiştirdik. Fuar da olay oldu. O zaman İstanbul'da filan makine üreten var, ama burada yok, birde bunu üreten yok. Bir sürü sipariş aldık. İş gittikçe büyüdü. Bu sefer de 70'li yıllarda permi hakkı verildi, gurbetçilere, onlarda makine getirmeye başladılar. Ortalık bizim yaptığımız makinelerle doldu. İşler azaldı. Biz gene 'ne yapalım' diye düşünmeye başladık. O yıllarda otomobil fabrikaları kurulmuştu. BMC'de var-



di. Saç makineleri kullanıyorlardı. Süleyman Abi, dediğimiz biri usta vardı. Bir gün bir 8 tonluk, bir de 20 tonluk iki makine çizimiyle geldi. Dökümleri getirdi, babama “Cemal Abi işle bunları bana” dedi. Bize sipariş verdi. Babamda, “Süleyman bir sürü yapan var, hazır alsana” dedi. O da, “Cemal Abi benimkiler çok hassas, onlar gibi değil, onun için kendim yapmak zorunda kaldım” diye cevap verdi. Biz işini yaptık. Aylar geçti çizimleri almadı. Babamda biz bunu yapalım diye düşündü. Aradı, çizimlerin ücretini ödedi. Vargellerin yanında biz presleri makinelerini de yapmaya başladık. Otomobil fabrikaları, kamyon fabrikaları preslere ilgi gösterince, talep arttı. Kalearkası’ndaki dükkanlar küçüktü. Bize yetmemeye başladı. Çamdibi’nde 750 metrekare bir arsa aldık. Oraya 350 metrekare kapalı alan yapabildik, kalanın duvarlarını yaptık, çatıya para kalmadı. Daha sonra tamamladık orasını da. Hem kaliteli, hem de daha uzun, hem de zamanında teslim yaparak, İzmir’de aynı işi yapan 5 firma arasında öne geçtik. Hatta işin merkezi İstanbul’du ama biz en çok oraya makine satar olduk. Bu çizgi, bugünde aynı devam ediyor.

**- Tornacılıktan, sanayiye geçmişsiniz, bugün bulunduğumuz Çiğli Organize Sanayi’ye geliştiniz nasıl oldu?**

Çamdibi’nde iki bin metrekareye yakın bir alana ulaşmıştık. Ama orası artık şehir içi olmuştu, zaten yer arıyorduk. Burayı babama gösterdim, bayıldı rahmetli. O zaman yol filan bile yok. Karar verildi

ve biz 1988’ler de inşaata başladık. Zannediyorum ilk yapanlardanız ya ikinci ya da üçüncü. 91’de de burada üretime başladık. Tabii ki bunu inkar etmemiz lazım. O zaman ki hükümetin sanayinin gelişmesi için uyguladığı teşvik tedbirlerinin hem bizim hem de sanayinin gelişmesinde çok büyük payı var. Bugünkü teşvik tedbirleri, onlarla mukayese bile edilemez. Onlar olmasa bugünkü sanayi de olmazdı.

**- Bugün kendi alanınızda sadece İzmir ve Türkiye’nin değil dünyanın sayılı firmaları arasındasınız. Bundan sonraki hedefleriniz neler?**

Sanayicilik bir birikim işidir. Bunda paranız, teknolojiniz kadar, tecrübeniz ve çalışkanlığınız önemlidir. Birikiminiz arttıkça, daha yüksek katma değerli ürünler üretmeye başlarsınız. Bugün Türkiye’nin ihtiyacı olan da bu. Biz de tüm tecrübemizi buraya artardık. Mühendislerimizi, teknik elemanlarımızı, işçilerimize bu bilgileri, tecrübeleri aktardık. Çok çalıştık. Gerektiğinde onlarla birlikte ter döktük. Bir işi sevmek lazım. Babamda, bende, kardeşlerimde aile olarak biz bu işi çok sevdik. Burası benim hayatım. Ben Kalearkası’ndan demir talaşları soluyarak büyüdüm, halen makinelerle yaşıyorum. Ama bu yetmez, çünkü bu iş bir ekip işi biz de burada kocaman bir aileyiz. Kendi ailelerimiz için, ülkemiz için çalışıyoruz. Şu anda 38 ülkeye ihracat yapan bir şirket haline geldik. Dünya ile rekabet

ediyoruz. Sürekli teknolojiye yatırım yapıyoruz. Oğlum, iki kızım, yeğenler hepsi burada çalışıyor. Zamanı gelince onlar bayrağı devralacaklar. İnşallah, daha da yukarı taşıyacaklar.

**- Bugünkü teşvik tedbirlerinden, desteklerin yetersiz olduğunu söylemiştiniz, hem bugün için hem de bundan sonraki kuşağın başarılı olması için neler tavsiye edersiniz?**

Öncelikle pes etmesinler, eğer ilk zamanlarda babam, daha sonra biz karşılaştığımız zorluklarda pes etseydik, bugün zaten buralara gelemezdik. Vazgeçseydik bugünkü teknolojiye ulaşamazdık. Bugün sanayimize katkı sağlayan bilgi birikimini, kalifiyeli elemanları yetiştiremezdik. Hem bugünkü hükümet, hem de bundan sonrakiler de eğer ülkemizin büyümesini istiyorlarsa benim rekabet gücümü arttıracak destekleri, teşvikleri sağlamalıdır. Sanayicinin üstündeki vergi yükü, diğer yükler azaltılmalı. Benim fiyat rekabetim için bunlar şart. Bir de acil olarak teknik eleman sorununun çözülmesi gerekli, eğitim sisteminde bu mutlaka göz önünde bulundurulmalı. Ben kendi çabamla, ulaştığım kaliteyle, teknolojiyle bugün Avrupa ile Asya da birçok ülkeyle rekabet edebiliyorum. Ama Tayvan ile de rekabet edebilmeliyim. Ülkemizin gelişimi için yüksek katma değerli ürünler gerekiyor. Bunun önünün açılması gerek. Bizim yaptığımız her şey bu memlekete hizmet.

**- Biraz önce “Burası benim hayatım” dediniz ama işten kalan zamanlarda tabii ki varsa, neler yaparsınız, nasıl dinlenirsiniz?**

Ben burada dinleniyorum zaten, başka türlüünü de pek bilmiyorum. Hayatım boyunca çalıştım. Hem de ne çalışma günde 18-20 saat, hafta sonu. O sırada öyle tatil, hobi filan hiç olmadı. Şimdi kızlarım, oğlan yetişti de biraz da olsa yükü alıyorlar. Bir tarlam var, içinde koyunlar, tavuklar var. Onlarla stres atıyorum. Çocukların zoruyla balık tutuyorum. Bir de tekne yarışlarına katılıyoruz. Birkaç kupa da aldık. Zaten bu kadar vakit bulabiliyorum. Belli olmaz zor da emekli olursam belki o zaman başka uğraşlar bulurum.

**- İZSİAD’ın çalışmaları hakkında neler düşünüyorsunuz, eleştiri veya önerileriniz var mı?**

Eleştirilerim olursa zaten hemen söylüyorum bire bir. Çalışmalarla ilgili önerilerimi de tavsiyelerimi de iletiyorum. Hem Başkan, hem de yönetimdeki arkadaşlarda sağ olsun, yaşımından olsa gerek, dinliyorlar (gülüyor). Şaka bir yana dernek iyi çalışıyor. En son uyuşturucuyla ilgili kampanya da çok önemli. Hepsine başarılar diliyorum



Toptan Kırtasiye ve Promosyon

**PROMOSYON ÜRÜNLERİ**

**2015 ÜRÜNLERİ**



## **BATIM PROMOSYON**

Yılların tecrübesi ve etik çalışma prensipleri ile sektörde öncü olan Batım Promosyon, firmanızı **binlerce farklı ürün çeşitliliği** ile bir adım daha öteye taşımak için size iş ortaklığı teklif ediyor!  
Markanızın değerine katkıda bulunmak isteyen Batım Promosyon, sadece size özel ürettiği ve piyasada bulunmayan ürünleri ile hizmetinizde.

### **İrtibat için:**

Merkez: Karacaoğlan Mah. 6165 Sokak No: 8/A Işıkkent/İZMİR

Showroom: 863 Sokak No: 31 Konak/İZMİR

Telefon: (232) 441 4868

Mobil: (530) 966 7878



<http://www.batimpromosyon.com>  
[info@batimpromosyon.com](mailto:info@batimpromosyon.com)



# “ORTA GELİR TUZAĞI”NA DİKKAT!

İzmir Sanayici ve İşadamları Derneği'nin (İZSİAD) geleneksel Çarşamba Toplantıları'nın Ağustos ayı konuğu Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED) Yönetim Kurulu Başkanı Süleyman Onatça oldu. Onatça, İZSİAD üyelerine “Orta Gelir Tuzağı” kavramını anlattı.

İZSİAD'ın geleneksel çarşamba toplantılarının Ağustos ayı konuğu Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜRKONFED) Yönetim Kurulu Başkanı Süleyman Onatça oldu. Onatça, son zamanlarda ülkede, ekonomistler tarafından sıkça telaffuz edilen ‘Orta gelir tuzağı’ hakkında uyarılarda bulunarak, konuya ilişkin yaptıkları çalışmalar hakkında bilgi verdi. Tarihi Havagazı Fabrikası'nda gerçekleşen yemekli toplantıya İZSİAD üyelerinin yanı sıra CHP İzmir Milletvekilleri Alaattin Yüksel, Mustafa Moroğlu, ve çok sayıda işadamı katıldı. Toplantının açılış konuş-

masını yapan İZSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Küçük Kurt “ Her ay düzenli olarak gerçekleşen toplantımıza katılmak isteyen iş adamlarından gelen yoğun ilgi üzerine, toplantıyı ayda iki sefer yapmak için çalışma içerisindeyiz” diyerek, İZSİAD'ın önümüzdeki günlerde gerçekleştireceği çalışmalar, projeler ve geziler hakkında üyelere bilgiler aktardı.

## SURİYELİ MÜLTECİLER KONUSUNDA UYARDI

Küçük Kurt'un konuşmasından sonra söz alan, Türk Girişim ve İş Dünyası Konfederasyonu (TÜR-

KONFED) Başkanı Süleyman Onatça, Konfederasyonun yapmış olduğu çalışmalarını işadamlarıyla paylaştı. Onatça, kamuoyunu uzun süredir meşgul eden özellikle Hatay, Mersin, Urfa ve Adana illerindeki Suriyelilerin, buldukları yerlerde Türk işçilere nazaran düşük ücretle çalışmasından dolayı yaşanan tartışmalar hakkında da uyarılarda bulunarak, hükümeti bu konuda duyarlı olmaya davet etti.

TÜRKONFED'in 145 dernek ile 11 bin 400 üyeye ulaşan büyük bir güç olduğuna dikkat çeken Onatça, dünya ve Türkiye ekonomisinde yaşanan olumsuz gelişmeler nedeniyle iş dünyasının önünü göre-



mediğini ifade etti. Son yıllarda Türkiye ve dünya gündeminde sıkça dillendirilen ‘Orta gelir tuzağı’ na dikkat çeken Onatça, Türkiye’nin 3 yeni İstanbul yaratmadığı takdirde ‘Orta gelir tuzağı’ riskinden kurtulamayacağını söyledi. Kavram olarak ‘Orta gelir tuzağı’nın ekonomilerde kişi başına gelirin belirli bir seviyeye geldikten sonra o noktada sıkışıp kalması anlamına geldiğini kaydeden Onatça, “Türkiye orta gelir tuzağı riskini derinden hissediyor. İstanbul, İzmir, Ankara ve Bursa gibi merkezler dışında bu durumun etkileri ile karşı karşıyayız. Demokratik kurumların varlığı, sivil toplum kurumlarının taleplerine yanıt veren bir devlet mekanizmasının varlığı, güçlü eğitim kurumlarının muhafaza edilmesi, kalkınma bankalarının kurulması, adil bir bölgesel teşvik sistemi ile orta gelir tuzağı riskinden sıyrılabiliriz” diye konuştu.

## GELİŞMİŞLİK FARKI ÇOK FAZLA

Orta gelir tuzağının bölgesel farklılıklar nedeniyle daha da arttığını savunan Onatça Türkiye’nin doğu, güney ve batıda 3 İstanbul’a daha ihtiyacı olduğunu ve ancak bu şekilde sürdürülebilir bir büyüme kaydedebileceğini belirtti. Onatça, “Türkiye’de gelişmişlik farkı 4,3 kat. Bu fark oranı İsveç’te 1,6, Kanada’da 2,7. Gelişmişlik farkını ortadan kaldırarak, eğitim seviyemizi yükselterek 2023 hedefleri-



ne ulaşabiliriz. Ancak mevcut veriler ışığında ciddi bir planlama yapmadığımız takdirde 2023 hedeflerine ulaşmak çok mümkün ve gerçekçi görünmüyor. Siz İzmirliiler şanslı illerdensiniz. İzmir ‘Orta gelir tuzağı’ nın riskli grubunda yer almıyor. Ancak 2013’teki net ihracatın 2012’den geriye düşmesi

de bir sinyal. Yine de İzmir’in dinamikleriyle bunu aşacağına inanıyorum” dedi. Soru-cevap bölümünün ardından İZSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Küçük Kurt, TÜRKONFED Yönetim Kurulu Başkanı Süleyman Onatça’ya teşekkür ederek, plaket takdim etti.



# Her binanın bir kimliği olmalı

İzmir'in en prestijli projelerinin yaratıcısı Mimar Semiha Güneş, daha güzel bir kent yaratmak için yapılan binaların kendini ifade etmesi ve fonksiyonelliği kadar estetik olması gerektiğine inanıyor.

**S**ektörün en güçlü firmalarından Epig Mimarlık'ın sahibi Mimar Semiha Güneş, 37 yıldır kentleri güzelleştirmek için çalışıyor. İzmir merkezli bir firma olmasına rağmen İstanbul'da da önemli projelere imza atan Semiha Güneş, inşaat sektörünün güçlü aktörlerinin de İzmir'deki temsilciliğini yapıyor. İzmir'de ki prestijli işlerin birçoğunda yer alan Semiha Güneş, İstanbul ve Ankara'ya göre halen bakir olan İzmir'in önünün çok açık olduğunu söylüyor. Hatta "10 yıl sonra İzmir'i tanıyamayacaksınız" iddiasında. Bir de portföyünde eksik olan havalimanı projesi çizmek istiyor, o nasip olur mu bilinmez, ancak kente kimliği olan, estetik daha çok bina kazandıracağı kesin.

**- Klasik bir soruyla başlayalım, sizi tanıyabilir miyiz?**

1977 Dokuz Eylül üniversitesi Mimarlık Fakültesi mezunuyum. O günden bu yana da serbest mimar olarak çalışıyorum. 2010 yılına kadar yine Epig Mimarlık adı altında bir ortaklığım vardı. Ofisimiz Bornova'daydı. 2010'da yeni bir yapılmaya git-

tim. Yalnız çalışma kararı aldım ve genç arkadaşlarla birlikte yola çıktık. Şu anda 16 kişilik bir ekibim var ve İzmir'e kendi alanımızda katkı sağlamaya, güzel projeler, binalar yapmaya çalışıyoruz. Bir kızım var, benim mesleğimi seçmedi. Ege Üniversitesi Tıp Fakültesi'nde Göz İhtisası yapıyor.

**- Son yıllarda inşaat sektörü şaha kalktı, hatta şu anda ekonominin bel kemiği durumunda. Bunda hiç kuşkusuz mimarlarında payı var, size göre mimarlık ne ifade ediyor?**

Mimarlık aslında toplumun bir adım önünde olması gereken bir meslek. Çünkü insanların nasıl ve nelerde yaşaması gerektiğini söylüyoruz, gösteriyoruz, uyguluyoruz. Onlara yeni ufuklar açmalıyız. Ben bu bağlamda hem fonksiyonel, hem estetik, hem çevreye uyumlu ama yenilikçi binalar yapılmasından yanayım. Bunu da projelerimize, binalarımıza yansıtmaya çalışıyoruz. Eskiden oturma odası olan evler vardı. Salonlar misafir içindi. Şimdi salonlarda oturuyoruz. Bunda mimarın önderliği, katkısı var. Mimarlarda teknolojiyle kendilerini geliştiriyorlar ve bunu da topluma yansıtıyorlar. Son 10-15 yılda yapılan binalar tüm bunları yansıtıyor.

**- Yerele dönersek, yaklaşık 37 yıllık deneyiminizle mimari açıdan İzmir'i nasıl tanımlarsınız?**

Öncelikle İzmir çok güzel bir şehir. Türkiye'nin 3. Büyük şehri olmasına rağmen halen geniş alanları var. Sıkışık, gecekondu bölgeleri olmasına rağmen, yapılaşmaya açık bir şehir. Fakat eskidi. Binalar yorgun. İzmir'in yenilenmeye ihtiyacı var. En büyük eksikliğimiz Akdeniz kimliğini yansıtan tarihi binaları koruyamamış olmamız. Bir o kadar da daha eski eserleri ortaya çıkarmakta geç kaldık.

Özellikle 50'li yıllardan sonra çok fazla apartmanlaştı. Bu apartmanlarında çoğunluğu bugün yanlış olduğunu anladığımız, Alsancak-Güzelyalı ve Karşıyaka-Bostanlı aksında yapıldı. Kentin denizle olan irtibatı kesildi. Bu binalar şu anda yorgun, bunların yenilenmeye ihtiyacı var. Ancak bunu yaparken, yine sur gibi yan yana dikmek yerine, daha yüksek binalar yapıp, aralarda hava koridorları, yeşil alanlar yaratmak gerekiyor. Şimdi yeni yerleşim alanları Narlıdere ve Çiğli'ye kaydı. Kent merkezi, iş alanları ise şu anda bulunduğumuz Bayraklı'ya doğru kayıyor.

**- Özellikle Bayraklı çok uzun yıllar tartışıldı, bugün dikey yapılaşmanın merkezi konumunda. Fakat halen zemin ve sülüet tartışmaları devam ediyor, bu konuda ne düşünüyorsunuz?**

Doğru bölge mi tartışmaları bence artık geride kaldı Boş alan burasıydı ve kentin yeni bir merkeze ihtiyacı vardı. Plan artık devrede. Zemine gelecek olursak, evet buradaki zemin, yamanlardaki zeminle kıyaslanmaz. Ancak şu da unutulmamalı ki, teknoloji çok gelişti ve bugün Türkiye’de dünyadaki en son teknoloji kullanılıyor. Ayrıca Alsancak’taki zeminde hatı, tepeler hariç İzmir’in geneli böyle. Burası eski bir deniz yatağı. Burasının yeni iş merkezi, kent merkezi olması doğru bir karar. Dünyadaki bütün metropoller de de böyledir. Kent merkezleri dikey yapılaşır, çevresinde yeşil alanlar, sosyal donatılar yaratılır. Onun da çevresinde daha alçak konutlar olur. En son bir araştırma yapıldı. Dünyadaki en kötü binalar 6 katla 10 kat arasında olan binaların olduğu tespit edildi. Nedeni de bunların maliyeti düşük olması nedeniyle teknoloji kullanmadan yapılan binalar olması. Yüksek binalar ise tam tersine maliyeti yüksek olması nedeniyle en son teknolojiyle yapılması gerekiyor. Özellikle iş merkezleri açısından ideal. Konutta da aynı şekilde.

**- Teknoloji, konfor, güvenlik bunlar tamam da, özellikle dikey yapılaşma da kentin mimarisi açısından estetiğe de gereksinim yok mu? Mimarların bir görevi de bu değil mi?**

Doğru bir tespit, ancak bu dünyada böyledir. Oralarda da ilk yapılan yüksek yapılarda estetik biraz arka planda kalır. Biz de şu anda o eşikteyiz. Hem yatırımcılar, hem de mimarlar artık bunun peşinde yeni yapılan ve yapılacak olan binalar ortaya çıktıkça bu daha iyi anlaşılacak. İzmir’i tanıyamayacağız. Birde bizim diğer illere bir İstanbul, Ankara’ya göre artımız, imarında oralardaki kadar yoğun olmaması.

Bu da estetiği daha ön plana çıkarma adına elimizi kolaylaştırıyor. Binaların gölgesi bile hesaplanarak imar planları yapıldı. Bunun yanında emsal de değişmedi, “Çok insan gelecek, altyapı kaldırmayacak” gibi şeyler söyleniyor fakat bu doğru değil. Sadece yataydan dikeye taşınıyor. Yoğunluk aynı. Artısı ise çok. Daha fazla yeşil alan elde ediyorsunuz, yollar genişliyor. Ben İzmir’in geleceğini güzel görüyorum. Hatta tanıyamayacağız.

**- O zaman bu bölge için “İzmir’in Manhattan’ı olacak” diyenler haklı. Sizin yürüttüğünüz, ya da hazırladığınız projeler var mı?**

Evet, şu anda Turan’da Torunlar İnşaat’ın projesini hazırlıyoruz. O bölgenin sadece görünüşünü değil, ruhunu da değiştirecek bir proje. Önünde marina, arkasında açık bir alışveriş merkezi, üstünde otel ve bir kule den oluşuyor. Bitişğinde yine Rönesans’la yaptığımız bir proje var. Atıl bir bölge İzmir’in en prestijli alanı haline gelecek, bu projeler çevresini de etkileyecek. Daha da önemlisi hem Bayraklı, hem de Karşıyaka denizle buluşacak. Denizden ulaşım sağlanacak. Şu anda bulunduğumuz Salhane bölgesinde de iş merkezleri daha yoğun olacak. Bir de dikey yapılaşmanın bir faydası sosyalleşmeyi artırması. O hepimizin özlediği mahalle kültürü, apartmanlaşmayla yok olmuştu. Daha yalnız yaşar hale gelmiştik. Yeni projelerde, bizim yaptığımız binalarda daha fazla ortak hacimler, sosyal alanlar var. Spor salonu, yüzme havuzu, kreşler, oyun alanları, alışveriş mekanları, kafeteryalar, restoranlar. Bu da bir araya gelmeyi, sosyalleşmeyi teşvik ediyor, sağlıyor.

**- Kentsel dönüşüm açısından baktığımızda, İzmir’de nereler ön planda ele alınmalı ve size göre uygulanacak yöntem nasıl olmalı?**

Ben, Türkiye’de hiçbir kentte gerçek anlamda kent-



sel dönüşüm yapılmadığını düşünüyorum. Yapılan kent yenileme. Bunda deprem korkusunun etkisi de büyük. Siz 4 katlı binayı yıkıp yerine 8 katlı aynı binayı yaptırırsanız, buna kentsel dönüşüm denmez. Bu yenilemedir. Kentsel dönüşümde en azından yapılan alanın altyapısı, yeşil alanlar, sosyal alanlar tamamen planlanmalı. İzmir’de en acil yapılması gereken bölge Bayraklı sirtları. Şu anda orada plan ne aşamada tam bilmiyorum fakat bir an önce yapılması gerekiyor. Yapılanlar arasında en iyi uygulamanın Gazemir’de ki olduğunu düşünüyorum. Bu konuda “diğer illerden geri kaldık” eleştirilerine de pek katılmıyorum. Kent yenileme yapacağımıza, yavaşta olsa gerçek kentsel dönüşüm yapalım, o bölgelerin gelecek 70-80-yıllını planlayalım. Altyapısıyla, yeşil alanıyla, sosyal donatılarıyla çevresini, doğasıyla kenti güzelleştirelim, daha modern ve yaşanır bir kent yapalım.

**- İzmir’e kazandırdığımız ve halen üzerinde çalıştığımız binalar, projeler hangileri?**

Megapol Tower, Yaşar Üniversitesi, Şifa Hastanesi, My Via 414, B’oliva ve daha birçok proje var. Şu anda çalıştığımız Narova projesi beni en heyecanlandıranlardan. Kıraç bir arazi de, etrafı gecekondularla çevrili bir alanda yeni bir şehir yaratıyoruz. 1400 konutun yanı sıra, okulu, hastanesi, iş merkezleri, sosyal alanları, spor alanları olan bir proje.

**- İzmir dışında, İstanbul’da da bir çok projeye imza atmışsınız, o projelerden biraz bahsedermisiniz?**

Hali hazırda Demir İnşaat’ın bir kulesini çalışıyoruz. Yine birçok İstanbullu firmanın İzmir’deki yatırımlarını da biz projelendiriyoruz. Torunlar’dan bah-





setmişim. Cengiz inşaatın da Gazimir'deki 400 konutluk yerleşimini, Mavişehir'deki projelerini hazırlıyoruz. İstinye Park'ın, İş Gayri Menkul'ün, Zorlu'nun danışmanlıklarını yapıyorum. İzmir yatırımcılar açısından cazip bir kent. Yatırımcıları daha fazla çekmemiz lazım. Bunu söylerken çok bina dikelim demiyorum, daha modern, daha nitelikli ve daha estetik projeler için teşvik etmeliyiz diye düşünüyorum.

**- Herhangi bir projeyi hayata geçirirken, nasıl bir yöntem izlersiniz, eldeki koşullar ve yatırımcının istekleri yanında neler etkili olur?**

Öncelikle o bölgeye gider, çevresinde ne var inceler, havasını koklar, orada nasıl farklı olur, oraya ne getirir diye bakarım. Ben her binanın bir kimliği olması gerektiğine inanıyorum. Hiçbir bina başka bir binaya benzememeli. Bundan da hoşlanmam. Hemen de işe başlamam, en az bir hafta 10 gün kafamda onun kimliğini oluştururum. Sonra görünümünü hayal ederim ve kurşun kalem çalışmaya, çizmeye başla-

rım. İstenilen fonksiyonelde, konforda, estetikte olduğu anda da projelendirme aşamasına geçerim. Arkadaşlarımla birlikte en son haline gelinceye kadar en mükemmele ulaşıncaya kadar çalışırım. Müşterinin istekleri ön planda olsa da doğru olan konusunda onu da ikna ederim.

**- Halen yapmadığınız, mimar olarak bu projeyi de yapmalıydınız dediğiniz bir proje var mı?**

Vallahi çok varda,, en çok istediğim bir havaalanı projesi çizmek. Hemen hemen her türlü iş, konut, otel, hastane, üniversite, dikey, yatay birçok projeye imza attım ancak havaalanı çizmek nasip olmadı. İzmir'de de yenisi ne zaman yapılır bilmiyorum. Belki ufakta olsa Çeşme'ye olabilir. Ya da kısmet olursa başka bir şehir de. Bir de fuar gibi geniş bir alanda alçak yapılarla donatılı bir proje yapmayı istiyorum. Bir de kentte beton olmayan yeni meydanlar yaratmak isterim ancak meydan derken onları çevreleyen binaları da planlayarak.

**- İş merkezleri, konut projelerinin yanı sıra İzmir'de mimari açıdan kazandırılması gereken yerler, ya da binalar, eski eserler hangileri?**

Çok var, biz maalesef ki bu konuda da biraz gerideyiz. Mesela beni bir mimar olarak en çok heyecanlandıran ve bir an önce bitmesini istediğim proje Agora-Kemeraltı-Kadifekale aksının hata geçmesi. Hem arkeolojik açıdan, hem eski mimarının korunması açısından çok önemli. Burası İzmir'in turizm açısından da kaderini değiştirecek. Mesela İstanbul'da, Antalya'da kent içinde turistleri gezdirebileceğiniz bir yığın tarihi eser ve güzel bina var. İzmir'de kent içinde böyle bir imkanımız yoktu. Atina'nın Plaka'sı varsa bizim de Agora'mız olacak. Buna sahili de ekleyebilirsek, işte o zaman İzmir gerçekten bir deniz kenti, tarih kenti kimliğine kavuşacak. Fuar'ı, Kültürpark'ta da duvarları yıkıp, kentle bütünleştirmemiz gerekiyor diye düşünüyorum.

## EMEKLİLİĞİMDE RESİM YAPACAĞIM

**- İZSIAD'ın çalışmalarını hakkında neler düşünüyorsunuz? Öneri ve eleştirileriniz var mı?**

İçinde bulunmaktan, üyesi olmaktan gerçekten gururlandığım bir dernek. Orada farklı meslek gruplarından, sektörlerden kişilerle bir araya gelmek, insanı geliştiriyor. Ufkunu açıyor. Özellikle üyelerin kaynaşması açısından düzenlenen etkinlikleri olumlu buluyorum, İZSIAD yönetimi de bunu çok iyi yapıyor. Sosyal sorumluluk projelerini de çok önemsiyorum. Son 'Bağımlılık' kampanyası anlamlı. Ben bir anne, bir birey olarak da çok şey öğrendim. Bu sinerji den kent estetiği konusunda da bir şeyler yapmasını isterim. Özellikle görüntü kirliliği yaratan tabelalar, bakımsız, boyasız binalar ilk çalışma konuları olabilir.

**- İş dışındaki zamanlarınızda neler yaparsınız? Hobileriniz sizi dinlendiren uğraşlarınız var mı?**

Resim yapmayı severim, emekli olduğumda da sadece resim yapmayı düşünüyorum. Tablo koleksiyonu yapıyorum, çok farklı ressamın eserlerini topluyorum. Eski eşyalar topluyorum. Onları yeniden işlevsel hale getiriyorum. Gerçek bir okurum. Aynı anda farklı türlerde 3 kitabı birden okurum, tarih, biyografi, özellikle fantastik olanlar favorimdir. Kişisel gelişim kitaplarını pek sevmem. İyi bir film izleyicisiyim. Bir de yaz-kış yüzerim.



MURATDERNEK  
BRAND DEVELOPMENT

## İZMİRLİ SANAYİCİLERİN ARTIK FARKLI BİR SEÇENEĞİ VAR

RAMADA; 1250 m<sup>2</sup>'li H&H Wellnes Spa merkezi, iş toplantılarınız için dizayn edilmiş seminer salonları, öğle ve akşam yemekleri için ideal Cherry Restaurant ve barı, şık konforlu oda ve suiteleri ile yepyeni ve farklı bir seçenek olarak sanayinin merkezi KEMALPAŞA' da hizmetinizde.

Şehir merkezine 20 dakika mesafede uluslararası standartları ve Türk misafirperverliği ile Izsiad'a özel fiyatlar ile sizleri bekliyor.





## “Bu Kente Hizmet BOYNUMUN BORCU”



Ali Talak

**A**slında onu hemen hemen tüm İzmir tanıyor. Kimi iş hayatından, kimi sevdası siyasetten, kimi yaptığı televizyon programlarından, kimi ise sivil toplum kuruluşlarından. Herkese tanındık gelmesi birçok alanda aktif olmasından. Aslen Kayserili, baba ocağının yeri ayrı olsa da Çiğli, İzmir sevdaşısı. İzmir'in hak ettiği yerlere gelmesi için taşın altına elini sokanlardan, üç dönemdir Çiğli'den başkan ve başkan aday adaylığında istediği olmasa da, siyasete küsmeyenlerden. Çok yönlü işadamı Ali Talak'la imar ve kentsel dönüşüm ağırlıklı konuştuk...



**- İzmirli ter özellikle Çiğliler sizi tanıyor; yine de okuyucularımız için kısaca kendinizi tanıtır mısınız?**

1969 yılında doğdum. Kayseri'nin Sarıoğlan - Karaözü Kasabası'nda büyüdüm. Çocukluk yaşlarımda haritacılık alanında iş hayatına girdim. Türkiye'nin hemen her ilinde görev yaptım. 1993 yılında bugünkü Asrın Grup'un temellerini Çiğli'de Asrın Harita'yı kurarak attım. Şirket faaliyetlerim, 2002 yılında Esen Harita'nın kurulmasıyla iki firma üzerinden devam etti. 2009 yılında ADD Gazetecilik Basın Yayın Dağıtım Reklam Mimarlık Mühendislik İnşaat oluşumu ile mimari, 2010 yılında Etki Planlama ile planlama ve son olarak gayrimenkul alanında kurulan Birikim Gayrimenkul ile kent mimarisi alanlarını tek çatı altında topladım. Çiğli ve Alsancak'ta iki ofisim bulunmaktadır. Bakü Devlet Üniversitesi'nde önce Uluslararası Ekonomi bölümünü bitirdim devamında Harita Mühendisliği alanında yüksek lisansımı tamamladım. "Kentlin sakini değil sahibi olmak için" sloganıyla ülkenin ve kentlerin sorunlarına kayıtsız kalmayarak, 10 yılı aşkın süredir televizyonculuk deneyimiyle kent insanının sorunlarını daha önce İzmir'de çeşitli kanallarda şimdi ise SKY TV'de yayınlanan EGE MECLİSİ

programında ele almaya devam ediyorum. Ayrıca internet medyasında da varlığını sürdüren egemecili.com haber sitesinin de imtiyaz sahibiyim. Birçok dernek ve federasyonda yöneticilik görevlerinde bulunup, sosyal sorumluluk projeleri içinde yer aldım. Melahat Talak'la evliyim. Zehra Özlem ve Atacan'ın babalarıyım...

**"YAŞAM BİR SİYASETTİR ASLINDA"**

**- Biraz öncede değindiniz, siz sosyal hayatta ve siyasette de etkinsiniz. Bu alanlarda yapmak istedikleriniz neler?**

Evet, harita, inşaat, mimarlık, planlama, gayrimenkul ve internet medyasında varlığını sürdüren egemecili.com'u da içinde barındıran ASRIN Grup'un kurucusuyum. Çok yoğun bir iş hayatımın yanı sıra sizinde bildiğiniz gibi siyasetle de uğraşıyorum. Bizim bir Çiğli sevdamız vardı. Ben 2004 yılında gerçekleşen yerel seçimlerde Çiğli'den başkan adayydım. Nasip olmadı. Akabinde 2009 ve 2014 yıllarında gerçekleşen yerel seçimlerde CHP'den aday adayı oldum. Parti büyüklerimiz her iki dönemde bir başka adayı tercih ettiler bizde, küsmeyen darılmadan o aday arkadaşımızın arkasında seçim çalışmalarını yürüttük. Siyasette görev almamız veya almamız çok önemli değil, önemli olan bulunduğu kente bir şekilde hizmet etmektir. İster belediye başkanı olun, ister bir çöpçü, isterseniz de herhangi bir yerde esnaf veya başka bir şey; kentimize faydalı birer bireyseniz en büyük başarı bu bence. Siyasette 'ben yokum' deme gibi bir lüksünüz olmuyor; siyaset sizi bir şekilde içine çekiyor. Yaşam bir siyasettir aslında. Evet, ben şu an sahip olduğum şirketimin temellerini Çiğli'de attım, Çiğli bu açıdan benim sevdam, ama sadece Çiğli değil, İzmir bizim sevdamız. İzmir'de yaşıyor, İzmir'in nimetlerinden faydalaniyorsak, bu kentin tüm sorumluluklarını üzerimize almamız gerekiyor diye düşünüyorum. Ben birçok STK'da görev aldım, aynı zamanda Ege Bölgesi Sivas Dernekleri Federasyonu Genel Sekreteri'yim. Karşıyakaspor Kulübü yönetimindeyim. Voleybol Şube'de bir görevim var ve şirketim ASRIN Grup voleybol takımının ana sponsorudur. ASRIN Grup Karşıyaka Voleybol takımı olarak maçlarımıza çıkıyoruz. Elimden geldiği kadariyle bir şekilde har alanda İzmir için, İzmir'in değerleri için mücadele veriyorum. Kısacası, bu şehrin havasından, suyundan, nimetlerinden yararlanıyorsak, bu kente hizmet etmek boynumuzun borcu.

**- Ağır olarak işiniz imar ve planlama, bu gözle baktığınızda İzmir'in gelişimini nasıl buluyorsunuz, size göre yapılan yanlışlar neler?**

İzmir'de güzel işlere imza atılıyor. Yerel yönetimler kendi üzerine düşen görevi en iyi şekilde yapıyor. Gerek Büyükşehir Belediyemiz olsun, gerekse ilçe belediyelerimiz güzel işlere imza atıyorlar. Yapılanlar yeterli mi? Orası tartışılır. Çünkü bildiğim kadarıyla belediyelerimiz kentimiz için ürettikleri bir takım projeler ilgili bakanlıklarda bir takım engellemelerle karşı karşıya kalıyor. Bu da kentin gelişimini olumsuz yönde etkiliyor. Siyasi hesaplar yüzünden İzmir bana göre şuan hak ettiği yerde değil. Bu açıdan İzmirliye, İzmir'de yaşayan vatandaşlara, daha iyi hizmet etme konusunda bir takım çatışmaları aşmamız gerekiyor. İşte son örneği Özel İdare Malları neden başka illerde belediyelere devredilirken, İzmir'de hazineye aktarılıyor anlamış değilim...

**"KENTSEL DÖNÜŞÜM İZMİR İÇİN GEÇ KALINMIŞ BİR PROJE"**

**- Son yılların trendi kentsel dönüşüm. Ülke geneline bakıldığında İzmir bu konuda geri kalmış gözüküyor. Siz nasıl buluyorsunuz?**

Evet, kentsel dönüşüm İzmir için geç kalınmış bir proje. İzmir eski ve yorgun bir şehir. İzmir dünyanın ilk liman şehirlerinden birisi. İzmir'de bana göre kentsel dönüşüm çalışmalarına hız verilmesi gerekiyor. 2014 yerel seçimleri öncesine kadar çok tartışılan gündemden düşmeyen bu konu, gerçekleşen yerel seçimler ve akabinde Cumhurbaşkanlığı seçimleri ile geri planda kaldı. 2015 yılında yine bir seçim var. Genel seçim sürecinde de çok fazla hak ettiği ilgiyi görmeyeceği kanısındayım ama kentsel dönüşümün üzerinde ivedilikle durmamız gerekiyor. Ben kentsel dönüşümde yerinde dönüşümden yanayım. İzmir Türkiye'nin bir mozaigi, bu bağlamda aynı kültüre sahip insanların buldukları bölgelerden uzaklaştırmadan, örf ve ananelerini yaşatabilecekleri ortamda, o insanları maddi manevi zarara uğratmadan kentsel dönüşüm uygulanmalı.

**- Büyükşehir'in yaptığı Kadifekale-Uzundere örneği pek başarılı olmadı. Şimdi Bayraklı bu konuda en önemli bölge neler tavsiye edersiniz?**

İzmir'in tarihte ilk kurulduğu yer Bayraklı. Sayfiye bölgesiyken sanayi bölgesine dönüşen; şimdi tekrar



eski sosyal günlerine dönmeye çalışan bir yerleşim alanı. Bayraklı ilçesi İzmir'in çoğunlukla dışarıdan göç etmiş insanların oturduğu bir ilçedir. Bayraklı, İzmir'de çarpık yapılaşmanın en yoğun görüldüğü ilçelerden birisi. Çiçek Mahallesi olsun Alparslan Mahallesi olsun buralar çok kritik bölgeler. Bu mahallelerde iki araç yan yana geçemez. Bunun yanı sıra Bayraklı'da sit alanı çok. Bu sit alanlarını da koruyarak, bu alanlara koruma amaçlı imar planı yaparak, kentsel dönüşüme uyarlayarak, çalışmaların yapılması gerekiyor. Yine bu bölgelerde yeşil alan yok. Eğitim tesis alanları yok. İmar planlarında olsa da üzerlerinde ev var. Planlama yapılmış ama üzerinde ev var. Uygulamaya geçilemiyor. Ciddi kamulaştırma miktarları, ciddi yapılandırmalar ekonomik sıkıntılar doğuracağı için buralarda kentsel dönüşüm uygulamasının bir an önce yapılması gerekiyor. Kentsel dönüşüm yaparken de, insanları mağdur etmemek gerekiyor. Yoğunlukta yukarıya doğru kat yüksekliği verilmesi, yeşil alanların, resmi tesis alanlarının, sosyal donatı alanlarının, sağlık ve eğitim tesis alanlarının, oluşmasını sağlamak gerekiyor. Rant getirisi mantığında değil, insanların hakları verilerek, insanların insan gibi yaşayabileceği alanların oluşturulması gerekiyor.

**- Size göre İzmir'in kentsel dönüşümle daha modern hale gelmesi için hangi bölgeler öncelik kazanmalı. Bu arada gittikçe artan dikey yapılaşma bir çözüm mü?**

Çiğli, Karşıyaka'da; Cumhuriyet Mahallesi, Örnekköy, Yamanlar, Bayraklı'da, Konak, Karabağlar'da kentsel dönüşüm olmazsa olmaz bence. Bu bölgelere öncelik verilmeli. Tabi biraz öncede ifade

ettiğim gibi yerinde kentsel dönüşüm uygulanmalı. Kentsel dönüşümle beraber, Özellikle Karabağlar, Buca ve Çiğli'de olması gereken yeni imar yolları var. Bu imar yollarının açılması gerekiyor. Büyükşehir Belediyesi bu yolların açılması konusunda ciddi anlamda kamulaştırmalar yaptığını, ciddi bedeller ödediğini biliyorum. Keza Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı'nın da bu yönde ciddi çalışmaları var. Bakın İstanbul İzmir oto yol projesi. Tamamlanırsa çok güzel olacak. Yine Büyükşehir Belediyesi'nin Buca'da uçan yol projesi... İzmir'in bu çalışmalar gibi ana arter yollarının açılması gerekiyor... Dikey yapılaşma ise bu kente değer katar. Tabi ki bir plan dahilinde gökdelenler de yapılmalı bence. Gökdelen, bir kenti farklı boyutlara taşır. Gecekondu bölgelerinde de dikey yapılaşma yapılabilir. Örneğin bir bölgede 200 konut var. Siz o bölgeye yine konut yaparsınız; ama 200 konut dikeyde yaparsınız, kalan bölümü sosyal tesisler ve yeşil alanlarla bir bütün haline getirirsiniz.

### “REKREASYON ALANLARI UNUTULMAMALI”

**- Size göre İzmir'in acil çözülmesi gereken ilk üç sorunu nedir?**

Birincisi kentsel dönüşüm. İkincisi ilçeleri birbirine bağlayan özellikle merkezde, metropolde imar planlarında olup, zeminde olmayan imar yollarının, ana halter imar yollarının açılması. Son olarak ise mevcut imar planına göre sosyal donatı alanlarının, yeşil alanların, parkların, rekreasyon alanlarının yapılması. Rekreasyon alanları unutulmamalı. Bu üç madde benim için İzmir'deki en büyük eksiklik.

**- Kentin ekonomik anlamda daha da iyi ve etkin olabilmesi için yapılması gerekenler neler?**

Benim hep söylediğim bir şey var; 'Şehir imarla başlar' İmarı doğru uyguladığımız takdirde şehir otomatik oluşmaya başlar. Eğer iyi bir imar planı yapmazsanız veya mevzuattaki planı doğru uygulamaya geçirmezseniz şehir doğru gelişmez. Bu açıdan bir yatırımcıyı İzmir'e çekmek istiyorsak, yatırım yapacağı alanın gelişimini sağlamak gerekir. Yol olmazsa olmaz. Gelişemez, büyüyemezsiniz. Ana arter yollarının yapılması şart. Yol bir imardır. Yol bir çağdaşlıktır. Yol olduğu zaman her türlü hizmeti daha hızlı götürürsünüz. Bunun yanı sıra İlçe meydanların oluşumu şart.

### İZSİAD'DA KENTİN GELECEĞİNE IŞIK TUTANLAR BULUŞUYOR

**- İZSİAD üyesi olarak derneğin çalışmalarını nasıl buluyorsunuz?**

İZSİAD İzmir'in çok köklü bir derneği. Ben de danışma kurulu üyesiyim. İZSİAD'ın mevcut yönetimi geçmiş dönemlerde görev alan yönetimler gibi oldukça başarılı işlere imza atıyor. Yurtdışı ticari seyahatleri, kültürel sanatsal çalışmaları, İZSİAD'ın üyelerini birebir ziyaretleri, birlik beraberlik açısından gerçekten güzel çalışmalar. İZSİAD üyesi işadamları, aynı zamanda birçok odada aktif görev alan kişilerden oluşuyor. Derneğimiz üyeleri arasında kentin idaresinde söz sahibi olan Milletvekilleri, Belediye Başkanları da var. Bu da İZSİAD için artı bir durum. Biz büyük bir aileyiz.

Birliğin ve kaynaşmanın yaşandığı sıcak ve samimi bir ortamımız var. İZSİAD toplumun her alanında yaşanan gelişmelere karşı da son derece duyarlı bir dernek. Örneğin ayda bir düzenlenen Çarşamba Toplantıları ile her ay farklı bir konu üzerinde gerek toplumu ilgilendiren güncel konular olsun, gerekse farkındalık yaratmak istediğimiz konular olsun üzerinde konuşuyor, tartışıyoruz. Son olarak özellikle son zamanlarda genç nesillerde artış gösteren uyuşturucu madde bağımlılığına karşı duyarlılık oluşturmak için başlatılan çalışma, tüm toplumumuza yakından ilgilendiren güzel bir projedir. Derneğin bu ve bunun gibi birçok çalışması var. Ben İZSİAD'ı kentin geleceğine ışık tutanların buluşma noktası olarak görüyorum. Çünkü derneğe üye olan tüm arkadaşlarımız İzmir'e, ama küçük ama büyük çivi çakmış kişilerdir. Bu bağlamda İZSİAD Yönetimini ve içinde bulunduğum danışma kurulunu çalışmalarından dolayı kutluyor, başarılarının devamını diliyorum.



## Kat Karşılığı ve Satılık Arsa ,Arazi yada tüm gayrimenkul değerler için...

- ◆ Mal sahibi temsilciliği
- ◆ Kiracı-Alıcı temsilciliği
- ◆ Proje pazarlama
- ◆ Yatırım danışmanlığı
- ◆ Ekspertiz
- ◆ İnşaat Taahhüt.

**SANCAK** gayrimenkul **İNŞAAT**, memnun olmuş müşterilerden oluşan rezervlere sahiptir. İşlemlerinin %70'den fazlası devamlı ve referans üzerine gelen müşterilerden oluşmaktadır. Bunlar için yeni müşterilerden daha az çabaya gerek vardır. İşlerin %30 kadarı ise daha az tahmin edilebilir kaynaklardan gelmektedir. Bir ekonomik kriz anında bile işe devam edecek olan sancak gayrimenkul, referansları ile ilişkilerini sürdüren satış elemanlarından oluşmaktadır.

Izmir ziyadesi ile kıymetlenecek,  
Türkiye in en sahife Şehirlerinden İzmir ,istikbalde Ülkemizin en müstesna şehirlerinden biri olacak.

## Bazı Referanslarımız....



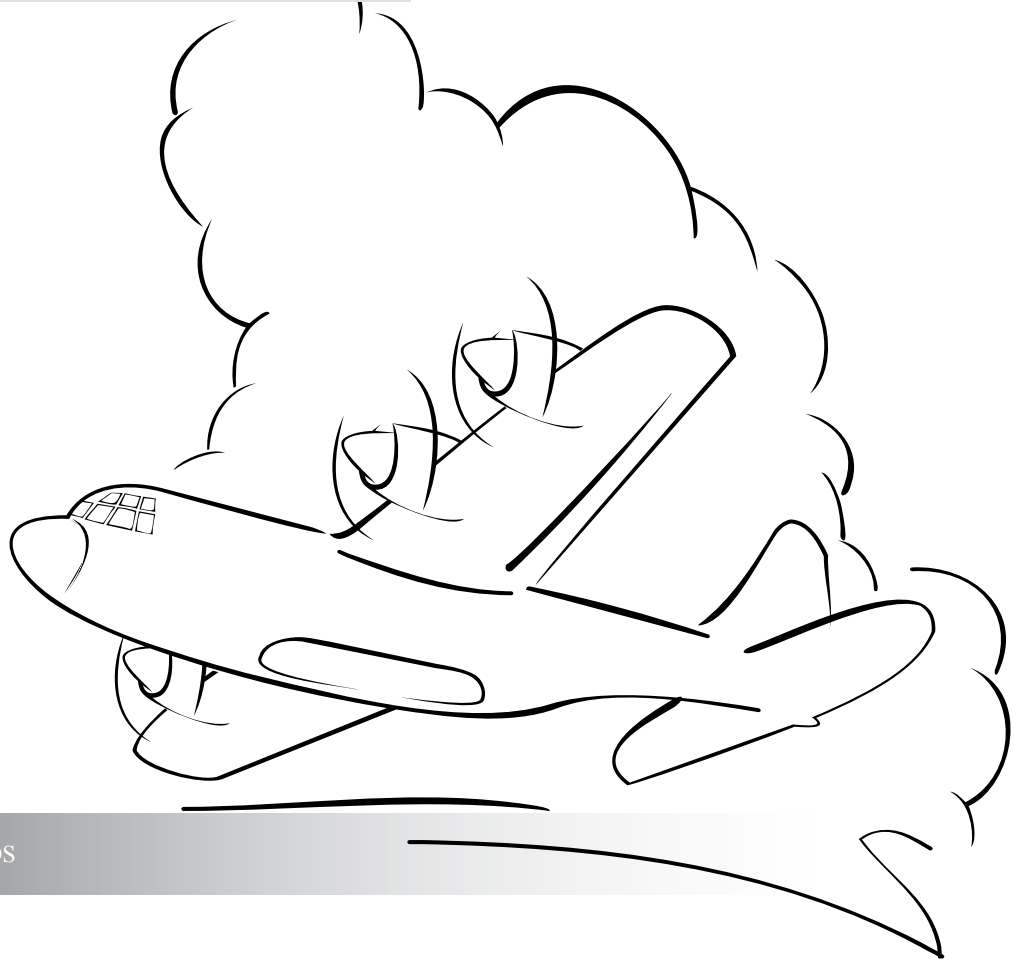
tel: (232) 420 50 51 - 420 54 53

0532 310 69 59 - 0532 573 63 55

Buca Heykel Kasaplar Sokağı  
İzmir /Buca



Av. Nilhan ANTİTOROS



# HAVA HUKUKU

**H**epimiz, işimiz gerekse seyahat amaçlı olarak sık sık uçağa binmekteyiz. Ancak, havaalanına girişimizden, bavulumuzu alarak havaalanından çıkışımıza kadar ne tür hak ve sorumluluklarımız var biliyor muyuz? İşte gelişen “Hava Hukuku” bizlerin haklarımızın ne olduğu konusunda kurallar getiriyor:

Hava Hukuku, hava yolu ile taşımacılığın son on yılda gerçekten çok büyük ilerleme kaydetmesi ile gelişme göstermiştir. Yolculuk süresinin kısalması, uçakların ilerleyen teknoloji ile daha güvenilir bir hal alması, artan arz ve talep, özel sektördeki rekabet hava yolu ile ulaşımı daha tercih edilir kılmıştır. Yalnızca yaşanan ülke sınırları içinde değil, uluslararası uçuşların da olduğunu düşünürsek inanılmaz hızla büyüyen bir sektörden söz ettiğimiz hemen anlaşılacaktır.

Genel Hava Hukuku ve Özel Hava Hukuku olarak iki başlık altında inceleyebileceğimiz bu hukuk dalında, Genel Hava Hukuku daha ziyade ülkelerin birbirleri olan ve uluslararası kuralların ele alındığı bir hukuk dalıdır. Bizleri daha çok Özel Hava Hukuku ilgilendirmektedir.

Özellikle hava taşımacılığının bu denli gelişim göstermesi, birçok sorunu da beraberinde getirmiştir. Havayolu şirketlerinin artması, havayollarınca sunulan hizmetlerin ve kampanyaların değişiklik arz etmesi, yolcu sayısının artması, yine yolcu profilinin değişmesi çok değişik konularda değişik problemlerle karşılaşılmasına neden olmuştur.

## GELİŞMELERLE REVİZE EDİLMELİ

Her ne kadar Hukuk statik olmayan, devamlı devinim halinde bir bilim dalı olsa da, zaman zaman yaşanan olayların gerisinde kalabilmektedir. Sorun-

ların ortaya çıkması ve mevcut sistem içerisinde bir çözüm getirilememesi durumunda hukuk gerekli düzenlemeyi getirecektir. Özel hava hukukunda da gerek ulusal mevzuat gerekse uluslararası mevzuat son gelişmelere göre, kendini revize etmek durumunda kalmaktadır.

Sivil Havacılık kurallarının yalnızca uçak içerisinde geçerli olduğunu düşünebiliriz. Ancak, sivil havacılıkta yolcu taşımaya ilişkin kurallar silsilesi yolculuk etmek isteyen bireyin uçak bileti alması ile devreye girmektedir. Varış noktasındaki hava limanından çıkmasına kadar devam etmektedir.

Buradaki işlemler dizini yolcu taşıma sözleşmesinin yapılması, buna ilişkin hak ve yükümlülükler, hava limanına giriş, tarama işlemleri, bagaj işlemleri, uçağa alma, uçak yerdeyken uyulacak kurallar, uçak havadayken uygulanacak kurallar tamamen farklılık arz etmektedir Hava taşıma sözleşmelerini düzenleyen Türkiye’de Türk Sivil Havacılık Kanunu ve buna bağlı mevzuat ile uluslararası

alandaki 1929 tarihli Varşova Konvansiyonu ve bu konvansiyonun hükümlerini tadil ederek yeniden düzenleyen 1955 tarihli La Haye Protokolü, 1961 tarihli Montreal Protokolü, 1971 tarihli Guatemala City Protokolü ve 1975 tarihli Montreal Protokolü bulunmaktadır.

## GÜVENLİK ÖNLEMLERİ DAHA DA ARTTI

Yolcuların taranması ile ilgili hususlar, uluslararası ve milli mevzuatımızda düzenlenmiştir. Çarpıcı bir örnek vermek gerekirse, küreselleşen dünyamızda mesafeler kıaldıkça riskler de artış göstermektedir. Güvenlik anlamında yapılan bazı uygulamalar ayakkabı, kemer çıkarttırma gibi bizlere zaman zaman abartılı gelse de ulusal ve uluslar arası düzenlemelerde karşımıza çıkmaktadır.

Uluslararası Sivil Havacılık Sözleşmesi'nde (ICAO Ek-17); "Her akit devlet uluslararası sivil havacılık faaliyetlerinde kullanılan bir uçağa yasak maddelerin sokulmasını engellemek için, yolcuların ve bagajlarının taraması hususunda yeterli önlemler alınmasını temin edecektir. (ICAO Ek-17 Mad.4.2.1)" hükmü yer almaktadır.

Yolcuların taranması ile ilgili düzenlemeler, Doküman 8973'te ayrıntılı olarak yer almaktadır. Uluslararası Sözleşmeler bölümünde yer alan sözleşmeler incelendiğinde, yolcuların uçağa alınmadan önce taranması gerektiği anlaşılmaktadır. Yolcuların taranması ile ilgili Ek-17'de belirtilen kurallara ilave olarak, bu konu Türk mevzuatında da yer almıştır.

97/9707 sayılı Yönetmeliğin 21. maddesinde " ... Yolcuların, bagajların, yolcu ve beraberindeki eşyaların kontrol ve denetiminden geçirilmesini sağlayacak, silah, patlayıcı madde ve uçak için tehlike arz eden maddelerin havaalanı sınırları içerisine ve uçağa girişini önleyecek, caydıracak, muhtemel saldırıyı uçağa ulaşmadan ortaya çıkaracak tedbirler alınır." hükmü yer almaktadır. Aynı yönetmeliğin 22. maddesinde ise muayene ve kontrol usullerinden bahsedilmektedir.

## YOLCUNUN DA HAKLARI VAR

Bu düzenleme ile ilgili yolcu hakları da bulunmaktadır; Yolcu tarama işlemi, kişinin özel haklarını kısmen de olsa çiğnediği için bu kişilerin bazı hak-



ları da bulunmaktadır. Yolcuların taramaya karşı uluslararası mevzuatça tanımlanmış hakları vardır. Bunlar ;

- Kontrolü reddetme.
- Kontrolün veya üzerindeki aranmasını reddetme.
- Kendileri veya üzerindeki kontrol edilirken, belli bir tehlike yoksa, kontrolü durdurma.

Eğer yolcular taramayı veya eşyalarını kontrole vermeyi kabul etmezlerse kontrol noktasından ge-

çemezler. Yürürlükte bulunan yasalarımızın güvenlik birimlerine verdiği arama ve diğer yetkiler doğrultusunda işlem den geçmeyi reddeden şahıslar tetkik edilir.

Tüm bu kurallar bizlerin güvenli ve sağlıklı bir uçuş gerçekleştirmemizi sağlamak amacı ile getirilmiştir. Ancak, yanlış ve eksik bilgilendirilmekten bu anlamda kaçınmak ve haklarımızın ne olduğunu öğrenmek çabası içinde olmalıyız. Keyifli uçuşlar dileğiyle...



# ÇELİK SEKTÖRÜNE DE BİR BABAYİĞİT GEREK

Demir-Çelik sektörünün kalitede dünya ile rekabet etmesine rağmen, hammadde açısından dışa bağımlılığının çözülmesi gerektiğini belirten Aytekin Öztaş, yeni yatırımcılar gerektiğini söylüyor

**S**ektörünün ilk 3'ü arasına giren Mert Çelik'in sahibi Aytekin Öztaş, işini sürekli büyütmenin yanı sıra eline taşın altına koyanlardan. Hem sektörünün hem de iş dünyasının sorunlarının çözümünün de örgütlü olmaya inanan Öztaş, birçok dernek ve oda da görev yapıyor. Bir İzmir aşığı olarak, kentlinin sanayiye de daha fazla gelişmesi için mesai harcıyor. Hem kendi iş serüvenini, hem de bu konulardaki düşüncelerini sizler için öğrendik.

**- Okuyucularımız için sizi kısaca tanıyarak başlayalım?**

1968 Erzurum doğumluyum. Dokuz Eylül Üniver-

sitesi İktisat Fakültesi mezunuyum. Yaklaşık 11 yıl metal sektöründe profesyonel bir çalışmam oldu. 16 yıldır da kendi firmamda aynı işi yapıyorum.

Demir-çelikte imalat sektörüne hizmet ediyoruz. Müşteri grubumuz geniş bir yelpaze, otomotivden-ev gereçleri üreten firmalara ürün tedarik ediyoruz. Hem toptan, hem de kesim yaparak perakende satışlarımız var. Karbon çelikleri, semantasyon çelikleri, ıslah çelikleri, otomat çelikleri gibi bir çok ürünün satışını yapıyoruz. Ürün gamımız oldukça geniş, hem kesim bazında hem de kalite bazında kendi dalında ilk üç firma arasındayız. Firmamızın da ismini taşıyan Mert ve Çelik adından iki oğlum var.

**- Sektörel anlamda 26 yıllık bir tecrübeniz var. Hammadde sağlayan bir firma olarak da birçok sektörün nabzını tutabiliyorsunuz. Bu bakışla hem kendi sektörünüzün hem de hizmet ettiğiniz sektörlerin gelişimini anlatır mısınız?**

Kendi sektörümden başlayalım, özellikle kalite konusunda çok büyük bir gelişim var. 25 yıl önce kaliteden çok herkes bulabildiği hammaddeyle bir şeyler yapmaya çalışıyordu. Buna diğer sektörlerde dahildi, otomotivci de, ağır makineci de aynı durumdaydı. Geldiğimiz noktada çok şey aşıldı. Kalite tamamen oturdu. Kalite bilinci hem bizde hem de imalat sanayininin de önem kazandı. Geçen sürede iyi bir yol aldık, Avrupa'yla, Amerika'yla



kalite konusunda yarışıyoruz. Lojistik olarak da ibre bizden yana. Almanya, Fransa ve birçok ülke imalatta Türkiye'yi tercih ediyor. Her ne kadar bugünlerde 'Çin ön planda' deseler de, işin işine kalite girdiği zaman Türkiye önde. Bunun yanı sıra firmaların ihracata yönelmesiyle miktar bazında da büyük artış yaşandı.

**- Daha iyi olması için yapılması gerekenler neler sizce, halen eksikler var mı, hem sektör, hem de mevzuat olarak?**

Tabii ki var, olaya bir bütün olarak baktığımızda Türkiye yıllarca inşaat demir konusunda çok büyük satışlar gerçekleştirdi. İlk 500 firmaya baktığımızda en az 3-4 tane inşaat demiri üreten firma görürdünüz. Şimdi ki nokta da devletinde katma değerli ürünleri teşvik etmesiyle beraber daha kaliteli ürünler piyasaya girdi. Bence ilk yapılması gereken parçaları küçük firmaların birleşmesi. Merdiven altı tabir edilen firmalar sektörün önünde set oluşturuyorlar. Kalite düşüyor, fiyatlar düşüyor. Bu sefer iyi ürün yapıp rekabet ederken para kazanamaz pozisyona düşüyor. Devlet bu konuda yanlış hatırlamıyorsa 2010 yılında demir-çelik eylem planı hazırladı bununla ilgili, katma değeri düşük ürünlerden, yüksek ürünlere yönelmesi için. Bunun etkisiyle şu anda sektöre yeni giren firmalar var. Yıllardır Asil Çelik, Çemtaş ve MKE vardı. MKE silah sanayine yönelince de hammadde sağlayan iki firma kaldı. Şimdi birkaç firma daha sektöre girdi, yassı mamül de bu sayı daha da fazla. Türkiye artık hamallık yapmayacak, katma değeri yüksek ürünlerle pazarı da yer alacak.

**“Bizim üretim yapacak şirketlere ihtiyacımız var. O zaman ana sanayi lokomotifliğinde İzmir sanayisi de gelişir. Maalesef biz İzmir olarak bunu bir türlü başaramadık.”**

**- Sizin hammadde sağlamada sorunlarınız var mı? Üretim yeterli mi?**

Türkiye'de bizim sektörümüz açısından şu anda ki sorun bu zaten. Hammaddenin yeterince üretilmesi ve belli aralıktaki çapların da tamamen ithalata dayalı olması. 350 tona yakın Asil Çelik'in üretimi, 200 tona yakın Çemtaş'ın üretimi var. Bunlarda belli kesit aralığında. Biz 4 milimden bin milime kadar kesim yapıyoruz. Asil Çelik bu kesit aralığının sadece 220 milime kadar, Çemtaş'ta 16 ila 80 mm aralığında maksimum 120 mm kadar çıkabiliyor. Yani 220 çaptan bin milime kadar alan boş, bunu ithalatta karşılamak zorunda kalıyoruz. Burada da ağırlıklı olarak Çin, Rusya ve Ukrayna ve İran kazanıyor. Türkiye'nin cari açığından bahsedip duruyoruz. Ama onu azdıran da, buralardan ithalata

giden para. Yerli otomotiv üretmek için bir babayiğit aranıyor, gelsinler çelik sektöründe de 600-700- bin mm çaplara kadar üretim yapabilecek bir fabrika oluşturulsun. Çelik sektörüne de bir babayiğit lazım, hatta birkaç babayiğit lazım ki dışarıya kaçan bu para içerde kalsın, cari açığa mazi olsun.

**- Bunu engelleyen ne, yatırım mı çok pahalı, karlılık mı az, ya da pazar sorunu mu var?**

Öncelikle pazar kesinlikle az değil, dünyadaki ihtiyaç her gün artıyor. Tüm pazarlarda söz sahibi olabilirsiniz? Maliyet yüksek ama otomotivdeki kadar büyük olmasa da daha küçük bir babayiğit buna yeter. Burada ki asıl engel teknoloji, onun dışı bağımlı olması. İstenirse bu da aşılar. Devletin biraz daha teşvik etmesiyle o babayiğidin çıkacağını düşünüyorum. Bununla ilgili çalışmalarında olduğunu biliyorum, inşallah önümüzdeki yıllarda hayata geçer.

**- Hem sizin sektörünüzde hem de diğer sektörlerde İzmir'in sanayi açısından durumu ne sizce? Eksikleri, artıları neler, İzmir bir sanayi kenti olabilir mi?**

İzmir binlerce yıllık geçmişi olan hep ticaretin kalbi olmuş bir şehir, liman kenti. Ama bugün bulunması gereken noktada değil. Bunu küçüksemek açısından söylemiyorum. Sadece bir tespit yapıyorum. İzmir'de çok ciddi, büyük şirketlerimiz var. Sektörümüzde, sanayi de dünya markası olmuş firmalar var. Yeterli mi değil, nedeni de biz daha çok ana sanayiye hizmet eden şirketler olarak kaldık. Kendi imkanlarımızla ihracatta büyümeye çalışıyoruz. Dolayısıyla İzmir'e ana sanayinin gelmesi lazım. Bunun içinde ortam yaratmak lazım. Bu tek başına



Büyükşehir Belediyesi'nin yapacağı bir konu değil, bakanlıkların, hükümetin de destek vermesi gerekiyor. Yatırımcının İzmir'i tercih etmesinin sağlanması ona göre teşvikler, kolaylıklar yapılması gerekiyor. Bununla Opel gibi ucuz işçiliği kullanan montaj fabrikaları olmaması gerekiyor. Zaten adam daha ucuz işçiliği buldu mu basıp gidiyor. Bizim üretim yapacak şirketlere ihtiyacımız var. O zaman ana sanayi lokomotifliğinde İzmir sanayisi de gelişir. Maalesef biz İzmir olarak bunu bir türlü başaramadık.

**- Sektörünüze, şirketinize dönersek, yakın ve uzak hedefleriniz neler?**

16 yıllık bir firma olmamıza rağmen sektörün gençlerinizdeniz. Kalıcı ve ikinci, üçüncü kuşaklara aktarılacak bir firma olmak için hem altyapınızı sağlamlaştırıyoruz. Hem de yatırımlar yapıyoruz. Özellikle teknoloji konusunda ciddi yatırımlarımız var, daha da olacak. En son Japonya'dan getirdiğimiz bir kesim makinemiz var. Türkiye'de şu anda başka bir firmada yok. Önümüzdeki 5 yıl içinde bir makine daha almayı hedefliyoruz. Bağyurdu Sanayi Bölgesi'nde de 3 bin-3 bin 500 metrekarelik kapalı alanda ikinci şubemizi açmayı planlıyoruz. Kalite konusunda da



“ En son Japonya'dan getirdiğimiz bir kesim makinemiz var. Türkiye'de şu anda başka bir firmada yok. Önümüzdeki 5 yıl içinde bir makine daha almayı hedefliyoruz. ”

asla taviz vermeden müşterilerimize hizmet vermeye kararlıyız.

**- Dernek ve Odalarda da aktıfsınız, birçok görevde bulduğunuz hali hazırda da sürdürdükleriniz var? Bu çalışmalarından da bahsedebilir misiniz?**

İZSİAD üyeliğimin yanı sıra, iki dönemdir sektörü temsilen EBSO Meclis Üyesi, TOBB'un delegesiyim, Metal Sanayi Sektör İzleme Komitesi'nde başkan yardımcılığı yapıyorum. Kemalpaşa Sanayici ve İşadamları Derneği Yönetim Kurulu Başkanlığı yapıyorum, Kemalpaşa, Ödemiş ve Bergama Organize Sanayi Müteşebbis Heyeti Üyesi. Bu görevlerden de, çalışmalardan da mutluyum. Hem kendi işinize sektörünüze hem de ülkeye hizmet etmeniz kıvancını yaşıyorsunuz. Buralar birer okul, çok şey öğreniyorsunuz. Bu hem kişisel gelişime, hem de işinizin gelişimine büyük katkılar sağlıyor. Bir de toplu olarak hareket ederek sorunları daha da kolay çözüyorsunuz. İZSİAD'ın özellikle sosyal sorumluluk projelerini çok başarılı buluyorum. Üyelerin ilişkilerinin gelişmesi açısından yaptıkları da örnek alınacak nitelikte. Tüm iş adamlarımızın da buralarda olması gerektiğini düşünüyorum.

**- İş dışında neler yaparsınız, hobileriniz var mı?**

Hafta sonları eşimle, çocuklarımla olmak en büyük hobim. Oğullarımla mümkün olduğunca çok vakit geçirmeye çalışıyorum. Daha çok ne yapacağımıza onlar karar veriyor. Bu genelde balık tutmak, yüzmekle sonlanıyor. Bir de bol bol bisikletle geziyoruz.



**Tutku Group Ahşap Palet İmalat : 0 232 479 17 55**

**Tutku Group Mobilya İmalat : 0 232 479 17 54**

**Tutku Group Temizlik Hizmetleri : 0 232 348 84 68**

**Buttrfly Halı Yıkama Fabrika : 0 232 348 84 68**

**Butterfly Kuru Temizleme : 0 232 339 85 09**

# İZSİAD BAĞIMLILIĞA SAVAŞ AÇTI

Toplumumuzun kanayan yarası, madde ve alkol bağımlılığı konusunda, gençleri, aileleri ve toplumu bilgilendirmek, bağımlılığa karşı duyarlılık oluşturmak adına başlatılan kampanya yıl boyu sürecek



**S**osyal projelere her zaman öncülük eden İzmir Sanayici ve İşadamları Derneği İZSİAD, bir yaraya daha parmak bastı. Son günlerde birçok gencimizin ölümüne sebep olan “bonzai” başta olmak üzere her türlü madde kullanımı ve bağımlılık konusunda toplumu bilgilendirmek ve duyarlılık oluşturmayı hedefleyen İZSİAD, “Bağımlı olma-Özgür ol” adı altında kampanya başlattı.

Belediyeler, siyasi partiler, sivil toplum kuruluşları, dernekler ve basın büyük destek verdiği kampanyanın tanıtım toplantısı dernek binasında gerçekleştirildi. İzmir Büyükşehir Belediyesi Başkan Danışmanı Muzaffer Tunçağ, Narlıdere Belediye Başkanı Abdül Batur, Karşıyaka Belediye Başkanı ‘ında katıldığı toplantıda konuşan İZSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Küçük Kurt, “Hepinizin bildiği üzere “bağımlılık” birçok başlık üzerinde yaygınlaş-

mış önemli konulardan biridir. Bir nesneye, kişiye ya da bir varlığa duyulan önlenmesi oldukça güç bir istektir. Bağımlılık, kronik bir beyin hastalığıdır. Beynin yapısını değiştirir ve kişinin içinde bulunduğu durumu ve bağımlılığı normalmiş hissi verir. Tedavi çeşitleri biyolojik tedavi, psikoterapi, sosyal destek ve sosyal dayanışma grupları adı altında 4’e ayrılır. Bu tedavilerin birbirinden bağımsız olarak düşünülmesi mümkün değildir” dedi.

## BAĞIMLILIK YAŞI SÜREKLİ DÜŞÜYÖR

Toplum olarak bağımlılık ve tedavisi konusunda bilinçlenmemiz ve elimizden geleni yapma konusunda kararlı olmamız gerektiğini belirten Küçük Kurt, “Çünkü bağımlılığa tek boyutlu bakamayız. ‘Ben çocuğumu çok iyi yetiştirdim, bir dediğini iki etmedim, benim çocuğum bağımlı olmaz’ demeyin. Dünya nüfusunun yüzde 97 ‘si bağımlı olmaya yatkın bir şekilde dünyaya geliyor. Son zamanlar-







da özellikle gençler arasında yaygınlaşmış olan ve hepimizi derin üzüntüye boğan bonzai kullanımı Türkiye İstatistik Kurumu'nun açıklamalarına göre 11 yaşın altına düşmüştür. Geçtiğimiz yıllarda 15 yaşındaki gencin sigara içmesi bile çoğu kişi tarafından garipsenirken şimdi 9-10 yaşlarındaki çocuklarımızın bu maddeyi kullanmakta olduğunu görmekteyiz. Diğer ülkelerde ilkökulda başlayan bağımlılık eğitimi bizim ülkemizde maalesef yapılmamaktadır” diye konuştu.

## GENÇLERİMİZİ VE AİLELERİMİZİ UYARACAĞIZ



Özellikle son zamanda birçok gencin hayatını kaybetmesine yol açan “Bonzai” konusunda acil önlemler alınması gerektiğini vurgulayan Küçük Kurt, sözlerini şöyle sürdürdü; “Bu sentetik uyuşturucu sadece bağımlılık yapmakla kalmıyor. Psikolojik bozukluklara da neden oluyor ve çoğumuzun televizyonlarda izlediği, gazetelerde okuduğu üzere birçok gencimizin ölümüne de neden oluyor. Toplumdan her kesimin, hepimizin canını acıtabilecek olan bağımlılığın farkında olmalı ve toplum sağlığı açısından her birimiz elimizden geleni yapmalıyız. Bizler, İzmir Sanayici ve İşadamları Derneği olarak önemli olan bu konu üzerinde seminerler, eğitim toplantıları, paneller düzenleyecek, aileleri ve gençlerimizi bilinçlendireceğiz. Derneğimizde ve belediyelerimizde gerçekleştireceğimiz seminerlerimize ev sahipliği yapmanın gururu ile başta İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu'na, diğer tüm ilçe belediye başkanlarına ve tüm İZSIAD üyelerine duyarlılıkları ve destekleri adına teşekkürlerimi sunarım”

Toplantıda söz alan belediye başkanları da hem konunun önemine dikkat çekti, hem de İZSIAD'ın gösterdiği duyarlılığa teşekkür ederek, her türlü desteğe hazır olduklarını belirtti.



# BAĞIMLILIK ömür boyu süren bir beyin hastalığıdır

İZSİAD “Çarşamba Toplantıları”nın konuğu olan Uzman Klinik Psikolog Özge Küçükkurt ve Terapist Jale Kerimol Johnson, “Bağımlılık ve Madde Bağımlılığı” konusunda bilgiler verdi



İzmir Sanayici ve İşadamları Derneği (İZSİAD) geçtiğimiz günlerde başta “bonzai” olmak üzere tüm madde bağımlılığına karşı duyarlılık oluşturmak için başlattığı kampanya, “Çarşamba Toplantıları”nın da konusu oldu. Tarihi Havagazı Fabrikası’ndaki toplantıya CHP İzmir Milletvekilleri Alaattin Yüksel, Mustafa Moroğlu, Musa Çam, Hülya Güven, AK Parti İzmir Milletvekili Rıfat Sait, CHP İzmir İl Başkanı Ali Engin, MHP İzmir İl Başkanı Necat Karataş, Karabağlar Belediye Başkanı Muhittin Selvitopu, Karşıyaka Belediye Başkanı Hüseyin Mutlu Akpınar,



Buca Belediye Başkanı Levent Piriştina, Bornova Belediye Başkanı Olgun Atilla, ve çok sayıda işadami katıldı.

İlginin yoğun olduğu “Bağımlılık ve Madde Bağımlılığı” konulu toplantının konuşmacıları Uzman Klinik Psikolog Özge Küçükkurt ve Terapist Jale Kerimol Johnson’du. Toplantının açılış konuşmasını yapan İZSIAD Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Küçükkurt, İZSIAD olarak başlattıkları kampanya hakkında kısaca bilgiler vererek kampanyaya destek olan kurum ve kuruluşlara teşekkür etti.

## BAĞIMLILIK BİR HASTALIKTIR VE DURDURULABİLİR

Bağımlılık, ömür boyu süren bir beyin hastalığı olduğunun ve asla tam anlamıyla tedavi edilemeyeceğinin altını çizen Uzman Klinik Psikolog Özge Küçükkurt, “Ancak unutulmamalıdır ki bu

durdurulabilir ve daha fazla yayılması önenebilir. Toplum olarak bilmemiz gereken en önemli şey bağımlılığın kronik bir hastalık olduğu ve bağımlı olan bireylere ötekileştirmeden yaklaşmamızdır. Bağımlılık; biyolojiktir, psikolojiktir, sosyaldır ve bunlar birbirinden ayrı düşünülmemelidir. Bağımlılık, nesilden nesile aktarılır. Kişinin tercih maddesi farklı olabilir, biyolojisinin farklı olmasından kaynaklıdır. Bağımlılık sadece hastalığın adıdır. Alkol-maddeden farklı birçok türü vardır, insan bağımlılığı, yeme bağımlılığı, spor bağımlılığı, kumar bağımlılığı, seks bağımlılığı, internet bağımlılığı, etkileri ise ortaktır, beynin doğal işleyişini bozar ve kişiye o durum normal gelir” dedi.

Ailelerin çocuklarını bağımlılığa karşı hem uyarma ve koruma görevi bulunduğunu belirten Özge Küçükkurt, “Çocuklarda bağımlılık ve madde kullanımının bazı belirtileri de ortaya çıkarır. Bunlardan bazıları, okula devamsızlık, evden kaçmalar, gözle-

rin altında morarmalar, burun akıntısı, kollarda iğne izleri, gece uyuyamama ve genel uyku bozuklukları bunlardan bazılarıdır. Bu gibi durumlarda çatışmaya girmeden, bir uzman yardımı alarak onun önerileriyle hareket etmek gerekir” diye konuştu.

## BİLİMSEL YÖNDEN ÇOK GERİDEYİZ

Terapist Jale Kerimol Johnson ise madde bağımlılığının uluslar arası boyutunu değerlendirerek, Türkiye’nin madde bağımlılığı ile ilgili içinde konumu hakkında bilgiler verdi. Son dönemde öne çıkan Bonzai kullanımına da değinen Johnson, sözlerini şöyle sürdürdü; “Ülkemizde ölümler başlamadan bir şeyler yapılmaya başlanmalıydı. Bağımlılık sadece varoş bölgelerde yaşayan çocuklar ve insanlar için değil tüm kesimler için önemlidir. Bugün onların çocuğu, yarın sizin çocuğunuz olabilir. Bu öyle bir bela ki bir anda çığ gibi büyüye-



bilir. Fakat maalesef ki biz Türkiye’de bağımlılığı bir ahlak sorunu olarak tanımladığımızdan dolayı, bilimsel yönden uluslararası arenada en az 50 yıl gerideyiz ve açık gün geçtikçe büyüyor”

İZSİAD’ın kampanyasının duyarlılık oluşturmak adına çok önemli olduğunu vurgulayan Johnson, şöyle konuştu; “İzmirli işadamları, siyasiler madde bağımlılığına karşı daha çok duyarlı olmalı. İzmir’de madde bağımlılığı ile mücadele eden merkezler yetersiz. İzmir iş dünyası ve siyasiler bu tür merkezlerin yapımı konusunda biraz daha fazla destek olmalı”

## ÇOK AĞIR BEDELLER ÖDENİYOR

Toplantıda daha önce kendisi de alkol bağımlısı olan ve tedaviyle bırakan Alkol ve Madde Bağımlılığı ile Mücadele Derneği Başkanı Mustafa Güney’de dinleyicilere kendi kişisel deneyimlerini aktardı. Bağımlılık döneminde çok ağır bedeller



# ÇARŞAMBA TOPLANTILARI

ödediğini söyleyen Güney, anne-babaların çocuklarına sahip çıkmaları ve onları bilinçlendirmeleri konusunda uyarılarda bulundu. Terapist Jale Kerimol Johnson'un merkezler konusundaki sözlerine katıldığını ve daha fazla desteğe ihtiyaç olduğunu kaydeden Güney, iş işten geçmeden herkesin elinden geleni yapmasını istedi. Toplantının sonunda İZSIAD Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Küçük-kurt, katılımcılara teşekkür ederek, günün anısına birer plaket takdim etti.





# BASINDAN BÜYÜK DESTEK

**I**ZSIAD'ın toplumun kanyan yaralarından "Bağımlılık ve madde kullanımı" na karşı başlattığı sosyal sorumluluk projesi "Bağımlı olma-Özgür ol" kampanyası, basından da büyük destek gördü. Hürriyet Gazetesi Ege Temsilcisi Deniz Sipahi, Milliyet

Gazetesi Ege Temsilcisi Hamdi Türkmen, Habertürk Gazetesi Ege Temsilcisi Osman Gencer, Posta Gazetesi Ege Temsilcisi Bülent Zarif ve Yeniasır Gazetesi Genel yayın Yönetmeni Şebnem Bursalı, kampanya afişiyle poz vererek, çalışmalarını daha geniş kitlelere ulaştırmak için destek vereceklerini belirtti.





# KARBEM öğrencilerine Bağımlılık semineri

İZSİAD'ın başlattığı kampanya çerçevesinde Uzman Klinik Psikolog Özge Küçükkurt, KARBEM öğrencilerine "Bağımlılık" ile ilgili bir sunum gerçekleştirdi, sorularını cevapladı

**I**zmir Sanayici ve İşadamları Derneği'nin (İZSİAD) Bağımlılık'a karşı duyarlılık oluşturmak için başlattığı kampanya çerçevesinde ilk bilgilendirme çalışması Karabağlar Belediyesi Eğitim Merkezi'nde (KARBEM) yapıldı. Uzman Klinik Psikolog Özge Küçükkurt, "Bağımlılık" hakkında öğrencilere bilgiler verdi, onların konuyla ilgili sorularını yanıtladı.

Öğrencileri "bir kere denemekten bir şey olmaz" sözünün gerçeği yansıtmadığını ve birçok madde bağımlılığının böyle başladığı konusunda uyararak Uzman Klinik Psikolog Özge Küçükkurt, "Bağımlılık, ömür boyu süren bir beyin hastalığıdır. Ancak tamamen tedavi edilemese de durdurulabilir. Bağımlılık denince sadece madde bağımlılığı anlaşılmalıdır. Bağımlılık; biyolojiktir, psikolojiktir, sosyaldir ve bunlar birbirinden ayrı düşünülmemelidir. Alkol-maddeden farklı birçok türü vardır, insan bağımlılığı, yeme bağımlılığı, spor bağımlılığı, kumar bağımlılığı, seks bağımlılığı, internet bağımlılığı, etkileri ise ortaktır, beynin doğal işleyişini bozar ve kişiye o durum normal gelir. Bağımlılık, nesilden nesile aktarılır. Kişinin tercih maddesi farklı olabilir, biyolojisinin farklı olmasından kaynaklıdır. Bağımlılık sadece hastalığın adıdır" diye konuştu.

Öğrencilere sorunlarını madde kullanımıyla çözmeye yönelmek yerine, aileleriyle, öğretmenleriyle paylaşımlarını tavsiye eden Küçükkurt, "Sizlere bu tür madde kullanımını tavsiye eden öneren, yada sunan arkadaşlarınızdan, kişilerden uzak durun.



Herhangi bir şekilde o maddeleri kullandığımızda sadece o anda kendinizi iyi hissedebilirsiniz. Fakat bilin li uçuruma giden bir yolun başlangıcınızdası-

nız ve hızla sona yaklaşıyorsunuz. Hiç bir sorun madde bağımlılığıyla çözülemez, tam tersine yeni sorunlarla, hayatınız tehlikeye girer" dedi.



# DENEME, ÖLME!



İZSİAD



## BAĞIMLI OLMA, ÖZGÜR OL!

Uzman Klinik Psikolog **Özge KÜÇÜKKURT**'un katkılarıyla...

Ülkemizde uyuşturucuya başlama yaşı ilkokula çağına kadar düştü.  
16 yaşındaki çocuklarımızdan her 100 tanesinden 15 tanesi uyuşturucu bağımlısı.  
Onların kötü alışkanlıklara değil, BİZLERE İHTİYACI VAR!

### KENDİMİZİ ve ÇOCUĞUMUZU EĞİTİM İLE KORUYALIM!



**Esen İnşaat'ın üstlendiği yatırımlar  
İzmir Çiğli'nin geleceğine yön veriyor**

**Proje -1**

**Kasım sonunda  
ANAHTAR TESLİM**

1+1  
2+1  
Dairelerimiz



**ASRINGRUP**  
HARİTA - İNŞAAT - MİMARLIK - PLANLAMA - GÜVENLİLİK

*Güvencesizle*

**Devremülk**

**İZMİR**  
Seferihisar - Ürkmez'de



**Satılık  
Devremülkler**

1+1  
2+1  
3+1  
Dairelerimiz

**Proje -2**



**Devremülk**

**BALIKESİR**  
Edremit - Akçay'da



# ARADIĞINIZ EMLAK BURADA

"Bir kenti kent yapanlar,  
ona sahip çıkanlardır."

ALİ TALAK

Asrın Grup'tan yeni yatırımlar ve  
yeni başlangıçlar için Türkiye'nin  
en genç ve en aktif emlak platformu

[www.birikimgayrimenkul.com](http://www.birikimgayrimenkul.com)



Kurumsal | İletişim

İlçe Seçiniz İlçe Ana Sayfasına Git

KONUT Ara

TURİSTİK TESİS Ara

İŞ YERİ Ara

BİNA Ara

ARSA Ara

İZMİR GÜZELBAHÇE'DE

1 2 3 4 5 6 7 8 9

YENİ EKLENENLER

 DENİZE SIFIR 225.000 EUR	 BOSTANUDA 850 TL	 ÇAMOLBİNDE 600 TL	 İZMİR ALIĞADA 3.100.000 TL	 İZMİR DİKÜDE 2.750.000 TL	 PROMAXGAYRIMI 315.000 TL
 İZMİR ALIĞADA 180.000 EUR	 ATABAY EMLAK 175.000 TL	 SAFİR 5.000.000 \$	 MANZARALI 15.000 TL	 BARAJ 16.000 TL	 YAĞ VERİMLERİ 20.000 TL

[www.birikimgayrimenkul.com](http://www.birikimgayrimenkul.com)

T :+90 (232) 386 64 00 F:+90 (232) 376 20 44 E-Posta: [info@birikimgayrimenkul.com](mailto:info@birikimgayrimenkul.com)

EMLAKÇININ VİTRİNİ

İLÇELERE ÖZEL ARAMA

DETAYLI KONUM BİLGİLERİ

Gayrimenkul sektörünü  
tek çatı altında topluyoruz.

[facebook.com/BirikimGayrimenkul](https://www.facebook.com/BirikimGayrimenkul)

[twitter.com/birikimmenkul](https://twitter.com/birikimmenkul)

**BİRİKİM**  
**GAYRİMENKUL**

Türkiye'nin Ücretsiz Emlak İlan Platformu



BERK KUTER  
KUTER DANIŞMANLIK A.Ş.



İşletmenin devamının sağlanması ve aile huzuru için bir yol haritası

# AİLE ANAYASALARI

**G**öreceli olarak bir aile işletmesini kurmak, bu işletmeyi en az iki-üç kuşak boyunca sağlıklı biçimde yaşatabilmekten kat bekat daha kolaydır. Tüm dünyada ve özellikle Türkiye’de, tipik aile şirketleri sıfırdan başlayarak başarılı bir biçimde gelişmekte fakat sonraki kuşaklara sağlıklı bir şekilde devredilememektedirler. Aile işletmelerinin sonraki kuşaklara devir oranı Türkiye’de sadece %12’dir. Bir başka deyişle; Türkiye’deki işletmelerin ömrü büyük bir çoğunlukla kurucusunun ömründen kısadır.

Bu devir başarısızlığının sebepleri oldukça karmaşık olmakla beraber, aile işletmelerindeki aile içi

konuların iş ile ilgili konulardan daha fazla oranda “kuşak değişimini” başarısızlığa sürükleyen bir unsur olduğu kesindir. Araştırmalar, aile şirketlerinin ömürlerinin kısa olmasının sebebinin dış faktörlerden ziyade işletme içi faktörlere ve aile içi problemlere dayandığını açıkça göstermektedirler.

## ÖMÜRLERİ KURUCUSUNDAN KISA

İlk bakışta, aile işletmelerinin kısa ömürlü olmasına yol açan ana unsur, bu tür işletmelerde kişisel amaçların, aile amaçlarının ve şirket amaçlarının devamlı olarak veya zaman zaman birbirleriyle çelişmeleridir. İşte bu çelişmelerin yaratacağı zararlardan aileyi ve işletmeyi korumak ve anlaşmazlıkların çözümüne harcanacak enerjiyi en aza

indirmek için Aile Anayasaları’nın hazırlanması ülkemizde giderek artan bir hızla gündeme gelmektedir. Aile Anayasası, aile işletmelerinde her türden ailevi anlaşmazlıkların ve yönetimde kuşak değişimi sorunlarının çözümünde anahtar rol oynamaktadır. Aslında tüm aile işletmeleri, ikinci ve sonraki kuşaklarda yıllar geçtikçe işletmeye ortak olan aile ferdi sayısının artması, işin gerekleri ile aile fertlerinin talepleri arasındaki makasın giderek açılması ve işlerin büyümesiyle ortaklara düşen finansal yükün ve modern yönetim ihtiyacının artıp baskı kurması gibi bazı önemli değişimlere sahne olurlar.

Aile Anayasası ise bu değişimlerin aile içinde yapıcı bir biçimde ele alınmasını sağlar. Aile Anayasası, aile fertlerini ortak aile değerleri ve amaçları etrafında toplar, onları tıpkı deste halinde duran ve

böylece tek tek kaldıklarında kolayca kırılmalarına rağmen beraberken kırılmayan kibrit çöpleri haline getirir.

## İLİŞKİLER VE ŞİRKET KURUMSALLAŞIR

Aile Anayasası, kısa ifadeyle yazılı bir aile mutabakatı veya aile anlaşmasıdır. Daha kapsamlı bir ifade ile ise ailenin misyonu, vizyonu, felsefesi ve değer yargıları doğrultusunda aile ile şirket faaliyetlerinin birbirleriyle nasıl etkileşim içerisinde olacağını düzenleyen politikaların hukuki temellere dayanarak yazılı bir belge haline getirilmesidir. Aile Anayasaları, aile şirketlerinin sürdürülebilirliklerinin sağlanması için şirketin kurumsallaşması yanında aile ilişkilerinin de kurumsallaşmasını sağlamayı hedeflemektedir. Fakat altını çizmek gerekir ki, Aile Anayasaları hazırlanması süreçlerinde asıl önem arzeden husus, bütün aile fertlerinin üzerinde noksansız anlaştığı ve içselleştirdiği bir Aile Anayasası'nın uygulamaya geçirilmesidir. Aksi takdirde, Aile Anayasası'nın, evrak olarak mevcut olduğu halde, uygulamadaki mevcudiyedi ve işlevselliği sağlanamaz.

Aile işletmelerinin Aile Anayasası hazırlamalarına gerekçe olacak 5 ana etmen; aile içi ilişkilerle gerekliliklerini dengelemek, bilfiil işletmede çalışacak aile fertlerinin ödentilerini ve haklarını belirlemek (tüm aile fertleri işletmede çalışmayabilir, sadece ortaklık bağına sahip olabilirler), işletmenin aile tarafından kontrolünü eksiksiz bir biçimde gerçekleştirmek, yeni kuşağı işletmenin ihtiyaç duyduğu alanlarda yetiştirmek ve aile içinden yeni bir lider seçerek işleri ona sorunsuz devretmek olarak sayılabilir.

Her aile bir diğerinden farklı olduğu için her işletmenin Aile Anayasası da o işletmeye özel olmalı ve o ailenin ve o işletmenin karakterini yansıtmalıdır. Ancak, aile değerlerini ve gelecek hedeflerini içeren uzun dönemli işletme vizyonu, işletmede çalışacak aile fertlerinin seçimi, uygun konumlara terfi edilmeleri, yönetici veliahtların seçimi, eğitilmeleri, işe adapte edilmeleri, yönetim kuruluna ve aile konseyine üye seçimi esasları, aile fertleri arasındaki anlaşmazlıkların çözüm yöntemleri, aile adına açıklama yapma politikaları ve aile fertlerinin hisselerini satma kuralları gibi bazı hususların her aile anayasası için ortak olduğu da aşikardır.



### Genel hatlarıyla Aile Anayasası'nın kapsamı şu şekildedir:

1. Anayasanın gerekçesinin, amacının, hedeflerinin, aile değerlerinin ve aile bireyleri arasındaki ilişkilerin belirlendiği genel hükümler kısmı
  2. Profesyonel yönetim, aile üyeleri yöneticiler, aile ve işin sınırları, aile ve işletme amaçlarının ayrımı, personele yaklaşım, profesyonel yöneticiler gibi konuların işlendiği, genel kurallar ve tanımların yapıldığı çalışma ilkeleri kısmı
  3. Şirketin idari yapısı ile aile toplantıları, aile konseyinin kurulması, aile konseyinin üyelerinin seçimi, aile konseyinde karar alma, toplantı şekli, toplantı gündemi ve aile konseyinin faaliyetlerini düzenleyen, yönetim usullerinin belirlendiği idari yapılanma kısmı
  4. Açık ve net bir biçimde ve de ilgili kanunlar açısından açıkta kalan bir alan bırakılmadan mülkiyet ve diğer hukuki hakların belirlendiği kısmı
- Zamanlama açısından ele alındığında ise Aile

Anayasası, kuşak değişiminin tam olarak ne zaman gerçekleşeceği-vefat, hastalık ve sakatlık gibi arızı durumlar da hesaba katıldığında- bilimemeyeceğinden mümkün olan en kısa zamanda yapılmalıdır. Ayrıca, her devlet anayasasının çağın dinamiklerine ve gerekliliğine göre geliştirilmesi icap ettiği gibi, Aile Anayasası da mutlaka yaşayan bir anayasa olmalıdır ve gelişmelere bağlı olarak güncellenmelidir.

Aile Anayasası hazırlamak sıradan ve herkesin yapabileceği bir iş değildir. Her iş gibi konuyla ilgili uzmanlıklara ve belli tecrübelere sahip kişiler Aile Anayasası hazırlayabilirler. Aile Anayasası hazırlamak için görevlendirilen uzmanlar, aile şirketlerinde aile üyeleriyle kapsamlı görüşmeler gerçekleştirmekte, aile bireylerinin beklentilerini ve taleplerini değerlendirilerek Aile Anayasası hazırlamaktadırlar. Aile Anayasası'nın hazırlanması, ailenin iş yapış biçimlerinde bazı değişikliklere yol açabileceğinden dolayı bir değişimdir ve değişim yönetiminin tüm unsurları çalıştırılmalıdır. Aile Anayasası hazırlama işleminin, uzman olmayan kişiler için duygusal ve stres yüklü bir süreç olacağı da unutulmamalıdır.

# İZMİR'DE YAPILACAK DAHA ÇOK İŞ VAR

Güzelboya A.Ş Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü Can Yavaş, İzmir'in yatırım açısından halen bakir olduğunu ve hemen hemen her sektörde büyük açık olduğunu söylüyor



**B** abası Cengiz Yavaş'ın kurduğu Güzel Boya'da geçmiş çocukluğu Can Yavaş'ın, tatillerini şirkette çalışarak geçirmiş, ancak üniversite yıllarında pek babasından bayrağı devralmayı düşünmemiş. Akademisyen olma düşüncesi, okuduğu Biyoloji Bölümü'ne ısınamayınca rafa kalkmış. Ardından Amerika tecrübesiyle yurtdışı eğitim danışmanlığı üzerine uzmanlaşmak istemiş, o çalışmalar sırasında babasını ofisini kullanması her şeyi değiştirmiş.

Şirketin her bölümünde çalışmış, işin ayrıntılarını öğrenmiş, özellikle pazarlama kısmı onu cezbedince de fikirleri değişmiş. Babasının en büyük yardımcısı olmuş bu yıllarda, son iki yıldır da genel müdür olarak hem dümeni hem de bayrağı devralmış. Hem boya hem de üretin de yeni hedeflere doğru emin adımlarla yürüyor.

İzmir'in genç ve başarılı işadamlarından Can Yavaş'tan hem iş hayatının öyküsünü hem de yapmak istediklerini dinledik...

### - Öncelikle sizi tanıyarak başlayalım?

1984 İzmir doğumluyum. Atatürk Lisesi'ni ardından Ege Üniversitesi Fen Fakültesi Biyoloji Bölümü'nü bitirdim. Dokuz Eylül Üniversitesi İngilizce İşletme Bölümü'nde Yüksek Lisans yaptım.

Şu anda tez aşamasındayım. Yaklaşık 2007 yılından beri Güzel Boya'nın her kademesinde çalıştım. Yaklaşık 2 yıldır da şirketin Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdürü olarak görev yapıyorum..

Biyoloji okuma, işletme yapmak istediğiniz iş, aile şirketi, 2007 den önce de çalışıyor muydunuz?

Tabii, şirketi babam Cengiz Yavaş, 1999 yılında ortaklıkla kurdu. Bende öğrenciliğim döneminde

hafta sonları, tatillerde hep buradaydım. Yerleri süpürmekten, mal taşımaya, satış yapmaya kadar her konuda çalıştım, ya da daha doğrusu staj yaptım diyebilirim.

## **- O zaman bu işe devam etmeye, bayrağı devralmaya karar vermiş miydiniz?**

Açıkçası o dönemde daha farklı iş kollarını düşünüyordum. Mezun olduktan sonra, Work and Travel programıyla Amerika'ya gittim. Yaklaşık 4 ay orada kaldım, cankurtaranlıktan, garsonluğa birçok işte çalıştım. Döndüğümde eğitim danışmanlığı yapan Global Vizyon adlı firmada işe başladım. Altı ay kadar yurtdışı eğitim danışmanlığı yaptım. O sıralarda bende eğitim danışmanlığı şirketi kurmayı düşünüyordum. Onunla ilgili çalışma yapmak içinde babamın ofisini kullanıyordum. Babamla, fikir alışverişinde bulunurken, bir yandan da şirketin işlerini de yapmaya başladım. Zaten yıllardır, part-time de olsa çalışmaktan gelen bir tecrübem vardı. Babam o dönemlerde ortaklıktan ayrılmıştı. Sıkıntılı bir süreçti, bende daha fazla destek olmak istedim. Yine de samimi söylemek gerekirse o dönemlerde tam olarak kafamda bu işi yapmak yoktu. Önce akademisyenlik vardı kafamda. Ancak okuduğum biyoloji bölümünü sevemedim, hep başarılı bir öğrenciydim ama bölüme ısınamayınca hızlıca bitirmeyi tercih ettim. Ardından eğitim danışmanlığı üzerinde yoğunlaştım. Fakat olmadı. Bu arada buradaki işi de sevmeye başladım. Özellikle pazarlama kısmı düşüncelerimi değiştirdi. Babamın da telkinleriyle işi sahiplendim. Bir insan kaynakları programı gibi depo da, muhasebe de, satışta her bölümde çalışarak işi a'dan z'ye öğrendim.

## **- Babanızdan bayrağı ne zaman devraldınız, o günden bu yana neler değişti, hedefleriniz neler?**

Bayrağı yaklaşık 2 yıl önce devraldım. Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Müdür olarak. Ancak Yönetim Kurulu Başkanı halen babam, onun varlığı bize her zaman güç veriyor. Zaten firma en başından beri çok sistemliydi, babam Polisan Boya'daki yöneticilik ve iş tecrübesini kullanarak sağlam temellere oturtmuştu. Ben taze kan kattım. O yıllarda 2007'ler ciromuz 4 milyon lira civarındaydı, el ele vererek her yıl bunu yukarılara taşıdık. Geçtiğimiz yıl ciromuz 15 milyon civarındaydı, 2015'te de 20 milyon lirayı hedefliyoruz. 2020'ye kadar boya kısmında Türkiye'nin en büyük distribütörü olmayı, yalnızca Polisan için değil de değil, genelde tüm distribütörler arasında bunu hedefliyoruz. Aynı şe-



kilde de kendi Poliline markasıyla ürettiğimiz iç ve dış cephe kaplama ve dekor ürünlerinde de ulusal ve uluslararası çapta daha iyi yerlere getirmeyi planlıyoruz. Poliline bölgemizde iyi bir yere geldi, şimdi diğer bölgelerde de pazarımızı genişletip, ulusal çapta satışımızı arttırmayı düşünüyoruz. Özellikle Poliline'de 2015 atılım yılımız olacak, yaratacağımız istihdam ve ciroyla hem firmamıza hem de ülkemize daha fazla katkı koyacağız. Sofya'da da

bir şirket kurduk, Avrupa Birliği ülkelerine ihracatımızı oradaki şirket üzerinden yapacağız. Bu arada kardeşim Cem'in de bizimle çalışmaya başlaması gücümüzü arttırdı.

## **- Aile şirketlerinde en büyük sorun yeni kuşaklar geldikçe işin parçalanmaya, bozulmaya başlamasıdır. Siz ikinci kuşaktasınız, bununla ilgili tedbirler aldınız mı?**

Evet, bunun sayısız örnekleri var. Biz de yaklaşık 15 yıllık bir şirketiz. İlk 7-8 yıl sadece babam vardı, sonra ki yıllar ben de dahil oldum. Şimdi kardeşim Cem geldi. Ve şirketi hem büyütüp, hem de üçüncü, dördüncü kuşağa aktarabilmek için biz de profesyonel kararlar aldık. Bu yılın Ocak ayında Anonim Şirket olduk, bir anayasa belirledik. Herkesin annem Nermin Hanım'da dahil payı var. Yönetim Kurulu Başkanı babam, bizler de üyeyiz. Şirket Anayasası'nda da hem görevler, hem de sorumluluklar belli. Buna benim eşim, yarın evlenirse Cem'in eşi de uymak zorunda. Örneğin aldığımız bir karar evde işle ilgili konuşmamak ve buna herkes uyar. Aile şirketleri de genelde üçüncü kuşakta zorlanmaya başlıyor. Biz de bunun tedbirini bugünlere almak istedik. Boya kısmında distribütörüz. Oradaki performansımız birazda üreticiye bağlı. Şu anda en iyisiyiz ve en iyisi olarak kalmaya devam edeceğimiz düşünüyorum. Ama kendi markamız Poliline'de önümüz açık, aynı şekilde önümüzdeki süreçte yapabileceğimiz başka işlerde de. Bu kurum-sallığın şirketin ömrünü uzatacağına inanıyorum.



**- Kendi markanız Poliline’de ve yapmayı düşündüğünüz işlerde her şey size bağlı, siz de değindiğiniz boya kısmında distribütörünüz ve doğal olarak ana şirketin başarısı veya başarısızlığından siz de etkileniyorsunuz? Bu konu da nasıl tedbirler alıyorsunuz?**

Tabii doğal olarak ana şirket bizi etkiliyor. Ancak orada iki yönden çok şanslıyız. Birincisi Polisan sektörün en iyilerinden ve hem ürün kalitesi hem de fiyat politikası bizim rekabet gücümüzü artırıyor. İkincisi de çok iyi bir ekiple, başarılı bir işbirliğimiz var. Bu başarı da, bu ekip çalışmasının ürünü. Saha da olan biz olduğumuz için de bizim öneri ve uyarılarımızı dikkate alıp, performansı arttırıyorlar. Özellikle bayilere verilen önem bizim de başarımızı körüklüyor. Bayii toplantıları, geziler de birlik ruhuna katkı yapıyor. Kocaman bir aileniz oluyor. Bu yönleriyle baktığımız da markanın gücü bize güç katıyor. Bizde Güzel Boya olarak, rakip distribütörler arasında da birinciliği hedefleyip, bu dev aileye destek oluyoruz. Bizim 200’e yakın bayimiz var, bunların yarısından fazlasının evine gidebilecek, misafir olacak kadar iç içeyiz. En küçük bayimizle yıllık 45-50 bin liralık anlaşma yapıyoruz. Biz her yıl ciromuzu arttırırken, bunda hem bayilerimizin, hem de Polisan’ın katkısı büyük. Biraz önce de dediğim gibi biz büyük bir aileyiz ve bu aileyi hem daha da büyütmek, hem de karlılığı arttırmak adına üzerimize düşenleri yapıyoruz, yapacağız.

**- Kendi markanız Poliline’nin doğuşu nasıl oldu, aracılıktan üretime geçiş yapmışsınız?**

Bunda boya bölümünün de payı var. Biraz önce de ifade ettiğim gibi Güzel Boya’da distribütör olarak

Polisan bizim birinci markamız. Ancak burada bir noktaya kadar gidebilirsiniz. Ana şirketin payının gücü kadar büyüebilirsiniz. İşlerimizi boyadan başka nasıl büyütebiliriz, ne yapabiliriz” diye düşünürken yine boya sektörüne yakın bu ürün üzerinde yoğunlaştık. Zaten bu ürünleri satıyorduk. Ve o alanda bölgede açık olduğunu gördük. Fizibilitesini yaptık, pazarı inceledik. Üretime girme kararı aldık. Ben o dönemde biraz daha beklemeliyiz diye düşünüyordum. Orada babamın girişimciliği biraz daha ağır bastı ve düğmeye bastık. İyi de oldu, kısa sürede çok yol aldık. Yaklaşık 2 yıldır üretim yapıyoruz ve şu anda Ege Bölgesi’nde iyi bir Pazar payına ulaştık.

**- Peki, hedefleriniz arasında başka sektörlerle ilgili planlarınız da var mı?**

Önceliğimiz boya ve üretim tarafında ki hedeflerimizi tutturmak. Diğer taraftan hangi sektörlerde halen açık var, hangi sektörlerde yatırım yapılabilir araştırıyoruz. Çünkü İzmir bence halen yatırım konusunda bakir bir şehir, genel söylemek gerekirse İzmir’de her sektörde yatırım yapılabilir. Kentsel dönüşüm İzmir’de çok dengeleri değiştirecek. Önümüzdeki yıllar İzmir şantiye görünümünde olacak gibi görünüyor. Zaten bizim Poliline olarak ürettiğimiz ürünler o alana hizmet ediyor. Biz yeni sektör olarak da en çok gıda sektörü üzerinde duruyoruz. Bunda biraz da kardeşim Cem’in payı büyük. Kendisi İtalya Toscana’da aşçılık üzerine eğitim aldı. Özel bir yeteneği de var. Yemek yapmayı çok seviyor. Şimdi İtalya’da restoran yönetimi üzerine

de bir eğitim alacak. Ondan sonra da ufak butik bir restoranla da başlayabiliriz, ya da daha da büyük bir restoran olabilir. Yine şirketimiz bünyesinde gıda sektörüne girmeyi planlıyoruz.

**- Siz İZSİAD üyeliği yanında TÜGİAD’a da üyesiniz, genç bir işadamı olarak derneklerin yarattığı sinerjiyi nasıl buluyorsunuz, çalışmalarını hakkında neler düşünüyorsunuz?**

Ben özellikle benim kuşağım olan genç işadamları için derneklerin birer okul olduğunu düşünüyorum. Hem tecrübe açısından, hem kişisel gelişim açısından çok fayda sağlıyorlar. Derneklerde bizden hem yaş hem de tecrübe olarak büyüklerimiz var, sanayi de ve ticarete güzel işleri imza atmış şahsiyetler. Oradaki sohbetlerden bile öğreneceğinizi birçok okulda öğrenemezsiniz. Ben derneklerin sosyal ve toplumsal konularda proje üretmesinden yanayım. Bu konuda İZSİAD’ın çalışmalarını bir üye olarak hem takdir ediyorum hem de katkı koymaya çalışıyorum. Keza TÜGİAD’ta da öyle. Şu anda babam yönetimde diye de söylemiyorum bunları. Tarafsız bir gözle, bir üye olarak söylüyorum. İZSİAD’ın başarısının Hasan Küçük Kurt’un başkanlığında iyi bir ekibin oluşmasından kaynaklandığını düşünüyorum. Dernek şu anda iki yönde de üzerine düşenleri yapıyor. Çeşitli aktiviteler, etkinlikler ve gezilerle üyeleri arasında arkadaşlığı ve kaynaşmayı sağlarken, projeleriyle de sosyal sorumluluklarını, topluma katkılarını sunuyor. Daha genç bir dernek olan TUGİAD’ta aynı yönde ilerliyor.

**- İş, dernek derken kalan zamanları nasıl değerlendiriyorsunuz, hobileriniz, düzenli yaptığınız aktivite veya spor var mı? Ya da nasıl dinlenirsiniz?**

Şu sıralar en büyük hobim kızım Nehir Ela. Hafta sonları çalışmıyoruz. O iki günde eşim ve kızım la vakit geçirmek beni dinlendiriyor. Cem kadar usta olmasam da, pazarları evde yemekler benden. Birkaç aydır da bisiklet biniyorum. Bunlar dışında gezmek hobimiz sayılabilir. Ben zaten evlenmeden önce de burada Polisan’ın gezilerinin de çok büyük katkısı var, 30 civarında ülkeyi gezmişim. Şimdi bunlara yenilerini katıyoruz. Eşimde, bende turla değil kendi belirlediğimiz rotayla gezmeyi seviyoruz. Bu bayram Paris turu yapacağız mesela, kızım 3 yaşında oldu onu da Disneyland’a götüreceğiz. Birde kişisel gelişim ve yakın tarih kitaplarını okumayı seviyorum. Sinemayla aram iyidir, hemen hemen her hafta en az bir film seyrediyoruz.





# Çağlar Organizasyon



*En özel gününüzü hayallerinizle süslüyoruz...*

ÇAĞLAR DÜĞÜN DAVET ORGANİZASYON  
TEL : 0 (232) 463 3 463  
ADRES : 1561 SOKAK NO:40 ÇINARLI/İZMİR  
WEB : [www.caglarorganizasyon.com](http://www.caglarorganizasyon.com)  
[www.caglarorganizasyon.com.tr](http://www.caglarorganizasyon.com.tr)  
e-posta : [info@caglarorganizasyon.com](mailto:info@caglarorganizasyon.com)



Hakan TEZCAN  
Yatırım Finansman Stratejisti



## PİYASALARDA YILIN SON ÇEYREĞİNİN ROTASI EYLÜL AYINDA ÇİZİLDİ !

**Y**urt içi ve yurt dışı gündemin yoğun olduğu Eylül ayında piyasalarda bir yandan siyasi bir yanda da önemli ekonomik gelişmeler yakından takip edildi. Özellikle 18 Eylül, Avrupa-ABD-İngiltere gibi önde gelen ülkelerde önemli gelişmelerin kaydedildiği bir gün olarak tarihe geçti. Yılın en önemli Fed toplantılarından birinin yapıldığı günde İskoçya'nın bağımsızlık referandumu ve Avrupa Merkez Bankası'nın ekonomiyi canlandırmak adına uygulamaya koyduğu TLTRO ihalesi sonuçları da belli oldu. Eylül ayındaki bu son gelişmelerin yılın son çeyreğinde piyasaların genel seyri üzerinde etkili olacağını tahmin ediyoruz.

Fed, Eylül ayındaki para politikası toplantısında faiz oranlarını değiştirmekten, "makul bir süre – considerable time" ifadesini de karar metninde korumaya devam etti. Söz konusu ifadenin metinden çıkarılıp çıkarılmayacağı piyasaların hassasiyetle üzerinde durduğu bir ayrıntıydı. Her ne kadar bu ifade korusa da Fed üyelerinin faiz oranı tahminlerini yük-

selttiği gözlemlendi. Fed üyeleri faiz oranı tahminlerini 2015 yılı sonu için yüzde 1.375'e 25 baz puan yükseltti. 2016 yılı sonu tahminlerini de yüzde 2.875'e 37.5 baz puan yükselten üyeler, büyüme tahminlerini ise aşağı yönlü revize etti ve 2014 yılı için yüzde 2.1-%2.3 aralığı yerine yüzde 2.0-2.3 aralığına düşürdü. Duyuru metninde aynı zamanda istihdam piyasasında "ciddi ölçüde durgunluk – significant under utilization" olduğu ifadeleri de yer aldı. Yellen ise Fed üyelerinin nokta tahminlerdeki artışın ılımlı olduğunu not etti ve piyasa fiyatlamaları ile Fed projeksiyonları arasında bir boşluk olduğunun net olmadığını belirtti. FOMC üyeleri ile yapılan anketin Eylül ayı sonuçlarına göre 17 üyeden 14'ü ilk faiz artırımının 2015 içinde olmasını bekliyor. Önceki ankette ise 12 üye faizlerin 2015'de artacağını tahmininde bulunmuştu.

İskoçyalı seçmenler ise referandumda İngiltere'den ayrılmaya "Hayır"oyu vererek birlik içerisinde kalmaya devam kararı aldı. Referandum öncesinde yapılan anketlerde "Hayır" oylarının önde gittiğinin görülmesi, GBP'nin 1.65 seviyelerine doğru hızlı bir şekilde yükselmesine neden olsa da USD'deki

güçlenme nedeniyle bu seviyelerde kalıcı olamayan GBP, 1.63 seviyelerine doğru geri çekildi.

### TLTRO İHALESİNE YÜKSEK KATILIM BEKLENİYOR

Avrupa Merkez Bankası (AMB) ise, Avrupa ekonomisini canlandırmak amacıyla politika faizini yüzde 0.15'ten yüzde 0.05'e, eksi düzeyde olan mevduat faizini de yüzde 0.10'dan –yüzde 0.20'ye düşürmesinin ardından ilkini gerçekleştirdiği TLTRO ihalesinde bankalara yüzde 0.15 sabit faizle 82.6 milyar Euro verildiğini açıkladı. Beklentilerin 133-174 milyar Euro aralığında olduğu ihalede 82.6 milyar Euro kredi talebinin gelmesi sonrası EUR'da kısmi bir değerlenme yaşandı. Fakat piyasalarda güçlü seyrini sürdüren USD ve AMB'nin enflasyonu yükseltmek amacıyla ilave gevşeme tedbirleri uygulayacağına dair beklentiler, EUR'nun yeniden aşağı yönlü hareket etmesine neden oldu. AMB, Eylül ayından sonra Aralık ayında bir TLTRO ihalesi daha düzenleyecek. Avrupalı bankaların varlık kalitelerinin gözden geçirileceği testlerin ardından ikinci TLTRO ihalesine daha yüksek katılım sağ-

lanması bekleniyor. Ayrıca AMB, yine Ekim ayında düzenlenmesi planlanan VDMK ve teminatlı bono alımlarının desteği ile de bilanço büyüklüğünü 2 trilyon Euro'dan 3 trilyon EUR'ya çıkartmayı hedefliyor.

Fed kararı sonrasında piyasalarda faiz oranlarının artırım zamanının beklenenden daha erken olacağına dair ihtimalin güçlenmesi ile birlikte riskli varlıklardan kaçış hızlandı. ECB kararları ile birlikte yükselişine hız kazandıran Dolar Endeksi (DXY) 9 hafta boyunca üst üste yükselmesinin ardından Fed kararı sonrası 10. haftayı da artıda tamamladı. 1967 yılından itibaren 10 hafta boyunca üst üste yükseldiği tek bir dönem bile olmadığı dikkate alındığında küresel piyasalardaki fiyatlamaların ne ölçüde sert olduğu görülecektir. Fed'in 29 Ekim tarihindeki toplantısında ise tahvil alım programını tamamlamasının ardından "makul bir süre" ifadesinin karar metninden çıkartılacağı tahmin ediliyor. Fed başkanı Janet Yellen de yaptığı son açıklama-

larda yatırımcıların Fed'in faiz oranını beklenenden daha erken artırma ihtimaline karşı hazırlıklı olmaları gerektiğini vurguluyor. Böyle bir durumda yine sert fiyatlamaların piyasada görülme riskinin yüksek olduğunu düşünüyoruz.

## DÜŞMEYEN ENFLASYON EN BÜYÜK SORUN

Yurtiçine döndüğümüzde ise ekonomiye ilişkin seyrin genelde arzu edilen istikamette olmadığını söylememiz mümkün. Ay başında açıklanan ve halen yüzde 9 üzerinde kalmaya devam eden tüketici enflasyonu ve buna karşın ekonomiden gelmeye devam eden yavaşlama sinyalleri para politikası açısından önemli bir açmazı da beraberinde getiriyor. Yıllık enflasyonun bir kez daha yüzde 9,5 üzerine yükselişinde her ne kadar gıdanın yadsınamaz bir payı da olsa, gıda ve enerji gibi para politikası kontrolü dışında kalan unsurların dışlandığı çekirdek enflasyonunda yıllık artışın uzunca bir

süredir yüzde 9,7 düzeyinde kaldığını hatırlatalım. Kur artışlarının birikimli etkilerinin Nisan ayından bu yana kademeli olarak devreden çıkmasına rağmen halen düşmeyen çekirdek enflasyon fiyatlamaya davranışlarının bozulduğunu, yani her türlü maliyet artışının doğrudan son tüketici fiyatına yansıtıldığı bir ortamın giderek yerleştiğini bize gösteriyor. Bu durum enflasyon hedeflemesi uygulayan bir MB için özellikle yurt dışında yaşanan belirsizlikler de göz önünde bulundurulursa gevşeyici politika uygulama adına fazla bir manevra alanı bırakmıyor. Kredi derecelendirme kuruluşlarından son dönemde gelen peş peşe açıklamalar da olası bir faiz indirimi hamlesinin taşıdığı risklere vurguda bulunuyor. Bu kapsamda bakıldığında TCMB'nin 25 Eylül tarihindeki PPK toplantısının da kritik önemde olduğu görülüyor. 3 Ekim'de Fitch, 21 Kasım'da StandardPoors ve 5 Aralık'daki Moody's Türkiye'nin kredi notu hakkında gözden geçirme ve değerlendirme sonuçlarını açıklayacak.



# AB KRİTERLERİYLE ÇALIŞIYORUZ



“Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) Bölge Müdürü Ökkeş Kulakoğlu, kurumun Avrupa Birliği ve dünya standartlarıyla bilimsel olarak çalıştığını belirterek, “Verilerimiz, gerçeğe en yakın orandır” diyor”

**H**er ay haber olan TÜFE-ÜFE verileriyle hepimizin adını ezberlediği ancak çoğumuzun tam olarak ne yaptığını bilmediği TÜİK-Türkiye İstatistik Kurumu’nu tanımak istedik. Hem okuldan hem de çekirdekten istatistikçi, kurumda 30 yıla yakındır çeşitli kademelerde görev yapmış olan Bölge Müdürü Ökkeş Kulakoğlu’na konuk olduk. Sorularımıza içtenlikler cevap veren Ökkeş Kulakoğlu, özellikle TÜFE verilerine yönelik eleştirilerin kurumun çalışma ve hesaplama yöntemlerinin bilinmemesinden kaynaklandığını belirterek, vatandaşların açıklanan verilere güvenmesini istedi.

**- Okuyucularımız için sizi tanıyarak başlayalım. Kısaca bilgi verir misiniz?**

1962 Kilis doğumluyum. 1983 yılında Gazi Üniversitesi Fen-Edebiyat Fakültesi İstatistik Bölümü’nden mezun oldum. Hacettepe Üniversitesi İstatistik Bölümü’nde ve Gazi Üniversitesi Ekonometri Bölümü’nde yüksek lisans yaptım.

1983 yılında Devlet İstatistik Enstitüsü (DİE) Ekonomik İstatistikler Dairesi’nde İstatistikçi olarak göreve başladım. 1992-1995 yıllarında İstatistik ve Ekonometrik Yorumlar Dairesi’nde Şube Müdürü, 1995-2013 yıllarında Gaziantep, Edirne ve Hatay illerinde Bölge Müdürü olarak çalıştım. 2013 yılı Ağustos ayından beri Türkiye İstatistik Kurumu

(TÜİK) İzmir Bölge Müdürü olarak görevime devam etmekteyim. Ayrıca, görev hayatım süresince yurtdışında ABD, Almanya, Malta ve Fransa başta olmak üzere istatistik alanında çeşitli çalışmalarda bulundum.

**- Kısa adı TÜİK olan Türkiye İstatistik Kurumu, tam olarak ne yapar?**

İstatistik günümüzde sadece matematiksel veri değil evrensel bir konuşma dilidir. Türkiye İstatistik Kurumu bu farkındalıkla kaliteli, güncel, güvenilir, tarafsız ve uluslararası standartlara uygun istatistikler üreterek geleceğin Türkiye'sine yön vermektedir. TÜİK dünya ile karşılaştırılabilir nitelikte uluslararası standartlarda, kullanıcı odaklı ve sürdürülebilir bir istatistik sisteminin kurulması vizyonuyla bilimsel ve teknik özerkliği güçlendirilmiş bir yapıda topluma hizmet sunmaktadır. TÜİK ülkenin ekonomik ve sosyal yapısının ortaya konulması ve doğru politikaların oluşturulması amacıyla ulusal ve uluslararası veri ve bilgi ihtiyacına cevap verebilecek istatistikler üretmekte, bu istatistikleri anketler, idari kayıtlar ve tam sayımlar vasıtasıyla derlemektedir.

TÜİK dış ticareten, nüfusa, turizmden, ulaştırma, eğitimi, sağlığa, istihdamdan, bilim ve teknolojiye, sanayiden, tarıma kadar birçok alanda istatistik üretmekte olup üretim yelpazesini ihtiyaçlar doğrultusunda zenginleştirmeye devam etmektedir.

**- Bölge Müdürlüğü'nün çalışmaları hakkında bilgi alabilir miyiz?**

Bölge Müdürlüğümüz Türkiye İstatistik Kurumuna verilen ulusal düzeydeki sayım ve araştırma faaliyetlerinde sorumluluk bölgesi olan İzmir ve İlçelerine ait verilerin derlenmesi, değerlendirilmesi, kalite kontrolü, analizi ve merkeze aktarımı ile bölgesel istatistiklerin alt yapısını oluşturmakla ve üretmekle görevlidir. Bölge Müdürlüğü olarak ekonomi, sosyal, demografî, kültür, çevre, bilim ve teknoloji alanları ile gerekli görülen diğer alanlardaki istatistikleri derliyor, değerlendiriyor ve analiz ediyoruz. Aynı zamanda, ihtiyaç duyulan alanlarda veri üretilmesi, teknik kapasitenin geliştirilmesi ve güçlendirilmesi amacıyla, diğer kurum ve kuruluşlarla işbirliği içinde çeşitli araştırma projeleri de belli dönemlerde yürütüyoruz. Bölge Müdürlüğümüzce her ayın güncel verileriyle hazırlanan "Sayılarla Türkiye - İzmir", "Aylık Dış Ticaret" ve yine her ay bir konuya özel hazırlanan sunumları-

mız, Sayın Valimiz, milletvekilleri, vali yardımcıları, kaymakamlar, belediye başkanları, diğer kamu kurumlarının üst düzey yöneticileri, üniversite öğretim elemanlarından ve yerel basın kuruluşları ile talep eden vatandaşlarımızın elektronik posta adreslerine her ay düzenli olarak gönderilmektedir.

**- TÜİK'in yaptığı istatistiklerden özellikle iş dünyası nasıl yararlanabilir?**

TÜİK tarafından üretilen resmi istatistikler eş zamanlı ve tarafsız olarak tüm kullanıcılara sunulmaktadır. TÜİK üretilen istatistiklerin dağıtımını internet, basılı yayın, CD ve mobil hizmetlerle gerçekleştirmektedir. Ayrıca TÜİK bilgiye erişimde teknolojiyi en verimli şekilde kullanarak kullanıcıların veri ve bilgi taleplerini karşılamaktadır. Abone olan ulusal ve uluslararası kullanıcılara haber bültenleri, yayınlar ve Bölge Müdürlüğümüz tarafından hazırlanan sunumlar düzenli olarak gönderilmektedir. Kendi sektörlerine yönelik, yada ilgi duydukları, merak ettikleri konularda ki çalışmalarından, istatistiklerden bilgileri alıp, ona göre hedefler belirleyebilirler.

**TÜM ÇALIŞMALARIMIZA İNTERNETTEN ULAŞILABİLİR**

**- TÜİK'in çalışmalarından daha fazla faydalanma adına neler önerebilirsiniz?**

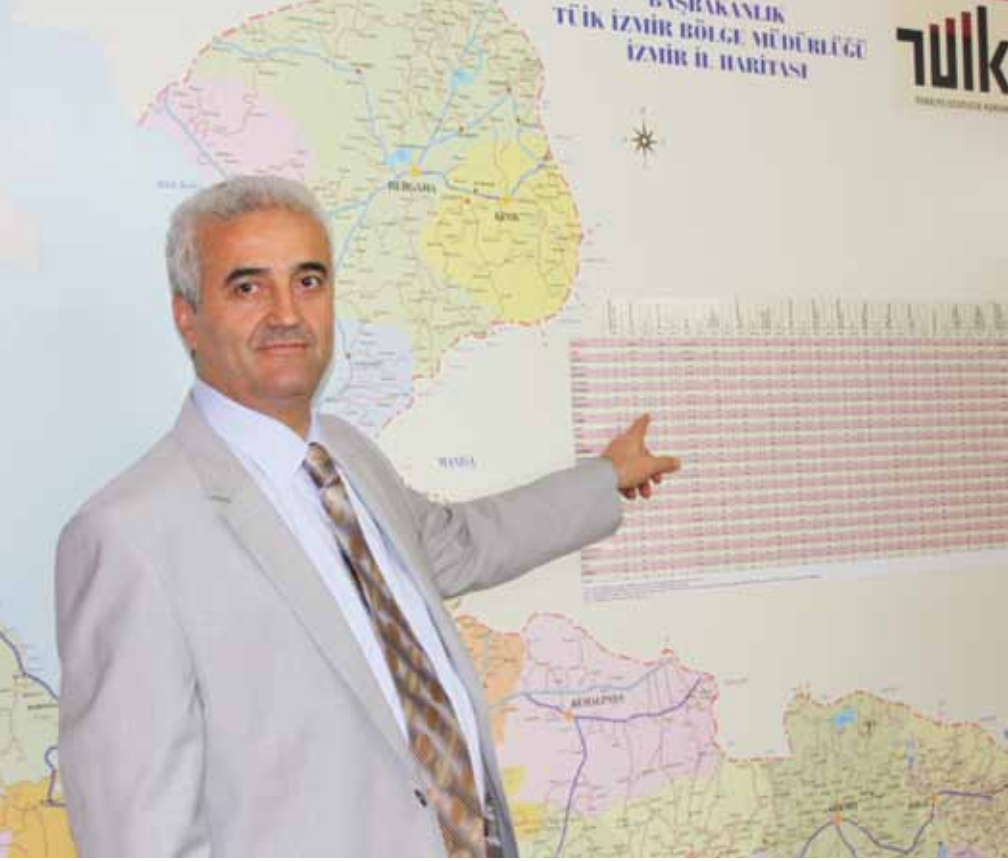
Bölgesel düzeyde veri talebinin yüksekliği göz önünde bulundurularak Bölge Müdürlüğümüz tarafından değişik zamanlarda yayınlanan resmi istatistikler bir araya getirilerek her yıl hazırlanan "Seçilmiş Göstergelerle İzmir" yayını her aşamadaki karar alıcılara ve kullanıcılara kolaylık ve zaman tasarrufu sağlayacaktır. Bu yayınımdaki istatistik göstergelerin özellikle İzmir'de faaliyet gösteren iş adamlarımız, kamu kurum ve kuruluşları ile araştırmacılar açısından oldukça faydalı olacağı inancındayım.

Bu noktada TÜİK'in oldukça ayrıntılı bir internet veri dağıtım kanalına sahip olduğunu vurgulamak istiyorum. Türkiye'nin sosyal yapısı, ekonomik durumu ve kültürel yaşama ilişkin yüzlerce konuda, binlerce değişkenden oluşan dağıtım veritabanları internet üzerinden kullanılabilir. Kullanıcının seçtiği değişkenlerden oluşan sorgulamalar sonucu elde edilen tablolar değişik formatlarda alınabilmektedir.

MobilTÜİK uygulaması ile cep telefonları üzerinden internete çıkış yapılarak; en çok talep edilen Enflasyon, Nüfus, Dış Ticaret, Milli Gelir, Sanayi Üretim, İşgücü konularında özet istatistiklere, son çıkan haber bültenlerine, yayınlara, göstergelere, duyurulara ulaşılabilir ve ayrıca haber bültenleri ya

da yayınları indirebilir, TÜİK'e bilgi talebiniz için mesaj gönderebilirsiniz.





### - İş adamları işleri ya da sektörleri adına kuruma çalışma yaptırabilir mi? Bunun şartları nelerdir?

İş adamları dernek ve odalar aracılığı ile resmi istatistik kapsamındaki konularda bölgesel bilgi ihtiyacını karşılamaya yönelik her konuda çalışma yaptırma talebinde bulunabilir. Söz konusu çalışma Kurum Başkanlığımızın onuru alındıktan sonra yapılacak bir protokol ile yürütülür. Bugüne kadar İzmir Valiliği, İZTO, İzmir Ekonomi Üniversitesi, İŞKUR, İzmir İl Özel İdaresi, İZKA, İLO gibi yurtiçi ve yurtdışı kurumlarla çeşitli bölgesel projeler gerçekleştirilmiştir. Bu projelere örnek; Çocuk İşgücü Sorularının Alanda Geliştirilmesi, İzmir Sosyal Hizmetler Çocuk Esirgeme Kurumu Yurtları Memnuniyet Araştırması, Marka Bilinirliği, Etki Analizi, Yatırım Ortamı Değerlendirme, İzmir İşgücü Piyasası Arz ve Talep, İzmir Yenilik Stratejisi, Yabancı Sermaye Yatırım Ortamı Değerlendirme çalışmaları sayılabilir.

TÜİK, özellikle her ay ve yıllık açıkladığı TÜFE (Tüketici Fiyat Endeksi) oranlarıyla dikkat çekiyor, hatta bazı kesimlerden, "Çadır bezi, pinpon topu hesabı" diye eleştiriliyor. Eleştiriler ne kadar haklı? Öncelikler şunu belirtmek isterim. TÜİK'in çalışma ve yöntemleri tamamen AB kriterlerine uygun ve

bilimseldir. Avrupa'da, dünyada nasıl yapılıyorsa, bizde aynı yöntemlerle yapıyoruz. İkincisi İstatistik bir ortalama bilimdir. Açıklanan tüm rakamlarda gerçeğe en yakın ortalama gösterir. Hesaplama yöntemi çok ayrıntılı, ancak ben kısaca özetleyeyim. Tüketicinin tercihleri ve tüketim ağırlığı hesap sepetine girecek kalemleri belirler. Bu aylara, mevsimlere ve yıllara göre değişiklik gösterir. Ağırlığı azalan kalem sepetten çıkar, ağırlığı yükselen başka bir kalem sepete girer. Hesaplama da her kalemin ve sepetin ağırlığı farklıdır, örneğin gıdanın yüzde 24,5 iken, giyim yüzde 10'lardadır. Evet, bir dönem pinpon topu da vardı, ancak ağırlığı azaldı ve sepetten çıktı. Hem okuyucularımız hem de vatandaşlarımız şuna emin olsunlar, bizim yöntemimizde, verilerimizde dünya standartlarındadır.

### İHTİYACI OLANLAR VERİLERİ AKTARABİLİRLER

#### - Son olarak eklemek istediğiniz?

Kurumumuz 2014 yılından itibaren işyerleriyle yapmakta olduğu anket çalışmalarında derlediği bilgilerin tamamını elektronik ortamda derleme kararı almıştır. Kağıt soru formları yerine, web uygulamamıza giriş yapmaya imkan sağlayan kullanıcı adı ve şifreler imza karşılığı araştırmanın örnek

“

TÜİK, dış ticaretten, nüfusa, turizmden, ulaşıma, eğitimden, sağlığa, istihdamdan, bilim ve teknolojiye, sanayiden, tarıma kadar birçok alanda bilimsel verilerle istatistik üretiyor.

”

birimi olan girişimlere teslim edilerek, araştırma teknolojik gelişmelere uygun şekilde üç farklı yolla (Harzemli Web Giriş, Elektronik Veri Transferi ve Veri Yükleme) yürütülmeye başlanmıştır. Veri derleme yöntemlerimizdeki değişikliklerin temel amaçları arasında; veri kalitesinin artırılması, istatistik birimlerin üzerindeki cevaplayıcı yükünün azaltılması, veri derleme süresinin ve maliyetinin azaltılması başta gelmektedir. Bu sebeple alternatif veri derleme yöntemleri geliştirmeye yönelik projelere başlanmıştır. Bu kapsamda yürütülen projelerden birisi de e-VT (Elektronik Veri Transferi) projesidir. e-VT uygulaması sayesinde, cevaplayıcılar üzerindeki cevaplama yükünün hafifletilmesi, veri giriş süresinin ve hatalarının en aza indirilmesi hedeflenmiştir. Yıllık İş İstatistikleri Sanayi ve Hizmet Araştırması (YSHİ) araştırması ilk e-VT uygulamasıdır. Bu kapsamda elektronik ortamda derlenen verilerin, farklı muhasebe yazılımlarından TÜİK anket otomasyonuna doğrudan aktarılmasını sağlayan bir sistem oluşturulmuştur. Bu programı kullanan girişimler, sahip oldukları muhasebe veya ERP uygulamaları ile anketle istenen bilgileri 15-20 dakika gibi kısa süre içinde gönderebileceklerdir.

Bu konuyu da sevgili İZSİAD üyeleri ve derginizin okuyucuları ile bu vesile ile paylaşmak isterim. TÜİK İzmir Bölge Müdürlüğü olarak deneyimli, konusunda uzman kadromuz ile kaliteli, güncel, güvenilir, tarafsız ve uluslararası standartlara uygun istatistikler üreterek toplumumuza hizmet sunmaktayız..

# GÖZDECAN®

reklam ltd. şti.

1987 yılında "Gün Tanıtım" adı ile başladığımız ticari yaşamımıza, "Gözde Reklam" ve daha sonra da "Gözdecan Reklam Paz. San. Tic. Ltd. Şti." ile devam ediyoruz. Daha seri, daha akılcı, daha bilimsel ve doğru adımlarla hedefimize ulaşmak için şirketimizi ön saflarda tuttuk. Büyümemiz emin adımlarla, bastığımız yerleri görerek devam edecektir. Açık Hava Reklamcılığı konusunda bulunduğumuz ilde saygın ve saygılı konumda bulunmak hedeflerimizin arasındadır. Bizimle çalışmaya başlayan firmalar emin ellerde olduklarını ve doğru yerde olduklarını göreceklendir.

Tanıtmak ve Çalışmak Üzere...



364/10 Sok. Kazım Dirik Mah. No : 2/1  
Bornova - İZMİR



info@gozdecan.com



Tel : 0(232) 449 33 00 Fax: 0(232) 486 25 93

# KADIN KOMİSYONU YAZA VEDA ETTİ

İZSİAD Kadın Komisyonu yazın son toplantısını Çeşme’de gerçekleştirdi. İZSİAD Kadın Komisyonu Başkanı Mukaddes Çelik’in ev sahipliği yaptığı toplantıya otuz üye katıldı



**K**adın Komisyonu'nun yıl içerisinde yaptığı etkinliklerin değerlendirildiği toplantıda yazın sona ermesi ve okulların açılmasıyla son baharda yapılacak etkinlikler masaya yatırıldı. Yapılan istişarenin ardından ekim ayında üyelerin aileleri ile birlikte katılabileceği bir brunch düzenlenmesi, aralık ayında da Kadın Komisyonu üyelerinin

katılımıyla bir kermes organize edilmesi kararlaştırıldı.

Komisyon Başkanı Mukaddes Çelik, yaptığı konuşmada “ Komisyonumuz kısa bir süre önce hayata geçmesine rağmen hem üyelerin hem ailelerinin hem de İzmirliilerin beğenisini kazanan işlere imza attı. Bundan sonra daha da iyi ve güzel etkinlikler yapacağımıza gönülden inanıyor, tüm arkadaşlarıma bugüne kadar verdikleri destekler için teşekkür ediyorum “ dedi.



# ETKİNLİKLERİMİZ



# ETKİNLİKLERİMİZ





### **Dervişoğlu Turizm olarak sunduğumuz hizmetler:**

- 1-Öğrenci Servis Taşımacılığı
- 2-Personel Servis Taşımacılığı
- 3-Her türlü yerli ve yabancı turistlerin yurtiçi taşımacılığı

### **Hakkımızda**

1979 Yılında öğrenci servisi, personel ve turist taşımacılığı amacı ile faaliyete geçmiş olup kendimizi sürekli geliştirerek sunmakta olduğumuz hizmete devam etmekteyiz. İleriye dönük olarak amacımız Dervişoğlu Taşımacılık Turizm Sanayi ve Tic. Ltd. Şti.' ni kendi konusunda örnek bir kuruluş haline getirmektir. Tüm DERVİŞOĞLU TAŞIMACILIK yönetici ve çalışanları bunu hedeflemiştir. İşyerimizde kaliteden ödün vermeden iç ve dış müşterilerimizin koşulsuz, yüzde yüz müşteri memnuniyeti daima ön planda tutularak hizmet anlayışımız yenilenmekte ve her geçen gün daha da gelişmektedir. Bu hizmet anlayışımızla sürekli en üst düzeyde müşteri memnuniyeti sağlamayı ve tanınmış, güvenilir bir isim imajını oluşturarak daima muhafaza etmeyi hedefliyoruz. Bunları sağlayabilmekteki kaynağımız ise kalite politikasını benimsemiş, iyi eğitilmiş, disiplinli ve çalışkan personelimizdir.



Metin KÜÇÜKYAĞLIOĞLU  
Yeminli Mali Müşavir - Bağımsız Denetçi

# TORBA YASASI'NIN GETİRDİKLERİ

**Y**aklaşık bir yıldır hemen hemen toplumun tüm kesimlerinin beklediği Torba Yasa sonunda yürürlüğe girdi. Vergi, SSK, çalışma hayatı ve benzeri birçok konuda yeni hükümler, aflar getiren yasayı, İZSİAD Dergisi'nin değerli okurları için özetleyerek bilgilendirmek istedik. Yasanın tam içeriğine İZSİAD'ın web sayfasından ulaşabilirsiniz.

## A) KDV Kanunu ile ilgili Hükümler

1) "3065 sayılı Katma Değer Vergisi Kanununun 17 nci maddesinin dördüncü fıkrasının (g) bendindeki "Külçe altın, külçe gümüş, kıymetli taşlar (elmas, pırlanta, yakut, zümrüt, topaz, safir, zebircet, inci, kübik virconia)" ibaresi "Külçe altın ve külçe gümüş teslimleri ile kıymetli taşların (elmas, pırlanta, yakut, zümrüt, topaz, safir, zebircet, inci)" şeklinde değiştirilmiştir." şeklinde değiştirilmiştir" denilmektedir. (6552-Md.26)

Yukarıdaki ifadeden anlaşılacağı üzere Külçe altın

ve külçe gümüş teslimleri ile kıymetli taşların (elmas, pırlanta, yakut, zümrüt, topaz, safir, zebircet, inci vb.) uygulanan KDV İstisnası sadece borsada gerçekleşen işlemlerle sınırlandırılmış olup bunun dışındaki işlemler KDV'ye tabi tutulmuştur.

## B) ÖTV Kanunu ile ilgili Hükümler

1) 4760 sayılı Özel Tüketim Vergisi Kanununa ekli (IV) sayılı listede yer alan ve Yasada liste halinde G.T.İ.P. (Gümrük Tarife İstatistik Pozisyon) numaraları ile vergi oranları belirtilen mallar listeden çıkarılmıştır. (6552 Sayılı Yasa Md.116)

Yukarıda ifade edilen elmas, pırlanta, yakut, zümrüt, topaz, safir, zebircet, inci için (sanayide kullanılanlar hariç) uygulanan ÖTV kaldırılmış olmaktadır.

## C) Sosyal Sigortalar Kanunu ile ilgili Hükümler

1) Ev hizmetlerinde bir veya birden fazla gerçek kişi tarafından çalıştırılan ve çalıştığı kişi yanında ay içerisinde çalışma saati süresine göre hesaplanan çalışma gün sayısı 10 gün ve daha fazla olan sigortalılar, 4-a kapsamında sigortalı hükümlerine tabi olacaklar ve bunlarla ilgili bildirimler, bu kişileri yanlarında çalıştıranlarca, en geç çalışmanın geçtiği ay sonuna kadar Kuruma yapılacaktır. Süresinde yapılmayan her bir bildirim için 5510 Sa-

yılı Kanun'un 102. maddesinin birinci fıkrasının (a) bendinin (1) numaralı alt bendi hükmü gereği asgari ücret tutarında idari para cezası uygulanır. (6552- Md.55)

Ev hizmetlerinde bir veya birden fazla gerçek kişi tarafından çalıştırılan ve çalıştığı kişi yanında ay içerisinde çalışma saati süresine göre hesaplanan çalışma gün sayısı 10 günden az olanlar için ise, çalıştırıldıkları süreyle orantılı olarak çalıştıranlarca 5510 Sayılı Kanun'un 82. maddesine göre belirlenen prime esas günlük kazanç alt sınırının (37,80-TL) % 2'si (0,756-TL) oranında iş kazası ve meslek hastalığı sigortası primi ödenir.

Bu şekilde çalışanların sigortalılık tescili, çalışan ve çalıştıran imzalarını da ihtiva eden ve en geç çalışmanın geçtiği ayın sonuna kadar Kuruma verilmesi gereken örneği Kurumca hazırlanacak belgenin Kuruma verilmesi ile sağlanır. Sigortalılık başlangıcında bu belge üzerinde çalışma başlangıcına dair kayıtlı en eski tarih esas alınır. Bunlar hakkında hastalık sigortası hükümleri uygulanmaz. Bu fıkra kapsamına girenler, adlarına ödenen priminin ait olduğu ayı takip eden ayın sonuna kadar aynı kazancın otuz katının (1.134,00-TL, 2014 yılı

2. Yarısı için Asgari Ücretin Brüt Tutarı) % 32,5 oranında prim ödeyebilir (368,55-TL). Bunun % 20'si malullük, yaşlılık ve ölüm sigortaları, % 12,5'i genel sağlık sigortası primidir. Bu süre içinde ödenmeyen primin ödenme hakkı düşer. Ödenen primler 4-a sigortalılık kapsamında sayılır. (6552 Sayılı Yasa Md.55)

2) 2014 yılı Nisan ve önceki aylara ilişkin olup bu maddenin yayımlandığı tarihten önce tahakkuk ettiği hâlde ödenmemiş olan;

•5510 Sayılı Kanun'un 4. Maddesinin 1. fıkrasının (a-Sigortalı),(b-Bağkurulu),(c-Kamu Çalışanı) bentleri kapsamındaki sigortalılık statüsünden kaynaklanan sigorta primi, emeklilik keseneği ve kurum karşılığı, işsizlik sigortası primi, sosyal güvenlik destek primi,

•İlgili mevzuatına göre ödenmesi imkânı ortadan kalkmamış isteğe bağlı sigorta primi ve topluluk sigortası primi,

•Sosyal Güvenlik Kurumu tarafından ilgili kanunları gereğince takip edilen damga vergisi, özel iş-lem vergisi ve eğitime katkı payı,

•30/4/2014 tarihine kadar (bu tarih dâhil) bitirilmiş özel nitelikteki inşaatlar ile ihale konusu işlere ilişkin olup bu maddenin yayımlandığı tarihten önce Kurumca resen tahakkuk ettirilerek işverene tebliğ edildiği halde bu maddenin yayımlandığı tarih itibarıyla ödenmemiş olan; özel nitelikteki inşaatlar ile ihale konusu işlere ilişkin yapılan ön değerlendirme, araştırma veya tespitler sonucunda bulunan eksik işçilik tutarı üzerinden hesaplanan sigorta primi,

•5510 Sayılı Kanun'un 60. maddesinin birinci fıkrasının (g) bendi kapsamında genel sağlık sigortalısı olanların (Başka bir ülkede sağlık sigortasından yararlanma hakkı bulunmayan vatandaşlar) genel sağlık sigortası primi, asılları ile bu alacaklara ödeme sürelerinin bittiği tarihlerden bu maddenin yayımlandığı tarihe kadar geçen süre için (Yurtiçi Üretici Fiyat Endeksi) Yİ-ÜFE aylık değişim oranları esas alınarak hesaplanacak tutarın, 1.10.2014-31.12.2014 tarihleri arasında başvuruda bulunularak, belirlenen yeni borç tutarlarının, tamamen veya 6, 9, 12 ve 18 taksitte ikişer aylık periyotlar da ödemesi yapılacaktır. İlk taksit ödemesi 31.1.2015 tarihine kadar olacaktır.

• Yukarıda belirtilen borçların, bu maddede belirtilen süre ve şekilde ödenmesi hâlinde, bu alacaklara uygulanan gecikme cezası ve gecikme zammı gibi ferî alacakların tamamının tahsilinden vazgeçilir.

•30/4/2014 tarihine kadar (bu tarih dâhil) işlenen fiillere ilişkin olup bu Maddenin yayımlandığı tarih itibarıyla ödenmemiş olan idari para cezası asıllarının % 50'si ile bu tutara ödeme sürelerinin bittiği tarihlerden bu maddenin yayımlandığı tarihe kadar geçen süre için Yİ-ÜFE aylık değişim oranları esas alınarak hesaplanacak tutarın, bu maddede belirtilen süre ve şekilde ödenmesi halinde idari para cezası asıllarının kalan % 50'si ile idari para cezasına uygulanan gecikme cezası ve gecikme zammı gibi ferî alacaklarının tamamının tahsilinden vazgeçilir. (6552 Sayılı Yasa Md.81)

3) Eylül ayından itibaren 6 ay içerisinde gelir testine başvuruların, gelir testi sonuçları1/1/2012 tarihinden geçerli olacaktır. Yapılan bu düzenleme ile gelir testi sonucu gelirleri asgari ücretin 1/3'ünden az olanların (Genel Sağlık Sigortası) GSS prim borçları tamamıyla silinecektir. (6552 -Md.57)

4) Borç türü bazında anaparası 100-TL'nin altında olan SGK borçları tamamen silinecektir. (6552 Sayılı Yasa Md.59)

#### D) Gecikmiş Vergi Aşlı ve Cezaları ile İdari Para Cezalarına İlişkin Hükümler

1)30/4/2014 tarihinden (bu tarih dâhil) önceki dönemlere, beyana dayanan vergilerde bu tarihe kadar verilmesi gereken beyannamelere ilişkin vergi ve bunlara bağlı vergi cezaları, gecikme faizleri, gecikme zamları (2013

takvim yılına ilişkin gelir vergisi ikinci taksiti hariç), 2014 yılına ilişkin olarak 30/4/2014 tarihinden (bu tarih dâhil) önce tahakkuk eden vergi ve bunlara bağlı vergi cezaları, gecikme faizleri, gecikme zamları (2014 yılı için tahakkuk eden motorlu taşıtlar vergisi ikinci taksiti hariç), yerine bu Kanunun yayımlandığı tarihe kadar Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi-(Yİ-ÜFE) aylık değişim oranları esas alınarak hesaplanacak tutarın, ödenmemiş alacağın sadece ferî alacaktan ibaret olması halinde ferî alacak yerine Yİ-ÜFE aylık değişim oranları esas alınarak hesaplanacak tutarın, bu maddede belirtilen süre ve şekilde tamamen ödenmesi şartıyla alacaklara bağlı faiz, cezai faiz, gecikme faizi, gecikme zammı gibi ferî amme alacaklarının tahsilinden vazgeçilir.

30/4/2014 tarihinden (bu tarih dâhil) önce yapılan tespitlere ilişkin olarak vergi aslına bağlı olmayan vergi cezalarından bu kanunun yayımlandığı tarih itibarıyla vadesi geldiği halde ödenmemiş olan ya da ödeme süresi henüz geçmemiş bulunan ve bir vergi aslına bağlı olmaksızın kesilmiş olan vergi cezalarının %50'sinin, bu maddede belirtilen süre ve şekilde tamamen ödenmesi şartıyla cezaların kalan % 50'sinin tahsilinden vazgeçilir.

30/4/2014 tarihinden (bu tarih dâhil) önce, diğer çeşitli kanunlar gereğince verilen idari para cezalarından, kesinleşmiş olup bu Kanunun yayımlandığı tarih itibarıyla vadesi geldiği halde ödenmemiş olan ya da ödeme süresi henüz geçmemiş bulunan alacakların ödenmemiş kısmının tamamı ile bunlara





bağlı faiz, cezai faiz, gecikme faizi, gecikme zammı gibi fer'i amme alacakları yerine bu Kanunun yayımlandığı tarihe kadar Yurt İçi Üretici Fiyat Endeksi (ÜFE) aylık değişim oranları esas alınarak hesaplanacak tutarın; ödenmemiş alacağın sadece fer'i alacaktan ibaret olması halinde fer'i alacak yerine Yİ-ÜFE aylık değişim oranları esas alınarak hesaplanacak tutarın, bu maddede belirtilen süre ve şekilde tamamen ödenmesi şartıyla alacaklara bağlı faiz, cezai faiz, gecikme faizi, gecikme zammı gibi fer'i amme alacaklarının tahsilinden vazgeçilir. Tüm bu yukarıda belirtilen ödeme kolaylıklarından yararlanabilmek için, mükelleflerin dava açmalarını, varsa açılmış davalarından vazgeçmeleri gerekmektedir. Bu dava haklarından feragat ettikle-

rine dair dilekçeleri bağlı buldukları Vergi Dairelerine sunmaları gerekmektedir.

Kanunun yayımlandığı tarihi izleyen ikinci ayın sonuna kadar başvuruda bulunmaları ve madde kapsamında ödenecek tutarları, ilk taksiti bu Kanunun yayımlandığı tarihi izleyen üçüncü aydan başlamak üzere ikişer aylık dönemler halinde azami (18) onsekiz eşit taksitte ödemeleri şarttır. Bu Kanuna göre ödenecek taksitlerin ödeme süresinin son gününün resmi tatile rastlaması halinde süre tatili izleyen ilk iş günü mesai saati sonunda biter. Bu madde hükümlerine göre hesaplanan tutarın ilk taksit ödeme süresi içerisinde tamamen ödenmesi halinde, bu tutara bu Kanunun yayımlandığı tarih-

ten ödeme tarihine kadar geçen süre için herhangi bir faiz uygulanmaz. Taksitle ödenmek istenmesi halinde borçluların başvuru sırasında altı, dokuz, on iki veya on sekiz eşit taksitte ödeme seçeneklerinden birini tercih etmeleri şarttır. Tercih edilen taksit süresinden daha uzun bir sürede ödeme yapılamaz. Taksitle yapılacak ödemelerde ilgili fıkralara göre belirlenen tutar, yazımızın Sosyal Sigortalar ile ilgili kısmında (C-2) belirtilen katsayılar ile çarpılır ve bulunan tutar taksit sayısına bölünmek suretiyle ikişer aylık dönemler halinde ödenecek taksit tutarı hesaplanır. Yapılandırılan vergi ile ilgili olarak tahakkuk eden cari dönem vergilerinin bir yıl içerisinde 2 defa ödenmemesi durumunda mevcut yapılandırılma imkânından yararlanmak mümkün olmamaktadır. Bu madde hükümlerinden yararlanmak üzere başvuruda bulunan borçlulara tercih ettikleri taksit süresine uygun ödeme planı verilir. Ancak, tercih edilen süreden daha kısa sürede ödeme yapılması halinde ödenecek tutar ilgili katsayıya göre düzeltilir. (6552 Sayılı Yasa Md.73)

**2)** 4207 sayılı Tütün Ürünlerinin Zararlarının Önlenmesi ve Kontrolü Hakkında Kanununun 5 inci maddesinin birinci fıkrası ile 5326 sayılı Kabahatler Kanununun 39 uncu maddesine göre verilen idari para cezaları hariç olmak üzere, 31/12/2013 tarihinden (bu tarih dâhil) önce idari yaptırım kararı verildiği hâlde bu Kanunun yayımlandığı tarih itibarıyla ilgisine tebliğ edilmemiş olan ve genel bütçeye gelir kaydı gereken ve her bir kabahat için 120-TL (bu tutar dâhil) altında kalan idari para cezaları tebliğ edilmez, tebliğ edilmiş olanların ve bunlara bağlı fer'i alacakların tahsilinden vazgeçilir. (6552 Sayılı Yasa Md.73)

**3)** Maliye Bakanlığına bağlı tahsil dairelerince takip edilmekte olan ve vadesi 31/12/2007 tarihinden (bu tarih dahil) önce olduğu halde bu Kanunun yayımlandığı tarih itibarıyla ödenmemiş olan ve 6183 sayılı Kanun kapsamına giren her bir alacağın türü, dönemi, asılları ayrı ayrı dikkate alınmak suretiyle tutarı 50 Türk Lirasını aşmayan asli alacakların ve tutarına bakılmaksızın bu asıllara bağlı fer'i alacakların, aslı ödenmiş fer'i alacaklardan tutarı 100 Türk Lirasını aşmayanların tahsilinden vazgeçilir. (6552 Sayılı Yasa Md.73)

**4)** Bu Kanunun yayımlandığı tarih itibarıyla 2918 sayılı Karayolları Trafik Kanunu uyarınca araç muayenesi yaptırımları gerektiği halde muayenelerini

süresinde yaptırmamış olanların 31/12/2014 tarihine kadar (bu tarih dâhil) araç muayenelerini yaptırmaları durumunda muayene süresi geçen her ay ve kesri için tahsil edilecek %5 oranında fazla yerine %1 oranında fazla tahsil edilecek, alınması gereken %5 fazlanın tahsilattan vazgeçilecektir. (6552 Sayılı Yasa Md.79)

**5) Gelir Vergisi Kanununun da ve Kurumlar vergisi Kanununda yapılan bağışların indirim konusu yapılabilmesi ve hadleri ile ilgili maddelere** “Başbakanlıkça veya Bakanlar Kurulunca başlatılan yardım kampanyalarına makbuz karşılığı yapılan aynı ve nakdi bağışların tamamı” şeklinde ifade eklenerek indirim kapsamı doğal afetler dışındaki makbuz karşılığı her türlü nakdi ve aynı bağış şeklinde edilmiştir.(6552 Sayılı Yasa Md.92)

#### **E) 31.12.2013 Tarihi İtibariyle Bilançolarda Bulunan Kasa ve Ortaklardan Alacaklar Hesabının Düzeltilmesi İle İlgili Hükümler**

1)31 Aralık 2013 tarihi itibariyle ortakların şirketten çektikleri paralar kasada kayıtlı ancak fiilen olmayan tutarları ile ilgili düzeltme yapılabilecek (Söz konusu tutarların 31.12.2013 tarihli bilançoda yer alması zorunludur). Bunun için %3 oranında vergi ödenmesi yeterli olacaktır. Kanun dahilinde yer alan hüküm doğrultusunda ortaklar cari hesabının kalıntısının hesaplanmasında öncelikle aktif (131+231 Hesap-Ortaklardan alacaklar) ve pasif (331+431 Hesap-Ortaklara borçlar) hesaplar karşılaştırılarak net kalan esas alınacaktır. Bu uygulama sadece bilanço esasına göre defter tutan kurumlar vergisi mükelleflerini kapsamaktadır. Bilanço usulüne göre defter tutan gelir vergisi mükellefleri yararlanamazlar. Bu Kanunun yayımlandığı tarihi izleyen üçüncü ayın sonuna kadar (31.12.2014) vergi dairelerine beyan etmek suretiyle kayıtlarını düzeltebilirler. Hesaplanan vergi beyanname verme süresi içerisinde ödenir (31.12.2014). Kanun kapsamında ödenen vergiler, gelir veya kurumlar vergisinden mahsup edilmez. Beyan edilen tutarlar ve ödenen vergiler, kurumlar vergisi matrahının tespitinde gider olarak kabul edilmez. (6552 Sayılı Yasa Md.74)

#### **F) Gümrük Vergileri İle İlgili Hükümler**

**1) Gümrük ve Ticaret Bakanlığına bağlı tahsil dairelerince, 30/4/2014 tarihinden (bu tarih dahil) önce 27/10/1999 tarihli ve 4458 sayılı Gümrük Kanunu ve ilgili diğer kanunlar kapsamında gümrük yükümlülüğü doğan ve 6183 sayılı Kanun hükümlerine**



göre takip edilen gümrük vergileri, idari para cezaları, faiz, gecikme faizi ve gecikme zammı alacaklarından kesinleşmiş olup bu Kanunun yayımlandığı tarih itibariyle;

**a) Vadesi geldiği halde ödenmemiş olan ya da ödeme süresi henüz geçmemiş bulunan gümrük vergileri ile bu vergilere bağlı cezaların ödenmemiş kısmının tamamı ile bunlara bağlı faiz, gecikme faizi, gecikme zammı gibi fer'i amme alacakları yerine bu Kanunun yayımlandığı tarihe kadar Yİ- ÜFE aylık değişim oranları esas alınarak hesaplanacak tutarın bu maddede belirtilen süre ve şekilde tamamen ödenmesi şartıyla, alacak asıllarına bağlı faiz, gecikme faizi, gecikme zammı gibi fer'i amme alacaklarının tamamının tahsilinden vazgeçilir.**

**b) Vadesi geldiği halde ödenmemiş olan ya da ödeme süresi henüz geçmemiş bulunan ve bir vergi aslına bağlı olmaksızın 4458 sayılı Kanun ve ilgili diğer kanunlar kapsamında kesilmiş olan idari para cezaları ile 30/3/2005 tarihli ve 5326 sayılı Kaba-hatler Kanununun iştirak hükümleri nedeniyle kesilmiş olan idari para cezalarının % 50'si bu maddede belirtilen süre ve şekilde tamamen ödenmesi şartıyla cezaların kalan % 50'sinin tahsilinden vazgeçilir.**

**c) Eşyanın gümrüklenmiş değerine bağlı olarak kesilmiş olan idari para cezaları ile ilgili olarak söz konusu cezaların ve varsa gümrük vergileri aslının tamamı ile bunlara bağlı faiz, gecikme faizi, gecikme zammı gibi fer'i amme alacakları yerine bu Ka-**

nunun yayımlandığı tarihe kadar Yİ-ÜFE aylık değişim oranları esas alınarak hesaplanacak tutarın bu maddede belirtilen süre ve şekilde tamamen ödenmesi şartıyla, alacak asıllarına bağlı faiz, gecikme faizi, gecikme zammı gibi fer'i amme alacaklarının tamamının tahsilinden vazgeçilir.

#### **G) Türk Ticaret Kanunu İle İlgili Hükümler**

**1) 6102 sayılı Türk Ticaret Kanununun 371 inci maddesine;** Yönetim kurulu, yukarıda belirtilen temsilciler dışında, temsile yetkili olmayan yönetim kurulu üyelerini veya şirkete hizmet akdi ile bağlı olanları sınırlı yetkiye sahip ticari vekil veya diğer tacir yardımcılarını atayabilir. Bu şekilde atanacak olanların görev ve yetkileri, 367 nci maddeye göre hazırlanacak iç yönergede açıkça belirlenir. Bu durumda iç yönergenin tescil ve ilanı zorunludur. İç yönerge ile ticari vekil ve diğer tacir yardımcılarını atanamaz. Bu fıkra uyarınca yetkilendirilen ticari vekil veya diğer tacir yardımcılarını da ticaret siciline tescil ve ilan edilir. Bu kişilerin, şirkete ve üçüncü kişilere verecekleri her tür zarardan dolayı Yönetim Kurulu müteselsilen sorumludur.” fıkrası eklenmiştir.

**2) 6102 sayılı Kanununun 629 uncu maddesine;** “Müdürlük tarafından şirkete hizmet akdi ile bağlı olanların sınırlı yetkiye sahip ticari vekil veya diğer tacir yardımcılarını ataması hususunda 367 nci madde ile 371 inci maddenin yedinci fıkrası kıyasen limited şirketlere de uygulanır.” fıkrası eklenmiştir.



Dr. Özlem GÜNAY  
Biolab Laboratuvarlar GrubuBiyokimya Uzmanı

# GENEL SAĞLIK TARAMASI

## (Check-up)

**C**heck-up; olası hastalıkları erken dönemde tespit ederek, önlem almayı ve böylece kişinin sağlıklı kalmasını amaçlayan genel sağlık taramasıdır. Hastalığa yakalandıktan sonra alınan tedbirler ve uygulanan tedaviler eski sağlığımıza kavuşmamız için yetersiz kalabilir. Ayrıca bu aşamada tedavi maliyetleri çok yüksek düzeylere ulaşabilir. Dengeli beslenme ve düzenli egzersiz yapmakla birlikte yılda bir kez bütçemizden ayıracağımız küçük bir pay ile yaptıracağımız sağlık taramasıyla genel sağlık durumumuz hakkında bilgi sahibi olabiliriz.

Sağlık taramasıyla birçok hastalık taranabilir ve şüphe edilebilecek bulgularla karşılaşıldığında ileri inceleme ve takip yapılabilir. Ayrıca kişilerin şikayetlerine ve aile öykülerine göre araştırma değişik alanlarda derinleştirilebilir. Böylece daha şikayetler ortaya çıkmadan hastalıklar erken safhalarında yakalanabilir. Bulaşıcı hastalıkların pozitif çıkması durumunda ise özellikle aile içinde yayılması önlenmiş olur. Erken teşhisle kanser gibi ileri evrelerde tedavisi mümkün olmayan ya da tedavisi sırasında hastayı ve aile yakınlarını üzen ve yıpratıcı zorlu süreç hiç yaşanmamış olur. Kısacası özellikle

genetik yatkınlığı olan yani aile öyküsü pozitif olan kişilerde yılda bir kez yapılan sağlık taraması ile konulan erken teşhis ve ardından planlanan tedavi hayatı kurtarır.

### KİMLER SAĞLIK TARAMASI YAPTIRMALI?

Ailesinde diyabet, koroner kalp hastalığı, hipertansiyon, kolesterol yüksekliği, kemik erimesi, mide, bağırsak, meme, prostat kanseri hikâyesi bulunan kişiler,

40 yaş üstü erkeklerde prostat hastalıkları açısından tarama ve takip yaptırmak isteyenler (Total PSA, Free PSA ve Free PSA/ Total PSA oranı takibi),

40 yaş üstü kadınlarda meme (meme USG, mamografi, CA 15-3) ve rahim ağzı kanseri taraması (smear testi) yaptırmak isteyenler,

Düzenli bir egzersiz ve/veya diyet programına başlayacak kişiler,

Kısa zamanda aşırı kilo almış ya da diyet yapmadan çok hızlı kilo veren kişiler,

Sağlıklı yaşamının önemini kavramış ve sevdiğiyle uzun yıllar paylaşmak isteyen herkes check up yaptırmalıdır.

### SIK OLARAK YAPILAN TESTLERİN ANLAMLARI

- Akciğer Röntgeni: Kalp ve solunum sisteminin değerlendirilmesinde kullanılır.
- Mamografi ve Meme ultrasonu (USG): Meme hastalıklarının erken tanı amaçlı taramasında kullanılır.
- Kemik Dansitometri: Özellikle menopoz sonrası kadınlarda ortaya çıkabilecek kemik erimesinin erken tanısında kullanılır.
- Tüm Batın US: Karın içi organlarda (böbrek, karaciğer, safra kesesi, pankreas, yumurtalıklar, rahim, prostat) oluşabilecek hastalıkların tespitinde kullanılır.
- ALP/ GGT/AST/ALT: Karaciğer, safra ve safra yolları, kalp ve böbrek hastalıkları ile ilgili oluşabilecek hastalıkların tanısında kullanılan testlerdir.
- Kan Yağları Paneli: Kalp damar hastalıkları yönünden risk belirlenmesi, kolesterol metabolizmasının değerlendirilmesi, diyet veya tedavinin düzenlenmesi ve takibi gibi amaçlarla kullanılır.
- Kan Sayımı (hemogram): Kansızlık başta olmak üzere, çeşitli kan hastalıkları ve pek çok diğer hastalığın tanısında fikir verir.
- Elektrolitler: Su ve elektrolit dengesindeki bozuk-



lukların tespitinde kullanılır. Bazı hormonal hastalıklar ve böbrek hastalıkları hakkında bilgi verir.

■ CRP/ Sedimantasyon: Genel hastalık belirteçleridir. Romatizma, kanser gibi hastalıklarda da tetkik amaçlı kullanılır.

■ Gaitada Gizli Kan: Sindirim sistemindeki kanama ile sindirim sistemi hastalıklarının/ kanserlerinin ön tanısında kullanılır.

■ Açık Kan Şeker: Şeker hastalığının tanı ve takibinde yardımcı olur.

■ HBsAg : Hepatit B hastalığının tanısında kullanılır.

■ Ürik Asit: Gut hastalığının tanı ve izlenmesinde kullanılır.

■ BUN/ üre/ Kreatinin: Böbrek hastalıklarının erken tanısında kullanılır.

■ Tam İdrar: Böbrek ve idrar yolu hastalıklarının ön tanısında kullanılır.

■ PSA/ Serbest PSA: Prostat hastalıklarının tanısında kullanılır.

■ TSH: Tiroid hastalıklarının tespitinde kullanılır.

■ Homosistein: Damar hastalıkları, özellikle kalp damar sklerozu ve ven trombozu riskinin tayini için kullanılır.

■ Hassas CRP: Damar hastalıkları riskinin tayini için kullanılır.

■ CA 125: Endometrioz ve yumurtalık hastalıklarının/kanserlerinin tanısında ve tedavi takibinde kullanılır.

■ CA 15-3: Meme kanserinin tanı ve tedavi takibinde kullanılır.

■ CA 19-9: Barsak kanserlerinin tanı ve tedavi izleminde kullanılır.

■ HbA1C: 6-8 haftalık bir zaman için ortalama kan şekeri düzeyini verir.

■ Efor Testi ve EKG: Kalp ritim düzensizliklerinin ve koroner damar yetersizliğinin ön tanısında kullanılan metotlardır.

■ Vajinal Smear ve Kültür: Rahim ağzı kanserleri ve iltihaplarında erken tanı için uygulanan yöntemlerdir.

Önemsiz olduğunu düşündüğümüz bir belirti çok önemli bir hastalığın habercisi olabilir ve unutulmamalıdır ki pek çok hastalıkta erken tanı hayat kurtarır.





# Diyette yapılan 10 hata...

İstedığınız süreçte kilonuzu veremiyor ve uzun vadede kilonuzu koruyamıyorsanız diyetle en çok yapılan hataları sizde yapıyor olabilirsiniz.

## 1-Moda diyetleri yapmak

Bu tarz diyetlerle çoğu kişide birkaç kilo gider ama giden su veya proteinden yetersiz bir programsa kas kaybı olacaktır ve kişi kilo verdiğini sanır. Sonrasında fazlasıyla kiloları geri alma ve metabolik direnç görülme riski vardır.

## 2-Sürekli aynı diyeti uygulamak

Uyguladığınız diyet programı bir süre sonrasında kilo kaybında durağanlaşma yaratabilir. Diyetisyen kontrolünde programınızı değiştirmek daha sağlıklı sonuçlar almanızı sağlayacaktır.

## 3-Kahvaltıyı atlamak

Kahvaltı sizi güne hazırlayan en önemli öğündür. Atlandığında daha az kilo verecek, me-



tabolizmanız yavaşlayacak, konsantrasyon problemi yaşayacaksınız.

## 4-Hızlı yemek yemek

Yemek yeme süresi mümkün olduğu kadar uzatılmalıdır. Böylelikle hem daha az yemek yiyecek hem de sindirim enzimleri salgılanacaktır. Hızlı yemek yendiğinde sindirim yavaşlamakta bu durumda kilo artışına neden olmaktadır.

## 5-Su içmemek

Su besinlerin sindirilmesi, metabolik atıkların atılması, metabolizmanın hızlanması ve dolayısıyla kilo kaybı için elzemdir. Günde 2-2,5 lt su içilmelidir ama tükettiğiniz çay, kahve, meyve suyu veya bitki çayları suyun yerini tutmamakta. Diyetisyen Özlem Sert Aydın

**6-Sık sık öğün atlamak**

Günde sadece 3-4 öğün veya daha az sıklıkta beslenenlerde düzensiz kan şekeri salgılanması, daha fazla açlık hissi ve kilo problemi görülmekte. Beraberinde birçok hastalılar da tetiklenmektedir. Bütün besinlerden ihtiyacımız ölçüsünde ve uygun sıklıkta beslenmek elbette en doğru yöntem.

**7-Az uyumak**

Günde 7 saatten az uyuyan kişilerin daha fazla kilo alma riskine sahip oldukları araştırmalarca desteklenmektedir. Uyku esnasında salgılanan büyüme hormonu yağ yakımına da destek olmaktadır.

**8-Kısa sürede kilo vermek**

Herkes biran önce fazla kilolarından kurtulmak ister ama hızla verilen hızla geri alınabilmektedir. Önemli olan sağlıklı beslenme alışkanlığının edinilmesi.

**9-Diyet süresince hergün tartılmak**

Zayıflama diyeti süresince sizi demoralize edebi-



lecek en önemli unsurdur tartılmak. Gün içerisinde bile değişimler görülebilir; ödem artışı, kabızlık total kiloyu etkileyebildiği için tartıya çıktığınızda kendinizi kilo almış olarak görebilirsiniz. Haftada 1 kez mümkünse diyetisyeninizin kontrolünde tartılmalısınız.

**10-Sevdiğiniz yiyecekleri hayatınızdan çıkarmak**

Zayıflamak için asla sevdiğiniz yiyeceklere veda etmeniz gerekmiyor. Beslenmenize yaşam boyu dikkat etmeniz gerekmekte ama ara sıra kendinizi de ödüllendirmek motivasyonunuzu tetikleyecektir.



## İzmir’le ticari işbirliğine hazırız...



Makedonya İzmir Ticaret Ateşesi Alev Süleyman ve Makedonyalılar Göçmen Derneği Başkanı Şaban Yaprak ve Makedon iş adamlarından oluşan heyet İZSİAD’ı ziyaret etti. İZSİAD Genel Sekreteri Cengiz Yavaş ve yönetim kurulu üyeleriyle bir araya gelen heyet, İzmirli işadamlarıyla tüm sektörlerde ticari işbirliğine hazır olduklarını belirtti. Makedonya

İzmir Ticaret Ateşesi Alev Süleyman, “Makedonya’da yatırım yapmak isteyen İzmirli ve tüm Türkiye’den işadamlarını ülkemize bekliyoruz. Türkiye’yi bir çok konuda olduğu gibi ticarete de örnek alıyoruz. İZSİAD üyelerini de ülkemize davet ediyoruz” dedi. Görüşmede işbirliğinin artması için gerekli çalışmaların yapılması kararı alındı.

## Kulakoğlu: işadamlarına desteğe hazırız



İZSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Küçük Kurt, TÜİK-Türkiye İstatistik Kurumu Bölge Müdürü Ökkeş Kulakoğlu’nu makamında ziyaret etti. TÜİK’in çalışmaları hakkında bilgi alan Küçük Kurt, özellikle TÜFE oranlarıyla eleştirilen kurumun, hesaplama yöntemleri konusunda toplumu daha çok bilgilendirmesi gerektiğine inandığını söyledi. Eleştiri-

rilerin yöntemin bilinmemesinden kaynaklandığı konusunda Küçük Kurt’a hak veren Kulakoğlu, “AB standartlarında ve dünyanın da kabul ettiği bilimsel yöntemlerle çalışıyoruz” dedi. Kulakoğlu, İZSİAD üyeleriyle birlikte iş dünyasının hizmetinde olduklarını özellikle web uygulamalarından iş adamlarının yararlanması gerektiğini belirtti.

## CHP İl Başkanı Engin konuğumuz oldu

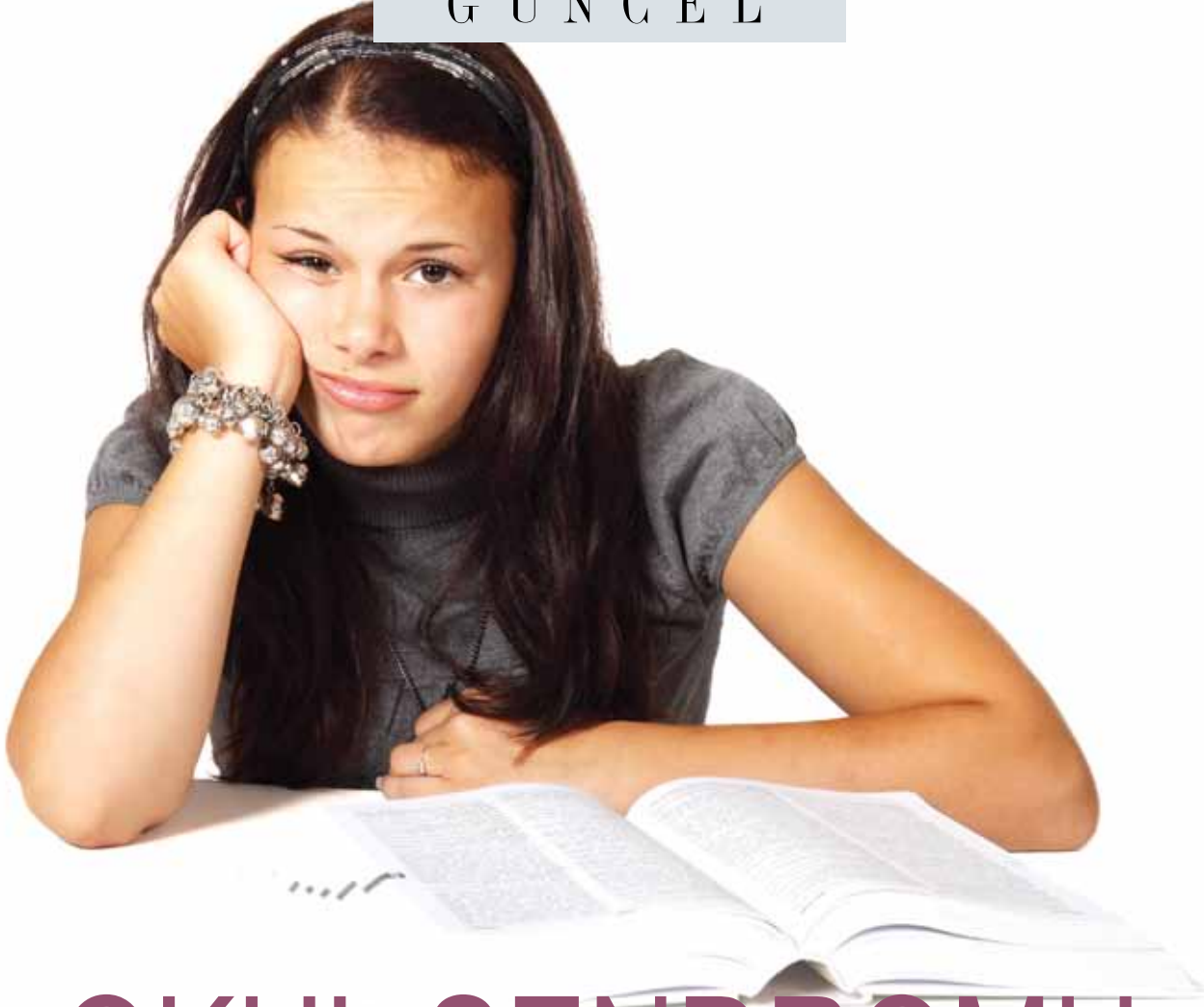
CHP İl Başkanı Ali Engin, İZSİAD'ı ziyaret ederek, İZSİAD Başkanı Hasan Küçükkurt, Genel Sekreter Cengiz Yavaş ve yönetim kurulu üeleriyle bir araya geldi. İzmir iş dünyasının etkili temsilcilerinden olan İZSİAD'ın çalışmalarını yakından takip ettiğini belirten Engin, "Özellikle sosyal sorumluluk projeleriniz konusunda kutluyorum. Dernek üyelerinizin görüşlerinden de faydalanıyoruz" dedi. Cumhurbaşkanlığı seçimlerinin değerlendirildiği ziyarette, Engin parti çalışmaları konusunda da bilgiler verdi. Yaklaşan genel seçimlerde iş dünyasının temsilcilerinin ve İZSİAD üyelerinin de aralarında olmasından memnunluk duyacaklarını söyledi.



## İZSİAD'tan Başkan Pektaş'a tebrik ziyareti



İZSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Küçükkurt, Genel Sekreter Cengiz Yavaş ve yönetim kurulu üeleri Konak Belediye Başkanı Sema Pektaş'ı makamında ziyaret etti. Pektaş'ı seçimlerdeki başarısından dolayı kutlayan Küçükkurt, dernek çalışmalarıyla ilgili bilgiler verdi. STK'ların önemine değinen ve İZSİAD'ı çalışmalarıyla ilgili kutlayan Pektaş, birlikte projeler yapmaktan mutlu olacağını söyledi. İZSİAD Dergisini'de inceleyen Pektaş, beğenisi belirtti.



# OKUL SENDROMU

Tatil bitti, okullar açıldı. Özellikle eğitime bu yıl başlayan çocukların evlerinde ciddi sorunlar yaşanıyor. Uzmanlara göre, sabır, ilgi ve çocukları dinlemeyle bu sıkıntılı süreç aşılabılır

**U**zun bir yaz tatilinin ardından çocuklar, başı yaptılar. Psikologlar uzun bir tatilin sonunda tekrar planlı bir hayata geçiş yapan özellikle miniklerin yaşayabileceği stresin ebeveynlerin sabırlı ve ilgili tutumuyla aşılabileceğini belirterek, mutlaka çocuklarını dinlemeleri gerektiğini vurguluyor.

## Çocuklar ne hissediyor?

Üç aylık tatilin ardından çocuğu hem duygusal, hem zihinsel, hem de psikolojik olarak okula hazırlamak gerekir. Bu dönemde ailelere de birtakım görevler düşmektedir. Öncelikle aileler, onların ne hissettiğini, korkuları kaygıları olup olmadığını anlamaları için çocuklarıyla konuşmalı, onları dinlemeli, okul ile ilgili konular konuşulurkenki dav-

ranışlarını gözlemlemeli, onlarla sağlıklı iletişim kurabilmelidir.

## Kullanacağı araç gereci kendisi seçmeli

Bu dönem yumuşak bir geçiş için çok önemli. Öğretmenleri ile tanışılmalı, ders kitaplarını, araç ve gereçlerini birlikte almalı, yeni döneme, yeni deneyimlere duygusal olarak hazırlanması sağlanmalıdır. Aynı zamanda kullanacağı araç ve gereçleri de kendisinin seçmesi okula motive olması konusunda etkili bir faktör olacaktır.

## İsteksiz çocuk aşılanmamalı

Çocukların üzerine okul ve eğitimle ilgili fazladan sorumluluklar yüklenmemeli, okulun kendi gelişimi ve sosyal hayatı için gerekli olduğu sade bir biçimde anlatılmalıdır. Bunun yanında okula gitmeye isteksiz olan çocuklarda ailelerin sabırlı olması,

çocuklarına bu durumun normal olduğu ancak gitmedikleri zaman okulda kaçıracağı şeyler olacağı ve neden gitmesi gerektiği yumuşak bir dille, çocuk aşılanmadan, yargılanmadan anlatılmalıdır. Dönem içinde zaman zaman zorluklarla karşılaşabileceği, böyle zamanlarda aile fertlerinin ona destek olacağı, çocuğa karşı sevginin ders başarısına göre değişmeyeceği mesajı verilmelidir. Okula uyum ile ilgili daha büyük zorluklar çeken çocuklar için, sabırlı ve kararlı olunmalı, gerektiği durumlarda uzmanlardan yardım alarak, okul korkusunu yenmesi sağlanmalıdır.

## Uyku düzeni sağlanmalı

Tatilde bol bol dinlenmeye ve oyun oynamaya vakit ayıran çocukların, okulların açılmasıyla birlikte alışkanlıklarını değiştirmek durumunda olmaları oldukça zordur. Yaz tatilinde geç vakitlere kadar

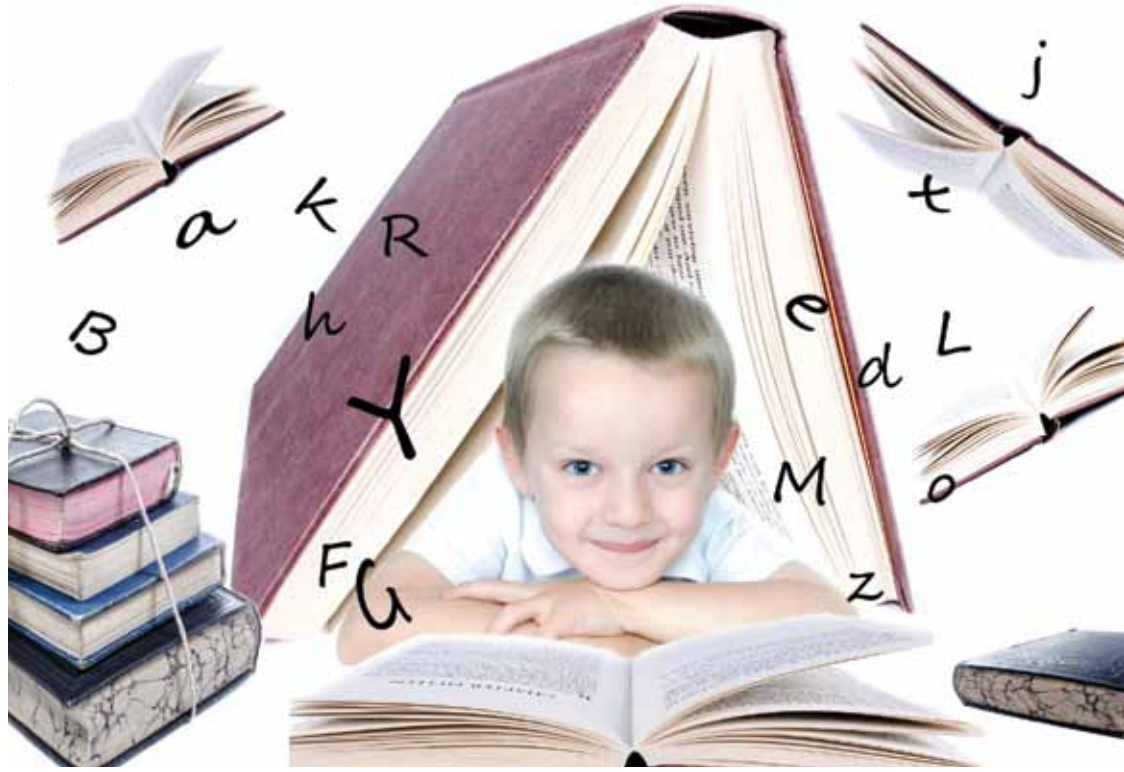
uyuyan, akşamları geç yatan çocukların, okullar açılmadan birkaç gün öncesinde kendilerini okul saatlerine ayarlamaları, gerekiyorsa biraz daha erken yatarak kendilerini alıştırmaları önerilmektedir.

### Oyun her zaman olmalı

Oyun çağındaki bir çocuğun yaşına uygun oyun oynaması, çocuğun fiziksel, psikolojik ve psikososyal gelişimi için önemli bir unsurdur. Bu sebeple okula başlayan çocuğun da oyun çağına olduğu göz önünde bulundurulmalı ve okula hazırlık ve ödev yapma saatlerinin dışında oyun oynaması desteklenmelidir. Hatta oyun oynamaya teşvik edilmelidir. Yaşları küçük olan çocukların oyun saatine ayırdıkları vakit elbette yaşları daha büyük olan çocukların ayırdığı vakte göre daha fazla olacağı da unutulmamalıdır.

### Sorumluluklarını ihmal etmemeli

Daha büyük sınıflarda olan çocukların, konsantrasyon sürelerinin daha fazla olabileceği, derslerinin daha zorlaştığı ve daha çok tekrara ihtiyaç duyulması sebebiyle oyuna ayrılan saatin azaltılması gerekmektedir. Ders çalışma saatlerinin arasına



oyun saatlerinin eklenmesi, ancak belirlenen sürelerin aşılmaması da önemli bir konudur. Çocuğun oyun saatlerinin belirlenen saatlerin dışına çıkarak sorumluluklarını ihmal etmemesine dikkat edilmesi, sorumluluk bilincinin bu şekilde kazandırılması sağlanmalıdır.

### Sorumluluk duygusu ödevlerle aşılanır

Ödev yapmak bir zorunluluk olmasından ötürü öğrenciler tarafından sevilmeyen, yapılması zor bir etkinlik haline gelmiştir. Çocukların öğrendiklerinin pekiştirilmesi, sorumluluk bilincinin kazanılması, bilgi birikimleri ve problem çözme becerilerine katkısı olan ödevlerin yapılması ile ilgili isteksizlik de çocuğun ailesiyle çatışmasına, öğretmen-öğrenci ilişkisinin bozulmasına kadar gidebilmektedir.

### Ödevin gerekliliği anlatılmalı

Çocuğun küçük yaşlardan edinmesi gereken sorumluluk bilincinin yerleşmesinde büyük rol oynayan ödevlerin çocuk tarafından daha istekli bir şekilde yapılması için en başta, ödevlerin neden gerekli olduğu ve kendisine neler kazandıracağı onun anlayacağı bir şekilde anlatılmalıdır. Çocuğun çalışma ortamının ders çalışmaya elverişli olmasına (aşırı soğuk / aşırı sıcak/ gürültülü), dikkat dağıtıcı unsurların olmamasına, çocukların yaşına, eğitime, olgunluğuna uygun ödevler verilmesine dikkat edilmelidir. Ders çalışma aralarında kısa molalar verilmesine, ödev saatlerinin belli olması kadar

çocuğun oyun oynama ve dinlenme saatlerinin de önceden belirlenmesine ve bu saatlere uyulması konusunda anlaşma yapılmasına ve ders yapmanın kendisine kazandıracakları ile ilgili motive edilmesine özen gösterilmelidir.

### Sınavların yayılması kaygıyı azaltabilir

Eğitim sistemine yapılan son değişiklikle çocukları yıl içerisinde 12 sınav bekliyor olacak. Bir yıl içinde 12 sınava girecek olan öğrenciler için yeni bir sınav sisteminin gelmesi sebebiyle kaygı düzeylerinde artış olabileceği gibi sınavın sene içine yayılmış olması da performans kaygısının azalması için etkili olacaktır. Sınav kaygısı açısından değerlendirildiğinde öğrencileri rahatlatmak için bir sistem olarak görülmektedir.

### Rehber öğretmenle plan yapılmalı

Öğrenciyi bir yıl boyunca ilk dönem 6 sınav, ikinci dönem 6 sınav olmak üzere 12 sınav gençleri bekliyor olacak. Sistemin yeni olmasından kaynaklanan kaygının azaltılması için öğrencilerin sistemi doğru kaynaklardan öğrenerek, kafalarında belirsizlik kalmaması sağlanmalıdır ve öğrenci fazla vakit kaybetmeden yeni çalışma sistemlerini belirlemelidir. Tüm seneye yayılacak olan puan sistemiyle öğrenciler gerektiğinde rehber öğretmenleriyle birlikte planlarını yapmalı, ilk günden itibaren düzenli çalışma sistemini oturtmalıdır.



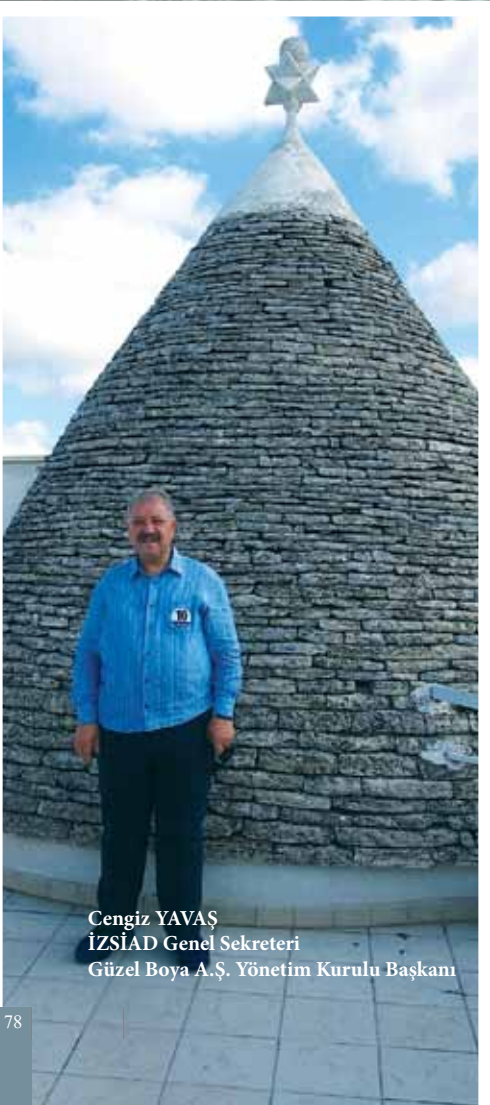


# RÜYA GİBİ BİR YOLCULUK...

**B**ir salı sabahı Alsancak Limanı'nda Bayan Beti'nin gülen yüzüyle başladı Msc Preziosa gemisiyle tanışmamız. Msc Cruises Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Sayın Fatih Sarıoğlu ile de ilk orada tanışmıştık. Preziosa gemisini İZSİAD yönetimine gezdirmişti.

Osallı sabahlarından birisinde bu kez Ege&Adriyatik turu için bu sefer valizlerimizle eşim Nermin'le Alsancak Limanı'ndaydık.

Gülen yüzü ve hiperaktifliğiyle Beti Hanım yine karşımızdaydı. Üzerlerinde kabin numaralarımızın olduğu etiketleri takıp gemiye göndermek üzere valizlerimizi Beti Hanım'a teslim ettikten sonra gemiye binış saatimize kadar bekleme salonunda İzmir'den oturduk. Bu esnada yolcuğumuz sırasında da güzel anılar paylaştığımız Emekli Vali Yardımcısı Ergün Tezel ile eşi emekli Öğretmen Elmas Tezel ve Afyon'dan geziye katılan Cumhuriyet İşçi ve zarif eşi Sibel İşçi'yle tanıştık. Her iki çiftle de gezi boyunca çok güzel anılar paylaştık. Check in saati gelince, resepsiyon da fotoğraflarımız çekilip



Cengiz YAVAŞ  
İZSİAD Genel Sekreteri  
Güzel Boya A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı





gemi kartlarımız hazırlandı. Ardından odalarımıza çekildik. Odamız geminin ortalarında 13.Katta balkonlu bir odaydı. Biraz dinlendikten sonra gemiyi keşfe çıktık. Bir haftamızı geçireceğimiz gemiyi tanıma turlarına başladık.

### BİR KASABA BÜYÜKLÜĞÜNDE

Gemi dışarıdan bakıldığında da devasa görünse de, içinde gezmek bile insanı yoruyor. Gemide 14. kat açık büfelerin olduğu katta. Bu katta ayrıca yüzme havuzu, Aqua Park, Spa Merkezi, Spor salonu ve



güvertenin de olduğu açık alanlar bulunuyor. 5.kat Resepsiyon ve Preziosa Bar'a ev sahipliği yapıyordu. Yine 5. ve 6. katta bulunan Golden Lobster ve L'Arabesk ala kart restoranlar, 6. ve 7.katta canlı müzik yapılan barlar, loungelar ve mağazalar yer alıyor. 6 katta bir ana salon, 7. Katta eşsiz manzaralar seyredebileceğiniz balkon yer alıyor. Gemide birde bin 500 kişilik tiyatro salonu mevcut.

Öğle yemeğini 14.katta yedikten sonra tatbikat için Safari Lounge da can yeleklerimizle birlikte toplandık. Can yeleklerimizi nasıl kullanacağımız uygulamalı olarak gösterildi. Acil durumda nerede buluşacağımız gösterildi. Ve Saat 15.00te gemimiz İstanbul için demir aldı. Odamız balkonundan İzmir Körfezi'ni seyretmek de ayrı bir güzellikti. Çanak-

kale Boğazı'nı gece yarısı geçip sabah saatlerinde İstanbul' da olduk. Salıpazarı Cruises Limanı'na yanaşan gemimizden inip, kalkış saatine kadar etrafta kısa bir tur attık.

Akşam üzeri tekrar demir alan gemimizin bu sefer rotası Dubrovnik'ti. Ccuma sabah erkenden Dubrovnik te olacaktık, diğer bir ifadeyle 24 saatten fazla bir süre denizde geçecekti. Lakin gemide sıkılmaya vakit yok. Her dakika bir organizasyon var. Geminin bir sonraki gününün programı akşam odalarınıza bırakılıyor. Hem de kendi dilinizde. Gemi Dubrovnik'e doğru yol alırken, bizde tur toplantısına katıldık. Toplantıda Dubrovnik, Venedik, Bari ve Katakolon turlarıyla ilgili bilgi verildi. Biz de arkadaşlarla birlikte tüm turlara katılmaya karar verdik.



### HER ZAMAN DAKİK VE DÜZENLİ

Geminin büyüklüğünü, her tarafta başka bir aktiviteyi, organizasyonu, binlerce kişiye hizmeti görünce bir şeylerin aksayacağını ya da eksik kalacağını düşünüyor insan ancak hiç öyle değil. Her şey dakik, her şey düzenli yürüyor, bir de üstüne güler

yüz. Mesela, çok kalabalık olduğu için akşam yemekleri iki oturumda yeniyor. İlk oturumda olanlar saat 18:45'te restoranda oluyor, 21.15'te ayrılıyor. O grup için tiyatro 21:45'te başlıyordu. İkinci oturumda yemek yiyenlerden isteyenler tiyatroya saat 19:30'da, yemeğe ise saat:21:30'da gidiyor. Biz ilk oturumdaydık ve her akşam tiyatroya gidip farklı bir oyun seyretme fırsatını da kaçırmadık.

Bir hafta boyunca masamıza Brezilyalı Marcia ile Endonezya'nın Cakarta Adası'ndan bir komi baktı. İkisi de güler yüzlü ve misafirperverdi. Sanki evlerine yemeğe gitmişsiniz gibi size hizmet ettiler. Bu arada yemeğe düşkün amatör bir gurme olarak yemeklere de değinmeden edemeyeceğim. Geminin İtalyan Şefini ayrıca tebrik etmek lazım. Her akşam en az 3 ana yemek, hepsi birbirinden güzel. Başlangıçlar, el yapımı makarnalar, risotto çeşitleri ve tatlılar hepsi harikaydı. Gala yemeğinde yolcular ayakta alkışladı İtalyan Şefi.

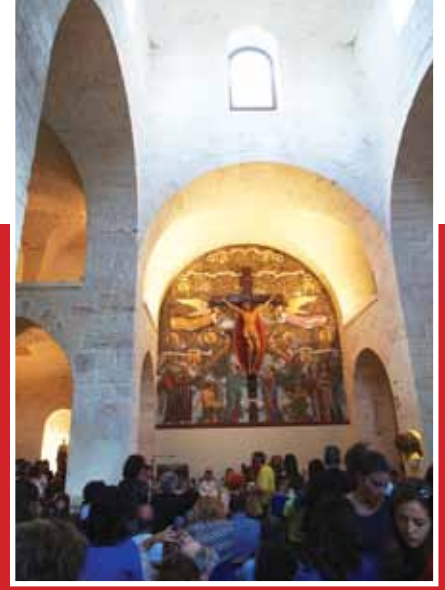
### EVLİLİK YILDÖNÜMÜMDE KRİZ ATLATTIM

Geminin deniz gününde Kaptan'ın Kokteyli düzenleniyor. Bu kokteyle Msc Yat Club ve Msc Club kart üyeleri, 65 yaş üzeri yolcular ve balayında olanlar ile bizim gibi evlenme yıldönümünü kutlayanlar davetli. Kokteyl dansla başlıyor ve şov ekibindeki kızlar erkekleri n dansa kaldırıyor, ben de bunlardan bir oldum doğal olarak. Ancak müzikte dansa durmuyor, bir kız gidiyor, diğeri geliyor. Tehlikeyi hemen sezdim, evliliğimi bu kadar uzun yıl kazasız belasız sürdürdüm, herhangi bir krize yol açmamak için hemen eşimi dansa kaldırdım, hem kızların baskısından, hem de olası bir krizden kurtuldum. Sizlere bir de son akşam düzenlenen Kaptan'ın Gala Kokteyl'ini anlatıp gittiğimiz ülkelerdeki turlara geçeyim. Gala Kokteyli'nde, kaptanımız Raffaele Pontecorvo, Platinum Tiyatro'da önce subaylarını ve bölüm şeflerini tanıttığı bir sunum gerçekleştirdi. Onlarla fotoğraf çektirmek isteyen yolcularda tanesi 15 Euro'yu geçen duygusal pozlar verebiliyor. Sunumun ardından Wonderland adında muhteşem bir gösteri izledik. Gerçekten hem son geceye hem de böyle bir tura yaraşır güzellikteydi. Muhteşem bir bir haftayı eğlenmiş, gezmiş, dinlenmiş, yeni yerler, yeni dostluklar, yeni anılar biriktirerek noktalamış olduk. Deniz tutmayan herkese de tavsiye ederim.

Bu arada rehberlerimiz Şebnem, Sertaç ve Durul'u unutmak lazım. Misafirperverlikleri ve güler yüzleri için binlerce teşekkür. Tabi ki Arkeolog rehber Betül'e de atlısam olmaz... Anlat anlat bitmez ama dergide de yer yetmez...

### KONAVLE & DUBROVNIK TURU

Deniz günü sonrası ilk turumuz Konavle & Dubrovnik şehri turuydu. Gemiden çıkmak için kapıya geldiği-



### ALBEROBELLO TURU

Murgia Bölgesi'nde, "trulli" adıyla bilinen tipik konik evleri ile meşhur Alberobello'ya otobüsle ulaştık. UNESCO tarafından koruma altına alınmış olan köyün dar sokaklarında yürüyüş yaptık. Ardından dünyadaki "trullo" kilisesinin tek örneği olan St. Antonio Kilisesi'ni ziyaret ettik. Yine bol alışveriş ve otobüslerimize binip gemiye döndük.

mizde korkunç bir yağmurla karşılaştık. Otobüsler gemi çıkışı tam karşımızdaydı. Biraz ıslansak da ta otobüslere bindik. İlk durak Konavle.

Adriyatik Denizi manzarasının ve geleneksel köylerin güzelliğinin keyfini aşırı yağmur dolayısıyla çıkaramadan otobüs yolculuğu ile Dubrovnik civarındaki Konavle Vadisi'ne geldik. Civardaki etnografik kalıntıların bugüne kadar korunduğu Novakoviv Ailesi'nin köy evine yağmur altında yürüyerek ulaştık. Kapıda aile üyeleri tarafından çok güzel likörler ikram edilerek karşılandık. Masalarda da kendi ürettikleri peynirler, jambon fumesinden, ev yapımı ekmek, zeytin, beyaz ve kırmızı şarap ile limonata vardı.

Yemeğe başlamadan, Dalmaçyalı şarkıları söyleyen neşeli yerel müzisyenlerle, yöresel kıyafetli dansçılardan geleneksel halk dansları performansı izledik.

Yemeğin ardından dönüşe geçtik. Yaklaşık yarım saat yol aldıktan sonra otobüs durdu. Aşırı yağıştan yol çökmüş ve tam 2.5 saat bekledik, 'buna benzer olaylar Türkiye'de yaşanmıyormuş' diyerek. Niha yet yol açıldı ve kazasız belasız gemiye ulaşabildik. Tabi ki Dubrovnik şehir turu da güme gitmiş oldu. Ama gemi yönetimi tur ücretinin yüzde 25'ini hesaplarımıza iade ettiğini de hatırlatayım.





## VENEDİK GONDOL VE YÜRÜYÜŞ TURU

Gemiden Vaperetto'lara binip motorun gürültülü sesi eşliğinde St. Marko Meydanı'na yakın bir yere doğru yola çıktık. Yaklaşık 15-20 dakika sonra ulaştık. Oradan gondollara bineceğimiz yere yürüyerek geçtik. 'Tipik bir Venedik gondoluna binmedikçe romantik şehir Venedik'e yapılmış bir ziyaretin tam olduğu düşünülemez' derler. Biz de bu sözü dinledik, gondolla kanaldan kanala geçerken binalara, saraylara, "cali" olarak adlandırılan Venedik sokaklarına hayran kaldık. St. Marko Meydanı'nda gezdik. St. Marko Meydanı'na yakın bir yerde güzel bir restoranda öğle yemeği yedik.

Hediyelik alışverişlerimizi yaptık. Buluşma noktasında rehberimiz St. Marko Meydanı'nda suların yükseldiğini söyledi. Dönüş yolunda zor da olsa St. Marko Meydanı'ndan geçerek Vaperetto'lara, onlarla da gemimize ulaştık.



## OLİMPİYA TURU VE MAGNA GRECIA

Bir insan bu kadar mı pozitif olur, bu kadar mı tatlı dilli olur sözü sanki Katakolon'daki yerel rehberimiz Ceni için söylenmiş. Ceni otobüse biner binmez ağzından bal damlaya başladı. Canım'dan aşkıma ne kadar güzel söz varsa hepsini arka arkaya sıraladı. Onunla Olimpiya'yı gezmek çok keyifliydi. Tura katılan herkesle kanka oldu. Olimpiya'daki

anlatımı da çok iyiydi. Konusuna hakimdi, anlattıklarını zevkle dinledik. 19. yüzyılda Alman arkeologlar tarafından gün yüzüne çıkarılan antik Olimpiya harabelerini ziyaret ettik. Kazılar sırasında bulunan ve atletler tarafından kullanıldığı bilinen binaları ve din adamlarının evlerini gördük. Ardından Magna Grecia yani Büyük Yunanistan denilen bölgedeki çiftliğe gittik. Otobüsün kapısında çiftlik sahibi İtalyan Bayan Franka hepimizin elini sıkarak karşıladı. Bizlere börek ve bir kadeh şarap ikram ettiler. Masalarda kendi yaptıkları kırmızı ve beyaz şarap, tadımlık peynir, bruşetta, peynirli ekmek ile ızgara tavuk vardı. Yunan müziği eşliğinde danslarını yaptılar. Bayan Franka'nın kendi üretmiş olduğu takılar ve seramiklerin olduğu bölümden alışveriş yaptık. Franka ile Dimitri'nin hayatı da tam bir aşk hikayesi. Franka, İtalya'da üniversitede okuyan bir genç kız. Katakolon'a tatile geliyor ve Yunan delikanlı Dimitri'ye aşık oluyor. Katakolon da kalıyor. Orada şu anda çiftliğin olduğu yeri satın alıyorlar. Ama her güzel hikaye ne yazık ki güzel bitmiyor, amansız hastalık Franka ile Dimitri'yi 3 ay önce ayırıyor.



# KARAÇALI MÜHENDİSLİK



100 mm kıvrıma kapasiteli silindirimiz ile hizmetinizdeyiz



Makinamızın top boyları 4 metre'dir...



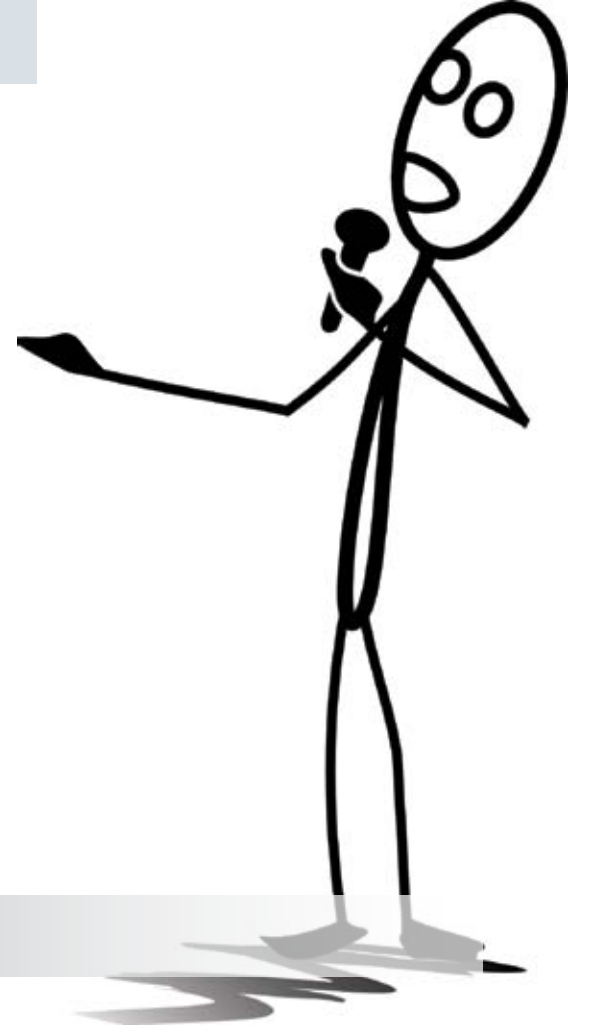
Gezer vinç imalatları



Saha tankları imalatları



Çelik konstrüksiyon imalatları



Murat Can CANBAY  
Trt Spikeri-İzmir Ekonomi Üniversitesi Öğretim Görevlisi

## “KONUŞ KI SENİ GÖREBİLEYİM !”

**Y**üzyıllar öncesinden alıntuladığım bu cümle “Socrates”e ait.

İnsan konuşurken kendisini yansıtıyor. Cümleleri, ses tonu, konuşma üslubu; kişiliğini, tarzını, kıskançlığını, nefretini, öfkesini, sevgisini, asaletini, enerji düzeyini yansıttığından kişiyi en yalın haliyle görebilmek mümkün.

“Güzel ve Etkili Konuşma” , fikirlerimizin diğer kişilere iletiminde en önemli araçtır. Fikirlerini güzel ve etkili bir konuşmayla aktarabilen kişiler, aynı zamanda topluluğu fikirleri ile etkileme yolunda diğerlerinden birkaç adım öndedirler. İkna kabiliyeti düşük, etkili ve güzel konuşma yeteneğinden yoksun olanların fikirleri, çoğu kez uygulamaya bile konmaz.



Kazanılabilir bir yetenektir “Güzel ve Etkili Konuşma”. Bu yeteneği geliştirmek için yapacağınız tek şey yılmadan çalışmaktır. Bu çalışma için önünüze çıkacak her fırsatı değerlendirin.

Günümüzde sunum hazırlamak ve topluluk önünde sunum yapmak; görevi, unvanı, uzmanlık alanı ne olursa olsun iş dünyasındaki profesyonellerin birçoğunun görevlerinin bir parçasıdır adeta. Ancak, “Topluluk Önünde Konuşmak” fikri bu insanların çoğunun en büyük korkusudur..

Yapılan araştırmalar, topluluk karşısında konuşma korkusunun, sınav, yükseklik ve hatta ölüm korkusundan bile önde geldiğini ortaya koymuştur. Sunum öncesi sinirli ve gergin olmayan konuşmacı hemen hemen yok gibidir. Bu gerginliği kontrol altında tutarak, durumu lehimize çevirebiliriz. Konuşma korkusunu tetikleyen, kontrol edileme-

yen olumsuz düşüncelerdir. Bakın tetikleyen etmenlere :

- Söyleyeceklerimi unutursam;
- Beğenilmeyip mahcup olursam;
- Başarısız olursam;
- Ya küçük düşersem, onurum kırılırsa...

#### Bu etmenler;

- Ses titremesi, kekeleme,
- Nefes daralması, nefesi kontrol edememe,
- Dizlerin titremesi,
- Ağız kuruluğu, yutkunma zorluğu,
- Terleme, avuç içi terlemesi,
- Yüz kızarması,
- Midede yanma,
- Aşırı çarpıntı, bayılma hissi

gibi fizyolojik olumsuz sonuçları doğurabilir.

Bu sayılanların gerçekleşme ihtimalini ortadan kaldıracaktır.

### PLANLAMADAN OLMAZ

Etkin bir sunum, öncelikle iyi bir planlama gerektirir.

Bir bina düşünün ki projesi yok, mimarı yok. Böyle bir binada oturur musunuz? Sunumunu önceden planlamamış, iyi bir hazırlık yapmamış bir konuşmacının konuşması da böylesi bir binaya benzer; güven vermez.

Unutmayın plansız bir başarı tekrar edilemez ve geliştirilemez.

### ÖNCE AMACINIZI BELİRLEYİN

Topluluk karşısında yapılan sunumları şöyle sınıflandırabiliriz:

- Bilgilendirici sunum
- İkna edici sunum
- Davranış değişikliği oluşturan sunum
- Eğlendirici sunum

Bunlardan biri gerçek amaçken diğerleri yardımcı amaç/araç olabilir. Örneğin bilgilendirmek amacındaysanız bu amaca ulaşmak için, başınızdan geçen bir olayı eğlenceli bir biçimde

anlatarak topluluğu eğlendirirken bilgilendirebilirsiniz. Aynı zamanda sizin gibi yapmamaları konusunda onları uyarmış ve davranış değişikliğine de yönlendirmiş olursunuz.

Yardımcı araçlarınız olduğunda asıl amacınıza çok daha kolay ve başarılı bir şekilde ulaşırsınız.

Ve tabii ki güzel dilimiz Türkçe'mizi, tüm diksiyon kurallarını uygulayarak ; doğru nefes teknikleri kullanıp , anlaşılır ve etkileyici bir sesle sunduğunuzda, vurgu ve tonlamaları tam ve yerinde yaptığınızda sizi izleyenlerden bolca alkış alacağınıza şimdiden garanti veriyorum.

Korkmayın ve kendinize inanın. Siz konuşukça aydınlanacak karanlıklar. Daha görünür olmak elinizde.



# Hüznün rengi Sonbahar...

## Adım Sonbahar

Nasıl iş bu  
her yanına çiçek yağmış  
erik ağacının  
ışık içinde yüzüyor  
neresinden baksan  
gözlerin kamaşır  
oysa ben akşam olmuşum  
yapraklarım dökülüyor  
usul usul  
adım sonbahar...

Attila İlhan





Hazan mevsimi, hüznün mevsimi demiş eskiler, yeni moda adıyla depresyon mevsimi. Doğa yeniden doğuş için hazırlanırken, bundan, dökülen yapraklar, çıplak kalan ağaçlar, renk değiştiren tabiat mı suçlu kimse bilmiyor aslında. Havalarda bir dengesiz olur sonbaharda; bir günü, diğerini hatta bir saati, bir saatini tutmaz, soğukla-sıcak, rüzgarla-toprak, bulutla-yağmur kol kola raks eder havada.

Oysa en güzel aşklar, en güzel sevdalar sonbaharda yaşanır hep. Biraz melankolikte olsa içini ısıtır insanın. Bu yüzden sonbahar en güzel şarkıların, en güzel şiirlerin dile geldiği mevsimdir edebiyatta. Dedik ya sonbaharın suçu yok bunda.

Biz de doğa gibi değişiyoruz, bir şeyleri geride bırakıp, yeniden doğmaya hazırlanıyoruz. Ondan tüm bu hüznün, bitmeyen melankoli.

Ağaçlar gibi yaprağımız yoksa, gözyaşlarımız var, en çok bu mevsimde ağlarmış insanlar, öyle diyor tıbbi araştırmalar. Depresyonlar da bu mevsimde azarmış toplumda.

Oysa bırakmalı insan bu mevsimde kendini toprak gibi nadasa, bizi üzen, kıran, yaralayan ne varsa atmalı yaprak gibi etrafa. Yeni umutlar ekmeli insan, yeni sevdalar. Yağmurlarla sulamalı, rüzgarlarla çoğaltmalı, kışın kıtlığına dayanıp, ilkbaharda açmalı.

## Sonbahar

Durgun havuzları işlesin bırak  
Yaprakların güneş ve ölüm rengi,  
Sen kalbini dinle, ufkuna bak.  
Düşünme mevsimi inleyen rengi

Elemdir mest etsin ruhunu  
Eser rüzgârların durgun ahengi.  
Yan yana sessizce mevsimle keder  
Hicrana aldanmış kalbimde gezin  
Esen rüzgârlara sen kendini ver.

Ahmet Hamdi Tanpınar

# Onatça: Türkiye'ye üç İstanbul daha lazım

TÜRKONFED Başkanı Süleyman Onatça, Türkiye'nin üç yeni İstanbul yaratamadığı takdirde 'orta gelir tuzağı riski'nden kurtulamayacağını söyledi



**İ**zmir Sanayici ve İşadamları Derneği'nin (İZSİAD) Geleneksel Çarşamba Toplantıları'nın Ağustos ayı konuştuğu Türk Gelir ve İş Dünyası Konferansı'nda TÜRKONFED Yürütme Kurulu Başkanı Süleyman Onatça oldu. Onatça, İZSİAD üyelerine ekonomideki sos gelişmeleri ve orta gelir tuzağı kavramını anlattı.

TÜRKONFED'in 145 dernek ile 11 bin 400 üyeye ulaşan büyük bir güç olduğunu dikkat çekerek Onatça, dünya ve Türkiye ekonomisinde yaşanan değişim ve gelişmeler nedeniyle iş dünyasının önemi gördüğünü ifade etti. Türkiye coğrafyasını adeta yarığın yerine döndürdüğünü ve Suriye'de yaşanan iç savaşın kaçaklar Türkiye'ye gelen sığınmacı sayısını 2 milyon aşmamı nedeniyle Güneydoğu bölgesi merkezli sığınmacılar her geçen gün artıyor belirlen Onatça, "Suriye'den gelen sığınmacılar Türk ekonomisini destekliyor. Misafirperver bir ülke olduğumuz kabul ederken, uluslararası kuralınlar ve gelişmiş ülkelerden bu soruna çıkacak yaptırımlar bekliyoruz. Güneydoğu sınır hattındaki illerde, özellikle Gaziantep ve Hatay'da işliyoruz tedbirler. Bunların dışındaki sebebiyle iflasa sürülenler çok sayıda sanayici var. Yine sığınmacıların ucuz işgücükler sayesinde...

Orta gelir tuzağından farklılıklar nedeniyle dağıtıyor sığınmacı Onatça Türkiye'de, gıyem ve bütada 3 daha ilaveyi olduğunu bu şekilde sürdürülebilirliği me kaydedileceğini

Orta gelir tuzağına farklılıklar nedeniyle dağıtıyor sığınmacı Onatça Türkiye'de, gıyem ve bütada 3 daha ilaveyi olduğunu bu şekilde sürdürülebilirliği me kaydedileceğini



# Dünyaya bağımlılığa elverişli geliyoruz

Psikolog Özge Küçükçukur: "İnsanların yüzde 97'si dünyaya bağımlılığa elverişli olarak gelir. Bunu sadece uyuturucu olarak düşünmeyin"



**U**ZDAN Klinik Psikolog Özge Küçükçukur, insanların yüzde 97'si dünyaya bağımlılığa elverişli olarak gelir. Bunu sadece uyuturucu olarak düşünmeyin. "İnsanların yüzde 97'si dünyaya bağımlılığa elverişli olarak gelir. Bunu sadece uyuturucu olarak düşünmeyin"

**GENÇLERİ VE AİLELERİ UYARI**  
İzmir Sanayici ve İşadamları Derneği (İZSİAD) tarafından düzenlenen "Orta Gelir Tuzağı ve İş Dünyası Konferansı"nda konuşan Psikolog Özge Küçükçukur, insanların yüzde 97'si dünyaya bağımlılığa elverişli olarak gelir. Bunu sadece uyuturucu olarak düşünmeyin"

## EGE'NİN İŞ DONYASI TEMSİLCİLERİ SEÇİMİ YENİ ASIR'A DEĞERLENDİRDİ

# "Artık gündem seçim değil ekonomi olsun"

**TOBB: Huzura ve reformlara yönelim**  
TOBB Başkanı Mustafa Kemal Büyüktanrıkçı, Türkiye'nin ekonomik büyüme ve reformlara yönelim olduğunu söyledi.

**"İcracı başbakan istiyoruz"**

**Erdoğan'ın cumhurbaşkanlığı "İstikrar" açısından olumlu karşılayan iş dünyası, "Seçim geride kaldı, artık Türkiye reformlara ve ekonomik büyümeye odaklanmalıdır" dedi**

**"İstikrar şemeli"**

**"Hayrî olsun"**

**"Ekonomiyi ağırlık verelim"**

**"Ekonomi yönetimi önemli"**

**"Ekonomiyi ağırlık verelim"**

**"Ekonomi yönetimi önemli"**

**"Ekonomiyi ağırlık verelim"**

**"Ekonomi yönetimi önemli"**

## Çarşamba Toplantıları'nda Suriyeliler konuşuldu



İZSİAD Sanayici ve İşadamları Derneği'nin Ağustos ayı konuştuğu Türk Gelir ve İş Dünyası Konferansı'nda TÜRKONFED Yürütme Kurulu Başkanı Süleyman Onatça konuştu.

# "İzmir tozlanmış bir pırlanta gibi"

İZSİAD'ın konuştuğu TÜRKONFED Başkanı Onatça, "İzmir'in yapısal dönüşümü ve gelişime ihtiyacı var. Girişimci kültürü, deniz, sağlık ve kültür turizmi daha da gelişmek zorunda" dedi



Türk Gelir ve İş Dünyası Konferansı (TÜRKONFED) İzmir'de düzenlenen "Orta Gelir Tuzağı ve İş Dünyası Konferansı"nda konuşan TÜRKONFED Başkanı Süleyman Onatça, "İzmir'in yapısal dönüşümü ve gelişime ihtiyacı var. Girişimci kültürü, deniz, sağlık ve kültür turizmi daha da gelişmek zorunda" dedi

## MADDE BAĞIMLILIĞI UYARISI



İzmir Sanayici ve İşadamları Derneği'nin (İZSİAD), başta borzalı olmak üzere tüm madde bağımlılığı ile mücadele konusunda duyarlılık oluşturmak amacıyla başlatılan kompanyanın ilk duruşu Karabağlar'da...

# "Orta gelir tuzağı 2023 hayaline ulaşımı engeller"

**HABER MERKEZİ -** Türkiye'nin son 10 yıldır 10 bin dolar civarındaki geliri ile orta gelir tuzağına bulaştığını söyleyen TÜRKONFED Yürütme Kurulu Başkanı Süleyman Onatça, demokratikleşme sorunu ve orta gelir tuzağı aşılmalıdır süreci 2023 hedeflerine ulaşılmaya çalışıldığını söyledi. Onatça, "Orta gelir tuzağına bulaştığını söyleyen TÜRKONFED Yürütme Kurulu Başkanı Süleyman Onatça, demokratikleşme sorunu ve orta gelir tuzağı aşılmalıdır süreci 2023 hedeflerine ulaşılmaya çalışıldığını söyledi"

# SOKAK SOKAK MÜCADELE

İZSİAD "İLK TOPLANTISINI DÜZENLEDİ"

Uyuzturucu satışı yapan İZSİAD'ın ilk toplantısını düzenledi. "Sokak Sokak Mücadele" kampanyası kapsamında düzenlenen toplantıda, İZSİAD Başkanı Mustafa Kemal Büyüktanrıkçı, Türkiye'nin ekonomik büyüme ve reformlara yönelim olduğunu söyledi.

## İzmir Ekonomisinin Temsilcileri 83'üncü İEF için biraraya geldi

29 Ağustos - 7 Eylül 2014 tarihleri arasında düzenlenecek olan 83'üncü İzmir Enternasyonal Fuarı'nda çalışmalar hız verildi. Fuar çalışmalarına katılmaya kararlı kuruluşların katılımına davet edilmiş ve İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. İZFAŞ Genel Müdürü Mehmet Şakir Örs'ün ev sahipliğinde düzenlenen toplantıda, bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı.

İESOB - İzmir Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği Başkanı Vekilî Hüsnü Demir, EGİKAD - Ege İş Adamları Derneği Yürütme Kurulu Başkanı Betül Elmasoğlu, TMMOB - Türk Mühendis ve Mimar Odaları Birliği İzmir Koordinatörü Melih Yalçın, ESİDEF - Ege ve Batı Akdeniz Sanayici ve İşadamları Federasyonu Genel Sekreteri Murat Sakartape, EGIAD - Ege Genç İşadamları Derneği Yürütme Kurulu Üyesi Çenk Özpınar, TÜGIAD - Türkiye Genç İşadamları Derneği Yürütme Kurulu Üyesi Nafiz Uylak, İZKA - İzmir Kalkınma Ajansı Kurumsal İletişim Sorumlusu Nazlı Kay ve İZFAŞ çalışanları katıldı. Açılış konuşmasını yapan İZFAŞ Genel Müdürü Mehmet Şakir

Örs, İEF çalışmalarına katkı koymak ve destek vermek için, zaman zaman da konuşma kurulu toplantılarına katılanlara teşekkür etti. İZFAŞ olarak, İzmir ve Ege ekonomisinin İzmir Fuarı'ndan en verimli şekilde yararlanmasını istediklerini ve bunun için iş dünyasının temsilcileri ile biraraya geldiklerini söyledi. Bu yıl da çok özel bir İEF için yoğun çaba harcandıklarını söyledi. Örs, "İzmir Enternasyonal Fuarı geçimimiz, büyümemiz ve geleceğimizdir. Geçmişte sahip çıkıyor ve geleceğe, birleşme sonrakı kuşaklara devredilebilir için onu çok etkili güçlendirmeye çalışıyoruz. Kısacası, kutsal bir emanet olarak gördüğümüz İEF'yi geçimimiz geleceğe taşımak istiyoruz" diye



İzmir Enternasyonal Fuarı için biraraya gelen temsilciler. Soldan sağa: Mehmet Şakir Örs, Hüsnü Demir, Betül Elmasoğlu, Murat Sakartape, Melih Yalçın, Çenk Özpınar, Nafiz Uylak, Nazlı Kay.

## İzmir iş sağlığı ve güvenliği zirvesi 16 Ekim'de

Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi'nde 16-17-18 Ekim 2014 tarihleri arasında İZSIAD ve A ARTI OSGB İşbirliği ile yapılacak olan İZMİR İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ ZİRVESİ, ulusal ve uluslararası düzeyde İZMİR'de yapılacak bir etkinlik olarak değerlendirildi. Zirvede, İzmir'de iş sağlığı ve güvenliği konularında yaşanan sorunlar, bu sorunların önlenmesi için alınabilecek tedbirler ve iş sağlığı ve güvenliği konusunda yapılacak çalışmalar hakkında konuşulacak. Zirve, Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi'nde 16-17-18 Ekim 2014 tarihleri arasında İZSIAD ve A ARTI OSGB İşbirliği ile yapılacak. Zirve, İzmir'de iş sağlığı ve güvenliği konusunda yapılacak çalışmalar hakkında konuşulacak. Zirve, Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi'nde 16-17-18 Ekim 2014 tarihleri arasında İZSIAD ve A ARTI OSGB İşbirliği ile yapılacak.

İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı.

İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı.

## İEF için buluştular

İzmir ekonomisinin temsilcileri 29 Ağustos-7 Eylül 2014 tarihleri arasında düzenlenecek olan 83'üncü İzmir Enternasyonal Fuarı için biraraya geldi, genel görüş ve önerileri masaya yatırarak tartıştı.

Mühendis ve Mimar Odaları Birliği İzmir Koordinatörü Melih Yalçın, ESİDEF - Ege ve Batı Akdeniz Sanayici ve İşadamları Federasyonu Genel Sekreteri Murat Sakartape, EGIAD - Ege Genç İşadamları Derneği Yürütme Kurulu Üyesi Çenk Özpınar, TÜGIAD - Türkiye Genç İşadamları Derneği Yürütme Kurulu Üyesi Nafiz Uylak, İZKA - İzmir Kalkınma Ajansı Kurumsal İletişim Sorumlusu Nazlı Kay ve İZFAŞ çalışanları katıldı.

29 Ağustos-7 Eylül 2014 tarihleri arasında düzenlenecek olan 83'üncü İzmir Enternasyonal Fuarı'nda çalışmalar hız verildi. Fuar çalışmalarına katılmaya kararlı kuruluşların katılımına davet edilmiş ve İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı.

29 Ağustos-7 Eylül 2014 tarihleri arasında düzenlenecek olan 83'üncü İzmir Enternasyonal Fuarı'nda çalışmalar hız verildi. Fuar çalışmalarına katılmaya kararlı kuruluşların katılımına davet edilmiş ve İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı.

## İş sağlığı zirvesi İzmir'de toplanacak

İzmir Sanayici ve İşadamları Derneği (İZSIAD), Ekim ayında bir ilki gerçekleştirecek "İzmir İş Sağlığı ve Güvenliği Zirvesi"ne ev sahipliği yapacak. İZSIAD Başkanı Hasan Küçük Kurt, "İş güvenliği alanındaki bilginin üretilmesi şart. Tüm kesimlerin desteğini istiyoruz" dedi. Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi'nde 16-17-18 Ekim tarihleri arasında İZSIAD ve A ARTI OSGB İşbirliği ile yapılacak zirvede 4 ana, 6 paralel oturum, 2 çalıştay ve 1 özel çalışma yer alacak. İZSIAD Başkanı Küçük Kurt, 750 kişilik bir katılım beklediklerini söyledi. Küçük Kurt, zirvede firmaların iş güvenliği alanındaki uygulamalarını birbirleriyle paylaşıp, iş sağlığı kültürünün gelişmesine destek olacağını belirtti. A ARTI OSGB Kurucusu Şenol Aslanoğlu ise hedeflerinin iş sağlığı ve güvenliği kültürünün ileri taşınarak olduğunu söyledi.

İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı.

İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı.

İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı.

### İEF bizim için kutsal bir EMANET

29 Ağustos - 7 Eylül 2014 tarihleri arasında düzenlenecek olan 83'üncü İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı.

## İzmir'de iş sağlığı zirvesi başlıyor



**İZMİR** Sanayici ve İş Adamları Derneği (İZSIAD), önümüzdeki Ekim ayında bir ilki gerçekleştirecek 'İzmir İş Sağlığı ve Güvenliği Zirvesi'ne ev sahipliği yapacak. İZSIAD Başkanı Hasan Küçük Kurt, "İş güvenliği alanındaki bilginin üretilmesi şart. Tüm kesimlerin desteğini istiyoruz" dedi. Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi'nde 16-17-18 Ekim'de İZSIAD ve A ARTI OSGB işbirliği ile yapılacak zirvede 4 ana oturum, 6 paralel oturum, 2 çalıştay ve 1 özel çalışmadan oluşacak. Teknik gezileri ve konuşmacıların yanı sıra 10 moderatör, 30 konuşmacı, 1 özel eğitmenin yanı sıra 2 çalıştay eğitmeni ağırlayacak.

### GENİSEKRAN

**İZMİR bu savaşı kazanacak**

İzmir Enternasyonal Fuarı için biraraya gelen temsilciler. Soldan sağa: Mehmet Şakir Örs, Hüsnü Demir, Betül Elmasoğlu, Murat Sakartape, Melih Yalçın, Çenk Özpınar, Nafiz Uylak, Nazlı Kay.

### EKONOMİNİN TEMSİLCİLERİ 83'ÜNCÜ İEF için biraraya geldi

İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı.

### İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı

İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı.

### İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı

İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı. Bu yılki İzmir Enternasyonal Fuarı'nın ekonomik konularına odaklanacağını açıkladı.



Bir açık bir örtülü destek

CHP İzmir İl Örgütü İhsanoğlu için destek turlarına sendikalarla devam etti. DİSK, Başbakan Erdoğan'a destek vermeyeceklerini açıkladı, Türk-İş ise, İhsanoğlu'na sıcak baktığını belirtti

CUMHURBAŞKANI adaylığı Ekmeleddin İhsanoğlu'nun kampanyasına destek veren CHP İzmir İl Örgütü, sordukları çabucaklıkların ardından...



Düleri ile demokrasi isteyen insanlara üzerine gaz bombaları, TOMA'ları eli sopası polisleriyle saldırılan hükümet...

destek veriyoruz" sözleri vardı. 39 temsilci toplandı ödemelerdeki hafızla katılmamızı açıklıyor. Kılıçdaroğlu'nun...

desteği beledikleri söyledi. Küçükler tüm siyasi partilere eşit mesafede olduklarını belirterek...

"Türkiye, orta gelir tuzakında"

İZSİAD tarafından her ay geleneksel olarak gerçekleştirilen toplantıların bu ayki konugu TÜRKONFED Yönetim Kursulu Başkanı Süleyman Onatca oldu. Orta Gelir Tuzakı ve Türkiye Ekonomisi ne ilişkin bir sunum gerçekleştiren Onatca, İzmirli sanayiye ve vatandaşlara bilgilendirme önemli açıklamalarda bulundu.



Nihat Ak... Türkiye'nin ÜÇ İSTANBUL'A DAHA BİTİRVİ VAR... İZSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Hasan Küçük... Orta gelir tuzakı, ekonomistlerin bildiği bir kavramdır...

Uyuşturucuyla MÜCADELE ÇAĞRISI



Artık gündem seçim değil ekonomi olsun

Erdoğan'ın cumhurbaşkanlığı iştirak' açısından olumlu karşılayan iş dünyası, "Seçim geride kaldı, artık Türkiye reformlara ve ekonomik büyümeye odaklanmalıdır" şeklinde ortak görüşte birleşti.

İktidarın ekonomideki çabucaklıkları... Çabucaklıkların ardından...

Şebnem BURSALI

Meslek lisesi memleket meselesi

Hakkında yapılan konuşma... Meslek lisesi memleket meselesi...

BİZ DE SÖZE İNANMIYORUZ

"Türkiye'nin orta gelir tuzakında" olduğunu söyleyen Onatca, Türkiye'nin orta gelir tuzakında olduğunu söyledi.



MANGAL PLUS KARSİYAKA ŞUBESİNİN RESMİ AÇILIŞI YAPILDI

Karşıyaka'da bir marka olan Mangal Plus, Karşıyaka Şubesi'nin resmi açılışını çok sayıda davetlinin katılımıyla gerçekleştirdi.

## Tablet pazarında yeni bir oyuncu

ProBook'un ilk Tablet PC'si raflarda yerini aldı. ProBook T101 Tablet PC, Android 2.1 işletim sisteminin ve Microsoft Exchange Server'a bağlanabilme özelliğinin yanı sıra uygun fiyatı ile de dikkatleri çekiyor. ProBook T101 Tablet PC'nin 10 inç büyüklüğünde ve yüksek çözünürlüklü ekranı, hem internet sayfalarında dolaşmayı hem de e-kitap içeriklerini okumayı rahat ve keyifli hale getiriyor.

ProBook T101 Tablet PC mevcut özellikleri ile rakiplerinden aşağı kalmayacağını gösteriyor. 1 Ghz'lik işlemcisi olan Tablet PC, bellek kapasitesi ile de benzerleri ile yarışıyor. USB 2.0 ile disk depolama kapasitesi 32 GB'ye kadar artırılabilen ProBook T101 Tablet PC, Mini USB sayesinde ise diğer elektronik cihazlara kolayca bağlanabiliyor.



## Geniş ekranlı sportif kol saati

Son yıllarda yıldızı parlayan geniş ekranlar; bilgisayar, ev sinema sistemleri, cep telefonları derken şimdi de kol saatlerinde kullanılıyor. Timex, bilgilerin geniş ekranda daha iyi gözükmesine karar vererek yola çıktığı multi-fonksiyonlu "Timex Expedition WS4" modelini tanıttı. Pek çok özelliği bir arada sunan saat, dağcılık veya extreme sporlarla ilgilenenler için vazgeçilmez olabilir. İçerdiği özellikler olan; pusula, barometre (basınç ölçer), altimetre (yükseklik ölçer), kronograf (zaman kaydedici) ve termometre bilgilerinin her biri geniş ekrandan okunabiliyor. Kol saatinin satışa çıkışı mayıs ayında gerçekleşecek ve fiyatı 199 dolar olacak.



## 64 GB kapasiteli flash bellek

SanDisk, SanDisk USB Flaş bellek ailesini tanıttı. SanDisk Ultra Backup USB taşınabilir flaş belleği, şirketin yeni SanDisk Ultra USB ürün zincirinin ilkini oluşturuyor. Yeni SanDisk Ultra Backup USB Flaş Bellek, hiçbir kablo ya da karmaşık yazılım yüklemeleri gerektirmeksizin son derece kolay bir yolla dijital dosyaları koruma altına alarak yedekleme çözümü getiriyor. 64 GB'a kadar kapasiteye sahip SanDisk Ultra Backup USB Flaş Bellek, bilgisayar kullanıcılarının fotoğraflarını, müzik parçalarını, videolarını, kişisel ya da kurumsal belgelerini ve her türlü dijital dosyasını tek bir tuşa dokunarak korumalarını sağlayacak şekilde tasarlanmış. İlk olarak Nisan 2009'da piyasaya sunulacak olan flash bellekler 40 dolardan satılacak.



## Amazon'dan yeni kitap okuyucu

Dünyanın en büyük kitapçısı Amazon, yeni e-kitap görüntüleyici Amazon Kindle 2'yi tanıttı. Üzerinde 3G'yi destekleyen teknoloji ile gelen Kindle 2 ile artık istediğiniz kitap veya gazeteyi indirmek için bir bilgisayara ihtiyacınız kalmıyor. Arttırılan pil süresi ile iki haftaya kadar şarj etmeden kullanabilen Kindle 2'nin 2 GB'lık iç belleğine bin 500'den fazla kitap rahatlıkla sığabiliyor. ABD'de 359 dolardan satışa çıkacak olan bu bilgisayar Kindle'a bir şeyler atmanıza artık gerek olmasa da atmanız mümkün: PDF dosyalarını ve müzikleri Kindle'a gönderebilirsiniz. Kindle 2, şu sıralarda ABD'deki Amazon.com'da satışta. Siyah-beyaz ekrana sahip olan yeni Kindle'ın üzerinde klavyesi ve kablosuz ağ desteği mevcut.



## Hızlı şarj özellikli Sony Walkman

Sony'nin yeni Walkman W-serisi MP3 çaları, oldukça basit ve ekran içermeyen bir ürün. 2 GB dahili depolama alanına sahip olan 70 dolar fiyatlı MP3 çalarda yer alan şarjlı batarya sayesinde 12 saat kesintisiz müzik dinlenebiliyor. Tamamen bir kulaklığı andıran MP3 çalar koşucular için uygun görünüyor. Kullanmadığınız zamanlarda boyuna asabilir ya da özel ayağına yerleştirebilirsiniz. İki parça manyetik biçimde birbirine tutunabiliyor. En ilgi çeken yanı, hızlı şarj özelliği olarak gözüküyor. Öyle ki, 3 dakikalık şarj sonrasında 90 dakika müzik dinlemek mümkün olabiliyor. 30 dakika şarj sonrasında 12 saat müzik dinlemek mümkün.



## PEK YAKINDA

Tür: Komedi

Vizyon Tarihi: 2 Ekim 2014

Yönetmen: Cem Yılmaz

Oyuncular: Cem Yılmaz, Ülkü Duru, Zafer Algöz, Ozan Guven, Özkan Uğur, Ayşen Gruda, Cengiz Bozkurt, Çağlar Çorumlu, Zerrin Tekindor, Tülin Özen

Hayatını korsan DVD'cilik ve beraberindeki birtakım kanunsuz işlerle kazanan Zafer, bir gün karısından büyük bir posta yer ve anlar ki bu işleri bırakmazsa evliliği bitecektir. Kanunsuz işlere zihar tövbe eden Zafer, ailesini geri kazanmak için figüranlık yaptığı eski 'oyunculuk' günlerine geri döner. Amacı o günlerden gelen sinemacı dostlarıyla yeniden bir ekip oluşturmak ve 1970'lerden beri çekilememiş fantastik bir proje olan "Şahikalar-Kötülüğün Sonu" adlı filmi çekmektir. Fakat kurduğun ekibin yetenekleri de bir nokta da tıkanır. Bunu aşma işi de Zafer'e düşer. Şimdi hepsini eğlenceli, komik ve bir o kadar da duygusal bir macera beklemektedir.

## THE EGUALİZER (ADALET)

Türü: Gerilim

Vizyon Tarihi: 3 Ekim 2014

Yönetmen: Antoine Fuqua

Oyuncular: Denzel Washington, Marton Csokas, Chloë Grace Moretz

Geçmiş travmalarla dolu McCall, Rus gangsterlerinin kontrolündeki Teri adında genç bir kızla karşılaştığında ona yardım etmesi gerektiğini düşünür. Bu karar emekliye ayrılmış bir kanun adamı olan McCall'un içindeki adalet arzusu tekrar uyandırır. Sahip olduğu gizli kabiliyetleri sayesinde güçsüzlere, onlara karşı gaddarca davrananlardan öç almak için yardım eder. Kimin sorunları varsa ve başka gidecek yeri yoksa, McCall yardım edecektir. O artık Adalet'tir.



## İNCİR REÇELİ 2

Tür: Dram

Vizyon Tarihi: 17 Ekim 2014

Yönetmen: Aytaç Ağırlar

Oyuncular: Aytaç Ağırlar, Halil Sezai

2011 yılında vizyona giren ilk İncir Reçeli filmi seyirciden yoğun ilgi görmüş özellikle başroldeki müzisyen ve oyuncu Halil Sezai Paracıkoğlu'na yeniden popüler olmasını sağlamıştı. İçine kapalı Metin ve hayata cıvıl cıvıl bakan Duygu'nun hüzünlü aşk hikayesini konu alan ilk filmin ardından üç yıl sonra gelen ikinci yapımda yine Halil Sezai başrolde oynuyor. Bu sefer Metin'i Duygu ile yaşadığı aşkın ardından, gelen yoğun yalnızlık dönemi içinde izleyeceğiz. Metin, sevdiği kadını kaybettikten sonra uzun süreli bir yas dönemine girer. Artık barlarla şarkı söylemekte olan Metin'in yolu beklenmedik bir anda Gizem'le kesişir. İkisi de geçmişinde benzer şeyler yaşamış bu iki insan arasında yeni bir hikaye başlar.



## Aksu-Ceceli-Fabrian bu şarkıda birleşti

Bu yılın en iddialı işbirliği Mustafa Ceceli ve dünyaca ünlü yıldız Lara Fabian'dan geldi. Hayranlarını yeni albüm beklediği Mustafa Ceceli, Lara Fabian ile sözlerini Sezen Aksu'nun yazdığı, "Al Götür Beni" adlı aşk şarkısını seslendirdi. İngilizce versiyonu "Make Me Yours Tonight" Türkçeye birlikte aynı anda tüm dünyada satışa sunuldu. Müzik otoritelerinin "2014'e damga vuracak" diye not düştüğü single daha ilk günden en çok satanlar listesine girdi, bir çok ülkede de ilk beşe oturdu...

## Bengü "Sahici" ile zirveyi zorluyor

İzmirli başarılı şarkıcı Bengü'nün, Doğan Müzik etiketiyle yayınlanan "İkinci Hal" albümü raflardaki yerini aldı. Bengü'nün albümün çıkış parçası "Sahici" nin klipi de dönüyor. Müzik otoritelerinden tam not alan şarkı kadar Burak Ertaş'ın çektiği klipte çok konuşuluyor. Uzun süredir albümü üzerinde titizlikle çalışan Bengü, "İkinci Hal" ile büyük başarı elde etmeyi hedefliyor. İlk günlerdeki ilgiye bakılırsa önümüzdeki aylarda Bengü'nün bu hedefe ulaşması zor görünmüyor.

## Esin İris, "Yine Mavi" ile yorumculuğa da soyundu

Gökçe'nin "Tuttu Fırlattı", "Ne Yapardım" ve "Oh Olsun", Kolpa'nın "Hiç Bitmez Bu Masal", Ayhan Sicimoğlu'nun "En Estambul", "Arkana Bakma" ve "Nadie Como Tu" şarkılarının sözlerinin yazarı Esin İris, ilk albümü "Yine Mavi" ile yorumcu kimliğiyle de karşımızda. Albümde yer alan 10 şarkının sözlerine, birçoğunun da bestesine kendi imzasını atan Esin İris, şimdiden yeni neslin pop yıldızı olmaya aday. Türk Rock müziğinin en özel seslerinden Koray Candemir'de, müzik kariyerinde ilk kez yaptığı düetle albümde yer aldı.



## Pinhani "Dur Söyleme" single ile sürpriz yaptı

Profesyonel müzik kariyerinde 10 yılı geride bırakan Pinhani, yayımladığı 4 albümün ardından bu kez bir single ile karşımızda. "Dur Söyleme" grubun yine canlı kaydettiği bir şarkı. Sözleri grubun solisti Sinan Kaynakçı'ya, müziği ise Fransız besteci Calogero'ya ait. Sinan Kaynakçı daha önce yine bir Calogero şarkısına Türkçe söz yazmıştı, "Bir Damla Gözlerimde" adlı şarkı Sertab Erener'in albümünde yer almış ve 2010'un en sevilen şarkılarından biri olmuştu. Düzenlemesi gruba ait olan "Dur Söyleme", Pinhani'nin naif ve sade müziğinin bir devamı...





## Labirent-Son İsyân

**Yazar: James Dashner**

Eleştirmenler, "James Dashner'ın kitaplarına başlamadan önce derin bir nefes alın" diye uyarır okurları, Dashner, Labirent-Son İsyân'da da bu özelliğini yitirmemiş. Hayranlarının, "Sineklerin Tanrısı, Açlık Oyunları ve Lost'un birleşimi olarak tanımladığı, olağanüstü bir hayatta kalma hikâyesi" olarak tanımladığı kitap, bir solukta okunuyor.

Konusuna gelince, isyan, Thomas'ın her şeyini almıştır: hayatını, anılarını ve sonunda arkadaşları olan Kayranlıları. Ama artık sona ermiştir. Son bir testin ardından deneyler tamamlanmıştır. Bundan Kurtulan olacak mı? Oysa onlar, Thomas'ın onların düşündüğünden çok daha fazlasını hatırladığını bilmemektedir. Ve Thomas artık söyledikleri tek kelimeye bile inanmayacaktır!

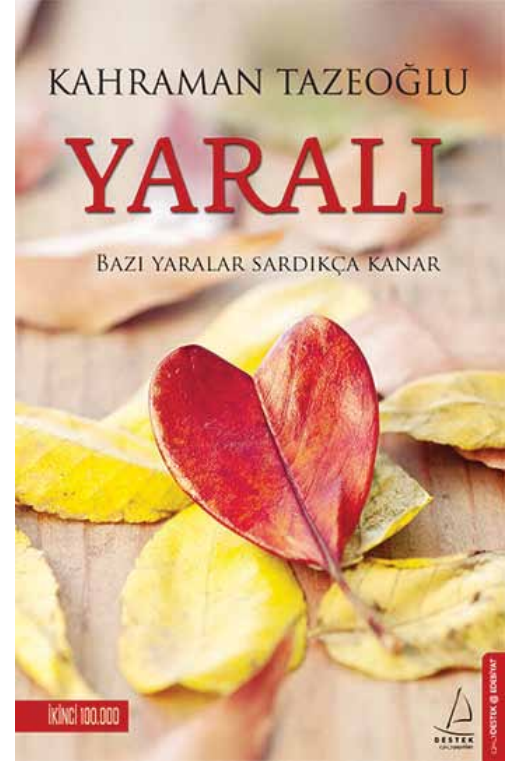
Thomas bundan sonra arkadaşlarını kurtarmak için her türlü riski göze alacaktır. Ancak bu kâbusu sona erdirecek tek şey, gerçeğin ta kendisidir. Artık yalan yok.

## İnsan İlişkilerinde Nasıl Çok Başarılı Olursunuz?

**Yazar: Leil Lowndes**

Kendi kategorisinde kült olan bu kitap Dünya'da büyük yankı uyandırdı. Hatta Dünya'nın birçok ülkesinde insanlar, kitapla ilgili çalışma grupları kurup, yöntemleri uygulayarak elde ettikleri başarıları birbirleriyle paylaştı.

Bu bilgiler sadece bir hayal ürünü ya da bir televizyon gösterisi zannediliyor, oysa öyle değil. Bu nedenle insan potansiyelinin o sonsuz yapısı keşfedilemiyor. Kitap potansiyelinizi aktive etmeniz için bir kaynak. Kitaptan öğreneceğiniz teknikler ve bilgiler sayesinde hayatınız yönlendirmeniz elinizde. Kitap size koşullarınızı ve gerçekliğinizi değiştirecek gücün içinde olduğu düşüncesinin ulaşılmaz bir şey olmadığını gösteriyor. Kontrolü ele alarak hayatınızın akışı değiştirmeyi öğretiyor.



## Yaralı

**Yazar: Kahraman Tazeoğlu**

Aşka, sevgiye farklı bir bakış açısı getiren roman genç yazarlardan Kahraman Tazeoğlu'nun ustalık eserlerinden. Yazar kendi kelimeleriyle, hikayeyi şöyle anlatıyor.

Artık hatırlanmaya degecek kadar bile kalmadın. Seni unutmak hakkım! Unutkan biri değilimdir ama sen bende hatırlanacak hiçbir şey bırakmadın. Benim unutulmuşum olmak bile güzeldir, bil. Aşk mı? Aramızda kaldı; içimizde değil... Yanlış aşkta doğru aranmaz. Ama yine de oku istiyorum. Cümlelerimde gizlenmiş duygudan ne anladığını benim nasıl yazdığım değil, senin nasıl okuduğun belirler.

"Kör müydü gözlerin, nasıl göremedin" diye sorular senden sonra. Kör değildim. Ve hayatımda en çok iki kere parlamıştı gözlerim. Birincisi seni ilk gördüğüm, ikincisi giderken ardından baktığım gün. İlkinde aşkın ışığından, ikincisinde gözyaşlarımından... O iki anın arasındaysa hep kapalıydı gözlerim. Aşkına inandığımdan.

Kör değildim, sadece güvenmiştim!



# İZMİR | İŞ SAĞLIĞI ZİRVESİ | GÜVENLİĞİ



İZMİR EKİM 16-17-18 / İZMİR OCTOBER 16-17-18

İZMİR TEPEKÜLE KONGRE VE SERGİ MERKEZİ / İZMİR TEPEKÜLE CONVENTION AND EXHIBITION CENTRE

EMEĞE DEĞER VERENLERİN BULUŞMA NOKTASI

İZMİR İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ ZİRVESİ  
İZMİR OCCUPATIONAL HEALTH AND SAFETY SUMMIT

İZMİR İŞ SAĞLIĞI VE GÜVENLİĞİ FUARI  
İZMİR OCCUPATIONAL HEALTH AND SAFETY EXHIBITION



İZSİAD



www.izmirisgzirvesi.com





# ÇİFTBAĞCI®

İzmir'in iyisi

## 100 TL ve Üzeri Alışverişlerinizde

izmir'in Her Yerine  
Kişiyeye Özel  
Servis imkanı



 Ticket Restaurant  MULTINET  sodexo



[www.ciftbagci.com.tr](http://www.ciftbagci.com.tr)

#### Merkez Depo

Ümit Mah. 7408 Sokak No:14  
Pınarbaşı / Bornova İZMİR  
Fax : 0 232 461 92 78

#### Şube 1

Yeşilova Mah. 4053 Sokak No:94/A  
Bornova / İZMİR  
(Yeşilova pazar yeri)

#### Şube 2

Abdi İpekçi Caddesi  
No:252/B Yeşilova Mah.Bornova / İZMİR  
(Yeşilova eski otobüs son durağı)

#### Şube 3

Kemalpaşa Cad. No:70/A  
Altındağ Bornova / İZMİR  
(Altındağ polis karakolu yanı)

#### Şube 4

Ataşehir Mah.8020/3 Sk.  
No:2/A  
Çiğli - İZMİR

#### Şube 5

Çamlıkule Mah. 220/78 Sokak  
No:2/A  
Buca / İzmir

#### Şube 6

Mansuroğlu Mah. Sakarya Cad.  
No:17/A Özkanlar  
Bornova / İzmir

#### Şube 7

İnönü Cad. No:403/A  
Karabağlar  
Hatay / İzmir